

证券代码：600850

证券简称：电科数字

## 中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

### 投资者关系活动类别：

- 特定对象调研       分析师会议  
 媒体采访       业绩说明会  
 新闻发布会       路演活动  
 现场参观  
 其他（请文字说明其他活动内容）

### 参与单位名称及人员姓名：

西南证券 马嘉程，磐厚动量 胡建芳，东北证券 陈俊如、吴雨萌，交银施罗德基金 刘庆祥，东方红资管 张明宇，野村东方国际证券 徐也清，国新投资 刘宏伟

### 日期时间：

2024/9/27-2024/10/12

### 地点：

公司会议室

### 上市公司接待人员姓名：

副总经理、董事会秘书 侯志平

### 投资者关系活动主要内容：

#### 一、问答环节

##### Q1：柏飞电子目前的经营情况？

A1：柏飞电子上半年新签订单同比增长 48%，与主要总体单位客户新签合同呈现较快增长趋势。在轨道交通领域，公司上半年新签订单已超过去年全年水平；在半导体领域，公司服务的客户数量持续增加，为未来增长奠定了一定的基础；在航天领域，公司在航天消耗类飞行器上取得突破，一些型号已经定型并通过试验，预计未来一、两年将量产；在低空经济领域，公司低空雷达的信号处理机已

进入批产阶段，上半年合同额突破 2000 万元；在边端智能推理领域，公司研制基于国产 GPU 的边端智能计算平台，已完成产品原型。

**Q2：公司信创业务发展情况以及规划？**

A2：今年上半年，公司信创签约规模达 16.66 亿元，同比增长 22.24%。公司信创业务的增长主要体现在股份制银行和城商行的金融信创云建设、央国企信创整体架构改造及先进制造行业信创方案相关需求等方面。从公司信创业务规划来看，公司重点打造了三大核心能力：一是围绕央国企等客户具体业务和数字化需求，提供整体信创咨询规划；二是提供全栈信创云底座构建能力，这需要强大的总体能力，如公司实施国铁等典型央国企项目，支撑重要系统信创改造；三是提供应用上云的适配验证和开源治理能力，公司已经打造了一套完整的能力体系和相应产品，帮助客户做好开源软件治理工作，提供安全支撑。同时，在生态侧与主流厂商形成联合创新攻关机制，在市场端与客户保持实验室联合研发，深入客户改造场景，推动客户完成信创建设改造目标。通过打造信创总体能力，相信公司信创业务将保持快速增长。

**Q3：公司与华为的合作进展？**

A3：公司自 2019 年与华为开展全面战略合作，2023 年成为华为政企中国区的第一大钻石合作伙伴，在数通、存储等多个产品均是华为最高的 CSP 五钻以及专业化能力高级的认证服务商。近日，公司全资子公司华讯网络受邀参加华为全联接大会 2024，再次蝉联“全球优秀经销商”大奖。在行业数字化方面，公司与华为军团紧密协同，在金融、智能制造、矿山、智慧园区等领域共建行业解决方案，成功中标泰国盘谷银行、海尔制造园区等标杆项目。公司将持续协同华为开展信创、人工智能、大模型、智能计算等相关研究，推出满足行业客户数字化转型需求的解决方案和数字化产品，预计今年公司和华为的合作体量将进一步增长。

**Q4：公司在资本运作方面有什么计划？**

A4：资本运作是公司高质量发展的重要路径之一。公司将按照既定的发展战略坚持内整外并创新发展，围绕做强做优做大的目标，发挥好上市公司资本平台

优势，进一步并购内外部优质业务资源，全面提升整体效益，促进公司转型升级和高质量发展。

**Q5:电科数字集团旗下还有什么资产?**

A5: 中电科数字科技(集团)有限公司在“数字政府”方面的公司有开展城市“一网统管”业务的电科数智;在国产化领域的公司有中国电科授权开展申威服务器产业化的整机厂商华诚金锐、锐华嵌入式操作系统的产业化平台华元创信;在交通运输行业的公司有长江智能;在安全领域开展拟态安全的公司有电科拟态等。