

# 国睿科技股份有限公司 2024 年第三季度 业绩说明会召开情况总结

国睿科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 10 月 30 日上午 9:00-10:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）以网络互动方式召开公司 2024 年第三季度业绩说明会。公司董事、总经理黄强先生，独立董事李东先生，财务总监朱铭女士，副总经理、董事会秘书王凯先生出席了本次说明会。会上，与会嘉宾介绍了 2024 年前三季度经营情况，就现场提问与投资者进行互动交流和沟通。会议召开情况如下：

## 一、经营情况介绍

2024 年以来，公司聚焦雷达装备及相关系统、工业软件及智能制造、智慧轨交三大主业，加快布局战略性新兴产业；聚力科技创新，打造新质生产力，奋力推进三大业务板块高质量发展。前三季度公司实现主营业务收入 19.85 亿元，实现归属于上市公司股东的净利润 3.68 亿元。

在雷达装备及相关系统板块，防务雷达新签情况良好，X 波段天气雷达、L 波段风廓线雷达等拳头气象雷达产品在江苏、山东等省相继取得大额新签订单，空管雷达中标中南空管局大洋二次雷达项目，公司首部场面监视雷达顺利通过

工厂验收，助力我国气象空管事业高质量发展。加强低空经济等战新产业的布局推进，按照“场景为牵引、网络为连接、平台为中枢、装备为基础”的原则，策划“1+1+3+N”的全域智能感知管理整体解决方案，实现低空飞行器“看得到、辨得明、管得住”，保障低空经济的安全发展。子公司国睿防务与高校联合申报的2024年度江苏省前沿技术研发计划项目《陆空协同低空安全监测与管控技术研究》获批立项，彰显了公司服务国家战略的责任担当。

**在工业软件及智能制造板块**，公司取得了客户装备维护保障电子交互系统、基线管理系统、数字化阵列仿真等项目，保持与战略性客户的良好合作关系。公司参加由赛迪网主办的“DDIS 2024 数字驱动创新峰会”，在会上发布了“2023-2024 数字创新优秀成果案例”，REACH 睿知工业软件套件荣获“2023-2024 年度制造企业创新竞争力卓越工业软件产品”称号，“3+N+1”智慧企业整体解决方案入选“2023-2024 年度产业数字服务优秀案例”。睿知集成化三维工艺系统软件（REACH.MPM）成功入选2024年度江苏省工业软件优秀产品。国睿信维公司入选江苏省智能制造领航服务机构名录。彰显REACH 睿知工业软件在国产工业软件领域的领先地位。

**在智慧轨交板块**，公司持续拓展自主化业务，取得南京地铁办公自动化维保项目、河西线车载通讯系统升级改造服务商采购项目等订单，积极跟进合肥、无锡等地项目招标进

展，持续提升智能智慧化、绿色低碳化核心竞争力，深入推进“建、运、维”一体化解决方案。子公司恩瑞特“GNTC-CBTC-I 基于无线通信的城轨列车自动控制系统”成功入选江苏省工信厅 2024 年江苏省首台（套）重大装备名单。

以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，国睿科技深入贯彻落实党的二十大、二十届三中全会精神，将公司发展使命与国家战略需求紧密结合，着力提升科技创新引领力，优化调整产业布局，突出主业提质增效，持续完善中国特色国有企业现代公司治理和市场化运营机制，推进上市公司规范运作，在服务 and 融入新发展格局上展现更大作为，在中国式现代化建设中奋勇争先。

## 二、现场提问及答复

**问题 1：**近期证监会发布《关于深化上市公司并购重组市场改革的意见》，请问公司有相应规划吗？

**董事、总经理 黄强：**您好，感谢您的提问。国家出台的 latest 政策及指导意见在助力新质生产力发展、加大产业整合支持力度、支持产业转型升级及符合商业逻辑的跨行业并购方面均有措施提出。公司聚焦主业发展制定了资本运作规划，经董事会审议通过。如有相关并购重组计划或方案，公司将严格按照有关法律法规的规定及时履行信息披露义务。

**问题 2：**公司三季度单季度收入、利润大幅下降的原因？

**财务总监 朱铭：**您好，感谢您的提问。公司三季度单季

收入同比下滑主要是受产品生产交付周期影响，三季度交付产品相对较少，收入同比有所下降。净利润同比下滑主要受以下因素影响：一是部分业务板块因收入下滑，毛利贡献同比相应减少；二是因人民币升值，本季度形成汇兑损失较去年同期增加；三是雷达业务加大研发投入力度，研发费用相对同期有较大幅度增加。

**问题 3: 请问公司是否考虑增加分红频次, 提高分红率?**

**财务总监 朱铭:** 您好, 感谢您的提问。公司非常重视股东回报, 坚定推动主业的高质量发展, 不断提升盈利能力和核心竞争力, 奋力实现良好的经营业绩, 为更好地回报股东打下基础。未来将根据实际情况实施积极的分红方案, 与股东共同分享公司成长的红利。

**问题 4: 国家提出发展低空经济等战略新兴产业以来, 公司开展了哪些工作, 取得了什么成效吗?**

**董事、总经理 黄强:** 您好, 感谢您的提问。今年以来, 公司响应国家低空经济发展战略, 结合公司发展定位和产品技术优势, 积极开展低空经济整体解决方案论证, 入盟入协参与低空生态, 探索低空产业发展新模式、新路径。公司参加共建低空经济创新发展联盟, 担任江苏无人机产业创新联盟副理事长单位, 合作共建南京低空经济无人科技岛项目, 参加山东省无人机产业链创新发展大会并签署合作协议, 与南京联通共同打造国内首个 5G-A 和雷视一体多源融合低空

广域感知体系样板示范工程，各项工作稳步推进。

**问题 5：军贸雷达业务的收入、利润对公司总体规模的贡献情况？**

**财务总监 朱铭：**您好，感谢您的提问。近几年，国际环境紧张、局部地区冲突加剧等因素刺激了公司军贸业务的发展，新签订单和产品交付情况都比较好，对公司利润作出了较好的贡献。

**问题 6：出口巴基斯坦的歼 10C 舰载雷达是国睿科技的还是十四所的？**

**董事、总经理 黄强：**您好，感谢您的提问。目前国睿科技暂不涉及舰载雷达产品。

**问题 7：请问公司今年的军贸业务新签情况？**

**董事、总经理 黄强：**您好，感谢您的提问。公司深耕国际市场，市场开拓情况良好，高端雷达装备的国际影响力进一步提升。当前，国际形势局部冲突向更加紧张的趋势发展，为公司的军贸业务迎来更多的市场机会，今年以来，公司军贸业务新签工作取得了较好成绩。

本次投资者说明会召开后，投资者可以通过上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com/>) 查看本次投资者说明会的召开情况及主要内容。