

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20241029

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____ <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动																					
活动参与人员	场次一																					
	<table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>正圆投资</td><td>黄汉玺</td></tr><tr><td>2</td><td>财通证券</td><td>余炜超</td></tr></tbody></table>	序号	代表机构	姓名	1	正圆投资	黄汉玺	2	财通证券	余炜超												
	序号	代表机构	姓名																			
	1	正圆投资	黄汉玺																			
	2	财通证券	余炜超																			
	场次二																					
	<table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>南方基金</td><td>尹力</td></tr><tr><td>2</td><td>汇添富基金</td><td>袁天洋</td></tr><tr><td>3</td><td>兴全基金</td><td>姚佳</td></tr><tr><td>4</td><td>兴全基金</td><td>潘博众</td></tr><tr><td>5</td><td>泰信基金</td><td>张挺</td></tr><tr><td>6</td><td>广发证券</td><td>汪家豪</td></tr></tbody></table>	序号	代表机构	姓名	1	南方基金	尹力	2	汇添富基金	袁天洋	3	兴全基金	姚佳	4	兴全基金	潘博众	5	泰信基金	张挺	6	广发证券	汪家豪
	序号	代表机构	姓名																			
	1	南方基金	尹力																			
	2	汇添富基金	袁天洋																			
3	兴全基金	姚佳																				
4	兴全基金	潘博众																				
5	泰信基金	张挺																				
6	广发证券	汪家豪																				
按照要求，以上人员已签署了承诺书。																						
杰瑞股份参会人员： 董事会秘书 曲宁、投资者关系总监 毛彩霞、证券事务代表 宋翔																						
时间	场次一：2024年10月29日 09:30-12:00 场次二：2024年10月29日 15:00-17:30																					
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观																					

交流内容及具体
问答记录

一、公司基本情况介绍

二、互动交流摘要

1. 公司合同负债前三季度较年初有大幅增长的原因？

答：主要原因是今年收到新增订单的客户预付款增加，尤其是海外订单的预付款项。公司在加大对客户付款和订单执行的管控力度，并取得了一定成效。同时，随着公司海外业务规模扩大，海外新增订单取得快速增长，而海外项目预付款情况较好，合同负债有了较大幅度增长。未来，公司将继续积极争取订单，并且有序推进在手订单的履约交付。

2. 关注到公司近年来在中东区域的发展比较快速，请问主要原因是什么？

答：中东地区是公司的重点战略市场，公司积极响应国家“一带一路”政策，在中东地区不断加强资源配置。公司通过固井设备、连续油管设备等优势产品或服务打开市场，带动高端装备、油气工程服务、油气技术服务、环保服务、油气开发等各业务板块在中东实现整体协同发展。经过多年的耕耘和积累，中东地区目前已成为公司业务布局最全的海外市场，本地化体系建设成熟，业务范围涵盖油气相关产业的多个领域，随着近年来包括 KOC JPF-5 等多个重点项目的顺利实施，公司在中东地区的拥有较高的是市场认可度，市场占有率也因此逐步提升，业务规模随之增长。同时，公司注重研发创新，不断提升产品及服务质量，是中国首家通过美国石油协会油气田技术服务质量管理体系认证（API Spec Q2）的油服公司，这对公司在中东乃至海外市场开拓发挥了重要作用。

3. 请问公司前期取得的巴林项目情况如何？

答：今年 9 月末，凭借近年在中东市场的优良业绩及客户的高度认可，公司与巴林国家石油公司（BAPCO）签署了 7 个天然气增压站工程总承包项目，合同含税总金额达 3.16 亿美元（约合 22 亿元人民币），合同金额尚未达到公司重大合同披露标准，目前该合同已正式生效。该项目充分体现了公司各板块业务协同发展的理念，项目包含了 27 台压缩机单元，全部由杰瑞设计、制造和供货，项目总工期为 34 个月。项目建成后将作为巴林的能源基础设施，对巴林天然气资源的开发和利用提供保障。

4. 请问公司的天然气设备主要包含哪些品类？以及公司海外天然气设备业务情况如

何？

答：公司的天然气压缩机组主要包括往复式压缩机组、离心式压缩机组、螺杆式压缩机组等，基于公司扎实的设计研发能力，可提供从可研规划、装备设计制造、项目管控、到场站运维及售后服务的天然气产业一体化解决方案。今年以来公司积极把握天然气消费需求增长的市场机会，已在中亚、东南亚、中东等不同海外区域取得了多个订单，天然气设备订单实现高速增长，公司目前正在积极有序推进订单执行和交付工作。

5. 请问公司在北美的燃气轮机发电机组业务开展情况如何？

答：公司燃气轮机发电机组已在北美成功开展设备销售和融资租赁两种业务模式。由于北美市场的电力基础设施建设不尽完善，相比于国内作业区块需要更多地应用发电机组供电以满足电驱压裂设备作业需求。公司自主研发的 35MW 移动式燃气轮机发电机组能够在北美等电力设施受限的地区为客户提供快捷、高效的电力供应，满足不同客户的作业需求。

6. 请问国内深层煤岩气的开发对公司业务有何影响？

答：近年来，国内页岩油、页岩气、深层煤岩气等非常规油气资源的勘探开发力度持续加大，相关领域资本开支增加，对公司钻完井设备、油气技术服务等业务需求增加。而且，相较于页岩油气资源，深层煤岩气开发对于作业压力、排量均有更大的需求，公司的大功率压裂设备能够满足相关作业要求。目前，公司已在深层煤岩气压裂领域进行了布局，包括相关设备及技术服务，并已成功开展深层煤岩气施工作业。

7. 请问公司目前在应收账款方面有什么管控措施？

答：近年来公司多措并举加大收款力度，日常管控与重点项目两手抓，以“应收尽收”为基本原则，推动重点客户回款。从公司历史情况来看，真正产生坏账的情况非常少，整体风险可控，后续随着应收账款的收回，已计提的信用减值准备会根据会计政策进行冲回，今年第三季度已有部分冲回。此外，随着公司海外业务规模的增长，海外项目付款情况较好，海内外收入比重的变化也会对公司应收账款情况产生积极影响。

三、现场参观

	<p>1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。</p> <p>2、参观杰瑞展厅和高端设备制造板块（杰瑞总部、西区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、混砂设备、批混设备、智能输砂设备、仪表设备等，介绍柱塞泵、变速箱、控制箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>