证券简称: 江南奕帆

江南奕帆上市公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-003

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □现场参观 □其他: <u>(请文字说明其他活动内</u> ?	□分析师会议 □业绩说明会 □路演活动 □电话会议 □ ** □
参与单位名 称 及人员姓名	中航证券 闫智 王勇杰 浙商资管 庞雅菁	
时间	2024年11月21日上午10:30-11:30	
地点	公司会议室	
公司接待人 员 姓名	副总经理、董事会秘书兼财务总监: 唐颖彦 证券事务代表: 吴维洁	
投资者关系 活动 主要内容介 绍	2、公司研发的人形机器人电机主要用运用在哪些领域?预计何时会收到订单? 答:我们的电机可以运用在不同的应用场景,不仅限于"人形机器人",前期会主	

机器人又可以在江南奕帆内部消化、验证和测试。

公司尚未直接与机器人厂家建立合作关系,而是通过我们的合作伙伴间接服务于机器人行业。

4、公司有意向收购做机器人配件的企业?

答:公司在并购战略上持积极的态度,但始终坚持聚焦主营业务的发展。在遵循政策指导原则的基础上,公司将以审慎的态度对潜在的收购目标进行评估,主要关注标的的成长空间、销售规模、盈利能力、技术实力等。

公司不会仅仅因为标的企业拥有某个概念就草率决策,而是会基于理性分析和充分调研,确保每一次收购行为都是经过深思熟虑的决策,符合公司的发展需求和战略目标。

5、公司对人形机器人电机的整体规划是怎么样的呢?

答: 公司有着短期与长期发展规划。

短期来说,公司将采取与合作伙伴共同开发的模式,专注于电机和微型精密减速器的研发和生产。由合作商形成完整的电机加控制的整套解决方案,向下游整体供货。这种合作模式能够快速切入市场,提高产品组合的灵活性和市场竞争力,抢占部分市场。

长期来说,我们会积极寻找与机器人厂家的合作机会,为客户定制电机,从电机到控制,再到整机的研发与制造,从而在机器人市场中占据更有利的位置。

6、公司从有刷电机到无刷电机的研发和生产转变难度大吗?空心杯电机的研发进度如何?

答:从江南奕帆的角度来看,所面临的挑战相对较小。因为两种电机的人员和设备资源大部分通用,公司只需增加必要的设备投入,即可满足无刷电机研发的需求。目前研发团队和新增设备已经到位,项目正在顺利推进。

空心杯电机部分规格样品已经研发完成,预计将在明年才能进入市场。

8、华为也在做机器人, 刘总的背景有没有可能介入?

答:目前没有相关进展。

9、如果人形机器人电机有了订单,新增的产能该如何释放?

答: 目前产能已经饱和,新增的机器人电机会考虑新增产能。

10、公司会计划进入汽车行业吗?

答: 汽车行业供应商准入门槛较高, 我们正在谨慎评估进入行业的机会。

11、公司主营业务的的发展前景如何?

答:在电力领域,我们的业务表现稳定,预计每年增长保持在 15%至 20%之间。至于房车业务,当前客户相对单一,公司正在积极拓展新客户,以拓展市场。然而,由于国际政治环境的复杂性和关税政策的不确定性,出口业务的增长空间目前还不明朗,不排除有一定量的提前备库存。

12、公司之前的业绩波动是由于房车电机的业绩影响吗?

	答: 是的。	
	13、客户下单到交付大概多久? 答: 针对公司不同业务线的操作流程和备货策略。 签署框架协议的客户,公司保持着高度的活跃度,实现了每日出货;储能开关的出货周期安排在一周到半个月之间;在房车电机领域公司通过保持一定的备货量,能够实现快速出货。 14、目前在手订单的情况如何? 答:目前,我们的订单状态已经饱和。 15、一辆房车上配多少个房车电机? 答:8~12个 16、对未来两年业绩的展望是什么呢?哪个板块贡献度会最高? 答:我们希望明年业绩有25%的增长,预计是房车和光伏两个板块的贡献率会比较高。	
	17、目前公司在海外有销售和售后的点吗? 答:目前没有。随着业务量的增加和市场需求的增长,我们不排除增设海外办事处的可能。	
附件清单	无	
日期	2024年11月22日	