证券简称: 利欧股份

## 利欧集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-006

投资者关系活动类别	■特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□一对一沟通
	□其他	
	招商证券 刘玉洁	
参与单位名称	博时基金 李绮雯	
	长城基金 韩林	
   及人员姓名	新华基金 张帅	
	西藏青骊 吴洋	
	汇丰晋信 豆怡凡	
时间	2024年11月21日	
地点	电话会议	
上市公司接待 人员	董事、副总经理、董事会秘书 张旭波	
	副总经理 郑晓东	
	一、AI在广告投放中相比传统程序化广告投放有何优势?	
	答:传统程序化广告投放主要依赖用户标签进行匹配,这	
投资者关系活动主要内容介	些标签数量有限且相对固定。而AI在广告投放中具有以下优	
	势:	
	1、更精细化的用户	卫四配
绍	AI能够利用用户过去一段时间的行为习惯,包括用户的浏	
	   览记录、购买记录等,甚至能分析用户在特定页面或商品上的	
	停留时间、互动频率等级	细节,从而进行更精细化、更实时的匹
	   配,大大提升匹配效率。	

#### 2、实时调整与优化

AI能够按天按小时甚至更短的时间间隔进行实时调整(目前最细到5-10分钟内调整25万次左右的投放优化操作),根据用户行为的变化及时优化投放策略,使广告投放能够更快速地适应客户行为轨迹的变化,做到更精准地触达目标用户,提高投放效果。

### 3、更庞大的数据维度

传统程序化广告投放受限于标签数量等局限性,而AI能够处理和分析更庞大的数据维度。这意味着广告可以包含更多的信息,如价格信息、场景信息、市场信息等,从而提供更丰富、更吸引人的广告内容。

#### 4、提升投放效率与效果

通过AI的智能分析,能够实现广告精准、高频、有效地直 达每一位潜在用户,广告投放的效率和效果得到显著提升,最 终实现广告收入的增加。

#### 二、AI可以提升多少投放效果?

答:以往,在处理如数量庞大的SKU,广告投放通常只能依赖有限的分组匹配。随着大模型的引入和应用,广告投放的分组维度及精度得到了极大提升,操作频率也大幅度提升。以今年的双11为例,通过大模型的支持,我们的建立的细粒度投放规模超过76万投放单元,操作和交易优化频次超过3500万次,比去年同期没有大规模采用人工智能辅助前扩大了9倍,广告投放消耗金额比去年同期增加40%。

# 三、公司三季报上显示经营活动现金流下滑较多,请问是什么原因?

答:公司前三季度经营活动产生的现金流量净额相比去年同期下滑,主要原因与会计期间的资金流动支出情况有关,其中包括但不限于当期媒体付款、业务运营支出增加等。前三季

	度的现金流情况并非持续性的,不代表公司整体经营活动现金	
	流状况的长期趋势,随着后续业务的持续稳健经营,公司经营	
	活动现金流的情况在年报中将有所改善。	
附件清单(如有)	无	
日期	2024年11月21日	