

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-08

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	东北证券、中信资管、申万菱信、海创基金、西部利得、淡水泉 (以上排名不分先后)
时间	2024年8月1日 15:30-17:00
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 张 勇 投资者关系专员 陈展宏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，现场交流的主要问题如下：</p> <p>一、2024年第一季度营收增速明显的原因是什么？</p> <p>答：主要原因有两点（1）消费电子行业的回暖；（2）产品力和营销力的提升。</p> <p>以针对雾面玻璃的创新工艺为例，公司所推出的激光解决方案取代了传统加工工艺，使客户生产效率显著提升，顺利导入 A 客户供应链。未来，公司将继续围绕行业的“新产品、新材料和新工艺”做文章。</p>

二、 2024 年第一季度的研发费用增长较大的原因是什么？

答：2024 年第一季度的研发费用同比增长 71.91%，主要系去年同期基数较低所致。事实上，基于新业务的需要，去年的研发费用逐季有所增加；而随着业务布局趋于完善，今年第一季度的研发费用环比稳定。

三、 2023 年激光器毛利率保持稳定，公司采取了哪些措施？

答：历年来的激光器毛利率保持稳定，凸显了公司的产品和品牌的竞争力。去年，公司在纳秒紫外激光器保持领先优势的基础上，加大了向高端和低端延展的工作，进一步提升市场占有率。其中，高端产品包括超快激光器、深紫外激光器，拓展光伏、半导体等市场，而低端产品面向大批量级紫外应用场景。

公司在优化成本的工作中，重点依托研发设计优化，辅以采购策略优化等手段，保障了毛利率稳定在较高水平。

四、 公司激光器的研发方向有哪些？

答：公司聚焦在工业微加工和生物医疗方向，围绕短脉冲、短波长和高功率等方向丰富产品线。7 月 14 日，公司立项了“高功率薄片超快激光器关键技术与产业化”项目，有望进一步打开新的应用场景。

五、 请介绍一下公司拓展海外市场的情况？

答：公司把海外市场作为新的增长点，以全资子公司美国 AOC 为依托，拓展美国、日本、德国、韩国、印度等市场，主要客户来自半导体、医疗、消费品等行业。今年一季度设立日本子公司，持续完善海外营销团队。

	<p>六、 请问公司医疗业务目前布局情况？</p> <p>答：公司聚焦于高值植介入医疗器械的 CDMO 服务，提升专业能力、丰富产品管线、提高市场覆盖。</p> <p>七、 公司 Micro led 业务进展如何？</p> <p>答：作为“够深够宽够长”赛道的另一个布局，Micro LED 业务正在如期推进，公司的 Micro LED 工艺示范线有望为行业提供一个可商业化的巨量转移解决方案。</p> <p>公司布局该行业的主要优势在于：1) 公司是行业内率先提出工艺示范线思路的公司之一。2) 公司是行业内率先提出采用固体激光器方案的公司之一。3) 业务基础储备丰富。</p> <p>八、 半导体业务的情况如何？</p> <p>答：在半导体领域，公司产品主要以碳化硅退火制程的激光器为主，客户主要为国外知名半导体装备公司，亦在继续开拓用于硅基半导体的激光器市场。</p> <p>交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无