

山东豪迈机械科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：20241031

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会）
参与单位名称 及人员姓名	1. 特定对象调研 三井住友 黎兆伦 中信证券 周荣炎 天风证券 莫然 正圆投资 黄汉玺 睿远基金 陈术子 郑斌 周权 国海证券 李永磊 李梦荷 2. 电话会 中金公司 严佳 张杰敏等与会投资者 海通证券 赵玥炜 欧阳天奕 刘绮雯等与会投资者
时间	2024年10月29日；2024年10月30日；2024年10月31日
地点	豪迈科技公司接待室
上市公司 接待人员姓名	董事会秘书 李静 证券事务代表 赵倩倩
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>一、基本情况</p> <p>1. 公司2024年前三季度基本情况。</p> <p>2024年1-9月，公司实现营业收入63.65亿元，同比增长20.05%；归属于上市公司股东的净利润14.17亿元，同比增长21.23%。其中：2024年第三季度（7月-9月），营业收入22.27亿元，同比增长26.24%，归属于上市公司股东的净利润4.57亿元，同比增长15.93%。</p> <p>2. 2024年前三季度，汇兑损益对公司的影响。</p> <p>受汇率波动影响，2024年1-9月汇兑损失2300余万元。</p> <p>3. 人民币汇率波动对公司盈利情况的影响。</p> <p>公司海外业务收入占比较高，美元为外币的主要结算币种，美元等外汇市场汇率的波动可能在一定程度上对公司盈利情况产生影响。</p>

套期保值业务可以在一定程度上规避外汇市场风险、防范汇率大幅波动带来的不利影响，公司择机开展，尽可能的减少汇兑损失的风险敞口。

4. 公司主要的原材料是哪些？

公司主要的原材料有锻钢、生铁、废钢、铝锭等。

5. 公司轮胎模具业务情况及未来增长的预测。

当前，该业务满负荷生产，预计 2024 年全年仍将保持不错的增长。

6. 轮胎模具业务的产品定价及内外销产品毛利率情况。

公司轮胎模具业务有系统的定价机制，会综合考量产品的规格型号和尺寸、加工难度、复杂程度、订单周期等多方面因素而定，毛利率水平主要与产品的类型、复杂程度等相关。

7. 公司大型零部件中燃气轮机和风电的占比情况。

2024 年 1-9 月，燃气轮机市场需求持续向好，公司该项业务订单饱满，营业收入保持了较好的增长，燃气轮机营业收入占大型零部件机械产品营业收入的比例同比有所提升。

8. 公司对于燃气轮机市场需求情况的预测。

预计到 2030 年，全球燃气轮机市场仍将保持不错的需求。预计公司 2024 年燃气轮机业务订单饱满，将保持一定的增长，以后年度的实际增长速度需根据市场变化、订单情况等具体确定。

9. 公司大型零部件中海上风电和陆上风电的比例、以后的市场规划。

公司大型零部件业务中，海上风电产品和陆上风电产品的占比情况和市场需求匹配，整体看，海上风电占比低，陆上风电占比高，以后的业务规划将根据市场需求、政策变化等进行相应的调整。

10. 当前大型零部件产能的情况，风电和燃机在产能上的配比情况。

目前公司铸造产能约 27 万吨铸铁，另有部分铸钢产能。公司大型零部件机械产品以风电、燃气轮机等能源类产品零部件的铸造及精加工为主，产能是通用的，可以灵活调配。

11. 公司机床业务的盈利情况。

当前，公司机床业务尚处于初期发展阶段，人员储备较多，研发投入较大，产品种类持续增加、尚未完全达到较高的批量水平，毛利率和净利率偏低。现阶段，机床业务不以毛利率为主要目标，而是注重组织研发、生产、体系建设等，确保产品性能，提升品牌形象。公司机床产品自 2022 年对外推向市场以来，陆续通过参加展会、邀请客户实地考察等进行宣传，经过客户的试用，获得了较好的评价和反

馈，品牌形象和质量得到认可，行业地位也有所提升。2024年1-9月，公司机床业务营业收入有较好的增长，我们相信，随着规模的不断增长，较好的盈利水平也是水到渠成的事情，预计山东豪迈数控机床有限公司2024年会实现一定数额的利润。

#### 12. 公司数控机床业务的产品类型、下游应用领域。

公司机床业务致力于多轴复合加工机床，产品以五轴居多，已推向市场的数控机床产品包括直驱转台、立式五轴加工中心、精密加工中心、超硬刀具五轴激光加工中心、卧式车铣复合加工中心、卧式五轴加工中心等系列化产品，同时可为客户提供个性化定制服务。以后，公司将匹配行业发展和客户需求，继续研发推出新产品。

公司的系列化立式五轴加工中心、精密加工中心、超硬刀具五轴激光加工中心在华东、华南、东北、西北以及山东地区的透平机械、精密模具、汽车零部件、刀具加工、教育等领域推广应用，系列化直驱转台产品主要服务于机床装备主机厂和机械加工终端客户。

#### 13. 公司数控机床产品的订单交付时间。

公司标准化系列机床产品订单周期一般为1-3个月，有库存储备的产品一周左右发货，定制化产品订单周期会比标准化系列产品长。

#### 14. 公司数控机床业务的销售渠道规划。

当前，公司机床业务以直销为主，计划采用经销和直销相结合的模式开拓市场。

#### 15. 公司海外工厂布局情况。

公司客户分布在全球各地，多年以来，公司持续推进国际产能布局，已在美国、泰国、匈牙利、印度、巴西、越南、墨西哥、柬埔寨等地设立子公司，形成了较为完备的全球生产服务体系。就近建厂可以为客户提供更便捷和更快速的服务，同时，公司抗风险能力也大大提升。后续公司将根据市场情况推进子公司的建设，进一步加强子公司的生产能力和服务能力。

#### 16. 海外工厂产能有多少？

目前，公司海外工厂全部是轮胎模具业务，2023年海外的产能在全部模具产能中占比10%左右。

#### 17. 公司轮胎模具业务国内和国外的市占率是否不同？

目前，公司轮胎模具市占率超过30%，不同客户的供应比例也有所不同，相对而言，国内市场的占有率整体高于国外市场的占有率。

#### 18. 公司燃气轮机业务的主要客户。

公司燃气轮机业务客户主要有GE、三菱、西门子、上海电气、东方电气、哈

	<p>电等。</p> <p>19. 公司对未来分红的考虑。</p> <p>2023 年度，公司提高分红金额到近 5 亿元，2024 年提出中期分红预案。未来，公司将结合企业实际经营情况、发展战略和股东诉求，持续优化投资者回报机制，积极回馈投资者的信赖与支持。</p> <p>20. 先进制造业增值税进项税额加计抵减政策的持续性。</p> <p>公司当前可以享受先进制造业企业按照当期可抵扣进项税额加计 5% 抵减应纳税额的政策，持续到 2027 年 12 月 31 日。</p> <p><b>二、厂区参观</b></p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2024 年 10 月 29 日；2024 年 10 月 30 日；2024 年 10 月 31 日</p>