

## 思源电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	Apah Capital management、汇丰前海、甬兴证券、中金电新、中信电新等
时间	2024年9月25日 09:30-10:50
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	市场战略总监 李刚先生 董事会秘书兼财务总监杨哲嵘先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>Q1：请介绍公司在国内市场和海外市场交付的情况？</b></p> <p>A1：公司在国内市场和海外市场的交付情况总体较为平稳，未出现显著的波动，交付周期基本保持在正常范围内。</p> <p><b>Q2：公司网外新能源客户销售模式是什么？客户类型有哪些？</b></p> <p>A2：公司在新能源业务上主要采用直销模式，直接面向终端客户。我们的客户群体包括“五大六小”电力集团和各类投资商，我们致力于为其提供定制化的解决方案和服务。通过与这些行业主流客户的紧密合作，我们能够更好地服务于市场，满足客户多样化的需求。</p> <p><b>Q3：公司2024年度的目标目前的完成情况如何？</b></p>

A3: 公司目前的完成情况基本符合预定的阶段性目标。各项业务大都有序开展，正按计划稳步推进。

**Q4: SVG产品毛利率情况如何?**

A4: 国内新能源行业的市场竞争较为充分。

**Q5: 请问公司对2025年的年度目标及展望?**

A5: 公司2025年的年度目标尚未确定。

**Q6:请介绍未来公司对海外市场的规划?**

A6: 从近几年的表现来看，公司在海外市场的订单增速大都高于国内市场；海外市场的总体规模和发展潜力比较广阔。随着公司在海外市场持续拓展，预计海外业务对公司总业务量的贡献将会持续增大，其增长速度将有望高于公司的平均水平。

**Q7: 海外的网外业务是否有突破?**

A7: 公司在海外市场保持与主要运营商良好合作关系的同时，也积极寻求网外业务的机会，成为海外业务增长的重要来源之一。

**Q8: 请介绍公司750kV GIS的进展情况?**

A8: 目前，公司已经开始着眼相关项目的市场销售工作。公司会继续评估市场情况，及时调整策略，以期在未来获得一定的市场份额。

	<p><b>Q9: 请介绍一下特高压项目的交付情况?</b></p> <p>A9: 目前, 特高压项目的交付进度正常。</p> <p><b>Q10: 请介绍一下公司变压器业务的情况?</b></p> <p>A10: 变压器业务增长速度表现较为良好。公司积极拓展海外市场, 取得了一些新市场的突破。公司将继续加大在技术研发方面的投入, 进一步优化产品线, 提升服务质量, 希望变压器业务能有进一步的提升。</p>
附件清单 (如	无
日期	2024 年 9 月 27 日