

苏州新锐合金工具股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	<p>湘财基金：尤鑫；诺安基金：张伟民；上海磐厚投资：孟庆峰、胡建芳；海南盛熙私募：谢丙东；富敦投资：刘逸飞；方正机械：赵璐；富安达基金：朱义；开源机械：罗悦；海通机械：刘绮雯；信达机械：韩冰；浙商机械：张菁；申万机械：刘建伟；光大证券：黄帅斌；国投机械：辛泽熙；西南机械：周鑫雨；华安机械：陶俞佳；东北机械：凌展翔；中邮机械：傅昌鑫；华西机械：王宁；西部机械：牛先智；东吴机械：钱尧天；东吴自营：彭翔远；广发证券：朱宇航、范方舟；国泰基金：谢泓材。</p> <p>现场会议参会者已签署调研承诺函，电话会议参会者无法签署调研承诺函，但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。</p>
时间	2024年11月1日 10:00-11:00； 2024年11月4日 14:00-15:00； 2024年11月5日 09:30-10:30。
地点	公司会议室（电话会议）
公司接待人员	董事、副总裁、董事会秘书：袁艾 证券事务专员：尚婉蓉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司2024年前三季度整体经营情况如何？</p> <p>公司专注于硬质合金及硬质合金凿岩工具、硬质合金切削工具的生产、研发和销售，2024年1-9月公司实现营业收入135,382.81万元，同比增长16.84%，实现归属于上市公司股东的净利润13,480.75万元，同比增长5.89%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为11,342.36万元，同比增长4.53%。</p>

2、 锑玛（苏州）精密工具有限公司（以下简称“锑玛工具”）的产品主要是什么？

锑玛工具致力于高端非标硬质合金刀具的研发、生产和销售，拥有国内领先的硬质合金刀具生产线，为汽车零部件、航空航天、能源、军工、医疗、石油开采、矿山机械等高端制造业提供精密硬质合金刀具、修磨及技术服务。2023 年起，锑玛工具开始推出标准品刀具系列，如钻头、高速钢丝锥、硬质合金丝锥等系列产品。

3、 公司凿岩工具主要应用在哪些方面？

凿岩工具主要有牙轮钻头、潜孔冲击器和顶锤式钻具，该三类产品均通过连接凿岩机械设备使用，主要应用于矿山开采、地质勘探、工程基建、道路交通建设等领域。

4、 原材料的采购模式是怎么样的？

公司对主要原材料采用“以产定购”的采购模式，公司建立了合格供应商名录，针对每种原材料均至少保证 2-3 家主要供应商，并为之建立长期稳定的合作关系，碳化钨粉及钴粉的采购价格通常由双方参照市场交易价格确定，合金钢的采购价格通常通过比价协商确定。

5、 公司的外汇套期保值工作开展情况如何？

公司汇率管理以即期结汇为主，目前还未涉及汇率套期等操作。但公司在 2024 年 10 月 29 日召开董监事会审议通过了《关于公司开展外汇套期保值业务的议案》，未来将结合汇率市场变化和公司实际需要，与银行等金融机构开展外汇套期保值业务。

6、 公司管理层对 2025 年的经营情况如何展望？

公司一直以来专注于硬质合金产业链上下游领域，在未来将不断丰富公司产品体系和技术储备，加大战略产品的研发投入，发展硬质合金、凿岩工具及切削工具三大板块，对标行业先进，以实现新的技术突破。

在市场拓展方面，进一步完善国内和国际的销售渠道布局，加快拓展国际市场，随着公司产品品类及综合服务能力的提升，将推进与行业市场头部客户达成战略合作，并推出满足客户需求的综合解决方案。

	在资本运作方面，公司将继续重点关注与主营业务及产业链上下游具有协同效应的标的，通过兼并收购等资本手段，不断完善公司业务板块的强链与补链，实现内生与外延双驱动高质量发展。
日期	2024年11月1日—2024年11月5日