

证券代码：300181

证券简称：佐力药业

编号：2024-019

## 浙江佐力药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议）
参与单位名称及人员姓名	鹏华基金：李建国；长安基金：肖洁、朱施乐；博时基金：张治业；东吴医药：李倩；长江医药：张楠。 中银基金：黄珺、廖冯昌、李文广；广发医药：李桢桐。
时间	2024年11月26日 9:00-9:40；10:00-11:00
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事、常务副总经理：冯国富先生 董事会秘书：吴英女士
投资者关系活动主要内容介绍	<b>问题一：乌灵胶囊 2025 年的增长趋势如何？</b> 答：在外部环境没有大的变化的情况下，乌灵胶囊的增长趋势依旧还在。首先，从产品竞争力来看，乌灵胶囊是国家基药目录品种、国家医保甲类品种、集采中选产品；乌灵胶囊目前已经进入 76 个临床指南、临床路径、专家共识及教材专著推荐，在临床端和学术端认可度都很高。其次，乌灵胶囊从 2018 年进入国家基药目录后至今，增长态势良好，去年销售收入突破了 10 亿。最后，乌灵胶囊的受众群体在增加，集采后更加有利于患者按疗程服用后出现良好的临床效果，进一步推动患者复购，现在我们也积极在关注乌灵胶囊在改善轻度认知功能障碍（MCI）方面的应用和推广。同时，公司会积极利用集采

等相关政策加强各级医疗机构的开发覆盖，并继续深耕已经覆盖的医院和科室，提升产品销量。

**问题二：公司股权激励计划中提出了三年的业绩考核要求，公司未来三年持续高增长的信心来自哪些方面？**

答：乌灵系列方面，公司未来的销售目标是力争把乌灵胶囊打造成 20 亿规模的大品种，乌灵胶囊在集采中选省份将加速医院覆盖数量，通过更换大包装规格来加强患者的足剂量足疗程用药，同时，目前正在开展乌灵胶囊关于 AD 方向的二次开发，包括关注轻度认知功能障碍 (MCI) 方面的研究，并把睡眠、情绪和认知功能的维护整合在一起，提出了脑效能健康管理的理念，相信乌灵胶囊未来在 C 端也会有较大的市场前景；灵泽片主要用于治疗良性前列腺增生症患者的夜尿频多，效果较为明显，在患者中有较好的口碑，也打造了一批标杆医院，从 2018 年进入国家医保及国家基药目录以来，销售增长明显，公司有信心将它打造成 10 亿的大品种。百令系列方面，百令片和百令胶囊都在湖北联盟集采这次扩围接续的采购目录中，公司将紧抓此次集采的机会，加大百令系列市场拓展。中药饮片和中药配方颗粒方面，作为公司“一体两翼”战略中重要的组成部分，中药饮片和中药配方颗粒市场空间广阔，公司会努力将这两块业务做成一定规模，助力公司业绩的提升。

**问题三：公司后续在产品管线上有何布局？**

答：在产品管线上公司还是继续围绕乌灵系列开发新产品，现在已经有乌灵胶囊、灵泽片、灵莲花颗粒以及已经启动临床试验的灵香片，乌灵胶囊的二次开发也在持续推进中；公司也已经请了国家级名中医在进行产品组方，争取在新药研发上形成“立项一批，临床一批，上市一批”的合理布局，落实好将乌灵系列打造成 10 个产品的大家庭这一目标。同时，公司也在

持续关注我们有优势领域的神经科、精神科、男科等市场领域的产品或者企业，寻找与公司现有产品及销售等资源发挥协同效应的标的，进行投资、并购等合作。

**问题四：公司对于未来院外端销售占比的预期？**

答：公司现在院外端的销售占比大概 10%多一点，未来希望销售占比可以往 20%-30%的方向努力。首先，在互联网端公司已经在京东大药房、阿里健康、拼多多等开设旗舰店，也通过教育、科普类活动与品牌宣传，传递身心健康知识，进一步提升消费者对公司产品的认知度，并树立良好的品牌形象，让消费者采取线上渠道的方式购买产品，从而带动线上端的销售。其次，公司 OTC 端在夯实医院端处方外流的承接基础上，也正在积极推进和全国连锁大药房的战略合作，包括利用公司自主开发的国际化通用电子化筛查量表来打造脑效能健康管理新模式，开展社区 MCI 患者公益筛查和科普教育等方面的合作。此外，公司的灵莲花颗粒是纯线上销售的，品牌建设和患者管理也会有一个累积的过程。最后，公司在战略上非常重视院外端的销售，从销售人才、策划布局等各方面都一直在探索前进，公司希望通过这些措施，来推动院外端的销量不断提升。

**问题五：公司投资细胞基因疗法的原因？**

答：公司对科济药业的投资是一项战略合作举措，其主要专注于治疗实体瘤和血液恶性肿瘤的创新嵌合抗原受 T 细胞（CAR-T）疗法，可以弥补公司在生物医药方面的空白，公司此前希望能与其进行资源共享和有效对接；公司和凌意生物的战略合作最主要是在研发和销售方面的合作，在研发上将进一步扩大公司在先进疗法领域，特别是神经领域相关管线的布局，并赋能公司在创新药物上的开发；在销售上有利于提升公司在神经系统领域营销布局，和公司现有的销售资源发挥协同

	作用。
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 11 月 26 日