

证券代码：603666

证券简称：亿嘉和

亿嘉和科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-011

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议、网络会议）
参与机构	德邦证券、华鑫证券、海通资管、涌乐投资、上海证券、人保资产、中国人寿养老保险、北京真科基金、华泰（上海）资管、华泰资管、国信证券、国新证券、国泰基金、朱雀基金、浦银安盛基金、长生人寿保险、青岛星元投资、青骊投资
时间	2024年9月1日-2024年9月30日
地点	公司现场、上海
上市公司接待人员	副总、董秘：张晋博
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：公司业务主要客户类型？</p> <p>A：公司以“机器人+行业”为全面发展战略，面向电力、商业清洁、新能源充电、轨道交通等行业领域，提供多样化的机器人产品、智能设备、智能服务和系统解决方案。不同业务的客户不同：</p> <p>电力业务：主要客户包括电网公司、发电企业及其下属企业等；</p> <p>共享充电业务：聚焦于设备销售与建设服务两大核心领域，主要客户包括电动车公司、房地产开发商、电网及下属企业等；</p> <p>商用清洁机器人业务：面向国内和海外商业客户，应用于室内、空外的商用清洁场景，比如商超、写字楼、交通枢纽、园区物业、公园景区等；</p>

轨道交通行业业务：由公司与南京地铁运营有限责任公司成立的合资公司江苏宁和智能交通科技有限公司负责，由该公司对接轨道交通行业客户，并提供轨交类、电力类、共享充电、商用清洁等各类机器人产品和智能化服务。

Q2：公司各业务的收入确认周期？

A：公司机器人产品生产完工运至客户现场后，一般都需要进行现场施工、运行调试等工作，客户完成验收后确认相应收入。每个行业确认收入的节奏不一样。一般情况下，电网行业需要6个月左右，在提前沟通和备货的情况，确认收入的周期会有所缩短，一些复杂项目周期可能比较长；商用清洁机器人产品确认收入的周期与经营模式和客户的交付要求强相关；共享充电系统的搭建实施与楼盘项目的建设进度或改造进度相关。

Q3：公司2024年上半年营业收入和净利润下降的主要原因？

A：公司上半年度营业收入主要来源于去年年底在手订单和今年上半年获取的新订单。今年上半年营业收入下降，主要系因项目实施、交付节奏等因素影响所致；营收下降从而导致毛利降低、净利润下降。目前，公司正在积极推动相关项目执行。

Q4：公司在低空经济方面具体是什么业务？

A：公司在低空领域向客户提供无人机自主飞行巡检系统等相关的产品及解决方案，无人机巡检业务主要面向电网行业客户，通过无人机产品采集中低空设备实时运行数据，基于机器视觉、智能控制、数据分析等核心技术，实现对设备的运行状态评估、故障分析预警、安防联动等功能，提高设备巡检的高效性、及时性、准确性及安全性，降低运维成本。公司的无人机自主飞行巡检系统，包括智能机场、无人机等设备，具备自动飞行巡视、自动返航充电、巡视结果智能分析等功能，可实现全天候自动化巡检，进一步提高巡检效率和运维质量。

Q5：公司有没有人形机器人方面的计划，目前进展如何？

	<p>A: “人形机器人”作为机器人众多形态中的一种，属于以 AI 技术为核心的人工智能发展领域。目前，公司已开发轮式、挂轨、轮足等形态的机器人，在“人形机器人”软硬件及落地场景相关领域也已开始布局和探索。实际上，“人形机器人”的应用场景非常多，但能否在具体应用场景中落地的核心是能否实现技术上的突破，从而有效提升对人类能力的替代度。公司深耕机器人领域多年，在人工智能领域已储备了包括视觉技术、自主导航技术、环境感知技术、AI 算法技术、机器人控制技术等核心技术，具备根据市场发展情况和应用场景的变化适时布局该领域的条件和可能性。公司也将充分利用已有的核心技术优势，积极与各大高校、科研机构、上下游企业等单位或机构寻求合作机会，持续探索人形机器人相关技术及落地场景。</p>
日期	2024 年 10 月 1 日