

## 呈和科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（文字互动）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	投资者网上提问
<b>时间</b>	2024年9月20日14:00-16:00
<b>地点</b>	上海证券交易所上证路演中心（ <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> ）采用线上文字互动的方式参加2024年半年度新材料专场集体业绩说明会
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长、总经理 仝佳奇 独立董事 燕学善 副总经理兼董事会秘书 杨燕芳 财务总监 余志亮
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>公司就投资者在本次活动中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请公司考虑加大派息力度，进行年内二次分红，让股东能够在目前股价低迷期间有资金买入更多，维护股东利益。</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司重视对投资者的合理投资回报，自上市以来持续进行现金分红，并实施以集中竞价方式回购公司股份。未来公司会综合考虑所处行业特性、发展阶段和战略规划，以及公司经营模式、盈利水平和资金安排等因素，研究积极探索更多方式方法回报股东，落实打造“长期、稳定、可持续”的股东价值回报机制，为股东带来长期的投资回报，持续增强广大投资者的获得感。感谢您对公司的关注与支持！</p> <p>2、公司通过对外并购方式增加了抗氧化剂业务，为公司带来怎样的投资效果，</p>

公司后续对抗氧剂产品定位和发展计划是什么？

答：尊敬的投资者您好，公司通过对外投资并购方式增加了抗氧剂业务，保障了现有产品的原材料需求，提高了成本优化效应，另一方面高效且完整地切入特种抗氧剂及相关复合助剂产业链条，实现公司产品线的纵向延伸和横向拓展，进一步完善业务和产品布局，提高公司市场竞争力和抗风险能力。未来公司希望依托成熟的抗氧剂产品矩阵，丰富公司的产品品类，为客户提供更加完善、多元化的供应链服务，进一步打开市场空间，从而推动公司持续健康发展。感谢您对公司的关注与支持！

3、公司在聚焦主业的同时，一旦遇到行业天花板，是倾向于找别的机会，还是考虑用现金回馈股东？

答：尊敬的投资者您好，公司始终致力于通过创新增强核心竞争力，聚焦主营业务发展，并在行业中保持领先地位。同时将通过内生与外延式发展相结合的发展路径，适时通过投资并购、合作等多元化方式整合优质资源，提升公司质量和价值，提高公司盈利能力，且也会综合考虑所处行业特性、发展阶段和战略规划，以及公司经营模式、盈利水平和资金安排等因素，研究积极探索更多方式方法回报股东。感谢您对公司的关注与支持！

4、公司是否有考虑启动股份回购？

答：尊敬的投资者您好，公司于2024年3月完成了股份回购，累计回购公司股份2,844,565股，占公司总股本的2.10%，支付了回购金额人民币99,985,671.76元。公司一直致力于为股东创造更大的价值，将结合市场情况和公司持续发展等因素综合研判，加强市值管理，提升投资价值。感谢您对公司的关注与支持！

5、公司客户为什么愿意购买呈和科技的产品，是从哪些方面考虑，才认为国产产品中选择呈和科技的产品更明智？

答：尊敬的投资者您好，公司成核剂、合成水滑石是国家重点发展的高性能树脂材料实现进口替代的关键材料，产品的主要客户为大型能源化工企业及改性塑料企业，进入下游客户的供应商体系之前，需要经历长期、严格的认证过程。客户为保证自身供应链的稳定，会对供应商的产品质量、技术服务、持续供货能力、环保达标情况、管理团队等资质条件进行严格考察。公司产品具备自主知识产权，通过全球主要国家或地区颁布的食品接触法规与标准、取得全

	<p>球聚丙烯主流工艺装置Novolen和Unipol等的技术准入资格，质量达到国际先进水平，产品研发、生产的创新迭代能力强，能够根据客户需求为客户提供技术领先的高分子材料助剂产品及定制化的配套分析服务。长期的信任合作使公司获得了丰富的大客户资源，并不断通过对现有大型客户的持续拓展提升产品市场份额。感谢您对公司的关注与支持！</p>
<b>附件清单 (如有)</b>	无