

证券代码:688280

证券简称:精进电动

精进电动科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号:2024-012

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容)_____
参与单位名称及人员	线上参加 2024 年第三季度业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 12 月 6 日 13:00-14:00
地点	上海 证 券 交 易 所 上 证 路 演 中 心 (网 址 : http://roadshow.sseinfo.com/)
接待人员姓名	董事长、总经理、总工程师: 余平 董事、董事会秘书、财务总监: 谢文剑 独立董事: 张雪融
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1: 在新能源商用车电驱动领域, 未来发展趋势是怎样的?</p> <p>答: 您好! 由于商用车需求多样性的特点, 各种燃料种类、技术路线、运营模式的能满足各应用场景的产品和方案蓬勃发展, 将有效推动新能源商用车更具经济性和促进行业快速发展。特别是对商用车电驱动系统构型而言, 由于更加紧凑, 成本和效率优势, 电驱动桥方案未来将成为一个增长点。扁线电机逐步替代圆线电机, 且系统深度集成的驱动总成产品越来越受市场欢迎, 高性能, 高功率的碳化硅控制器也逐渐普及。面对商用车电驱动系统的这些变化, 提前在技术、产品等方面进行储备的企业, 在接下来的快速发展和市场竞争中才会保持优势地位。公司过去</p>

今年在以上技术领域进行了充分的技术储备，一些产品已经开始向市场投放。谢谢！

问题 2：公司研发费用下降的原因请说明一下？

答：您好！公司 2024 年前三季度研发费用减少。减少的原因主要是本年度内在进行中的受托开发项目较多，这些在进行中的项目的研发投入计入在技术存货，待将来完成研发工作，再结转至成本。受托研发一般是量产项目的前序，公司目前有比较丰富的量产项目储备。谢谢！

问题 3：能否介绍一下公司在油冷电机方面取得的进展？

答：您好！公司在国内较早具备油冷电机技术，精进电动油冷电机产品已与 Stellantis 集团、中国一汽、上海汽车、广汽集团、奇瑞集团、吉利集团等国内外知名整车企业实现量产合作。公司的油冷产品在 2016 已经投产。公司还在近年来开发了油水混合冷却技术，并已经运用到了量产项目上。谢谢！

问题 4：公司年年亏损严重，产量越多亏损越多，还能坚持多久？上市时所融资金也快基本亏损完，是否有引进战略投资者的想法？

答：您好！公司会结合发展战略布局这方面的计划。感谢您的建议！

问题 5：北美工厂产量如何，有什么发展规划？能给公司带来哪些收益包括潜在的收益？

答：您好！北美现在有两个量产项目，一新，一老。老项目需求平稳，基本达到了项目定点时的需求预测，而且会持续生产到 2029 年，是一个常青树项目。新项目去

年3月投产，在稳定增长，但是目前离客户定点的量产还有一段距离，希望未来能够逐步上量。谢谢！

问题 6：公司股票长期低迷，最近公布减持的股东，当时持股的成本是多少？ 公司有无市值管理的具体措施，具体是哪些措施？

答：您好！股价在二级市场的表现受多方面因素影响，是宏观环境、行业政策、市场波动等多方面因素综合作用的结果。在市值管理方面，近来做了大量的工作。首先，公司实际控制人、董事长、总经理余平先生对公司股票进行了增持。自2024年8月2日起6个月内，通过上海证券交易所系统允许的方式增持公司股份，合计增持金额不低于200万元（含，下同）且不超过400万元（含，下同），您可以通过公司公告关注增持计划实施进展情况。第二，公司在积极参与投资人和投资机构的调研，宣传公司的价值，您可参考上证e互动里的调研记录。公司坚持专注于主业的长期可持续发展，始终对未来发展抱有坚定的信心，我们会力争创造更好的经营业绩，以公司的高质量发展和优秀的业绩提升公司价值，积极回报广大投资者。关于股东减持的具体情况及相关原因，请关注公司于2024年11月23日在上海证券交易所网站披露的相关公告。本次减持计划符合相关法律法规、部门规章和规范性文件的相关规定，不存在不得减持股份的情形。谢谢！

问题 7：请问公司第三季度是否有新的合作达成？

答：您好！在第三季度，公司获得一个北美畅销电动皮卡项目的定点。该项目是与北美一个主流主机厂合作，为该客户开发一个用于其畅销皮卡平台的纯电动的大型驱动总成。该项目已经进入开发阶段，预计的投产时间是

2027 年。谢谢！

问题 8: 公司上市以来股价长期低迷,投资者亏损严重 公司合作的厂商中,有没有爆款车型,有的话具体是哪些车型? 今年年底和明年初 还有哪些项目能投入量产?

答: 您好! 公司今年供应的奇瑞的混动平台销量不错, 因为是配套的客户平台级项目, 所以是分散在不同的几个车型上。25 年初, 公司将会投产一个配套广汽的系统, 配套多个车型。谢谢!

问题 9: 目前的股东人数公布一下吧, 其他上市公司除了季报年报外, 当投资者提问时, 都能公布股东人数, 咱们也公布一下吧。

答: 您好! 截至 2024 年 9 月 30 日, 公司普通股股东总数为 12,416 人。谢谢!

问题 10: 第四季度的情况比第三季度好吗? 四季度有哪些更加可喜的改变或增长, 请给投资者信心。

答: 您好! 首先, 公司的收入在四季度还会保持一个相当高的收入增长率。另外, 四季度我们几个计划在明年年初量产的项目, 基本上已经完成了研发和生产准备任务, 确保明年顺利投产。另外, 之前一个在定点项目上, 客户增加的平台包括的车型, 对未来增长很有意义。谢谢!

问题 11: 请分析今年第三季度公司的经营情况, 是否得到明显好转?

答: 您好! 前三季度, 业务方面有很多改善。公司营业总收入增长较多, 本年度前三个季度的总收入已经超过 2023 年全年总收入。公司主营业务中的新能源汽车电驱动

系统和技术开发与服务收入都有较大幅度的增长所致。主营业务中的新能源汽车电驱动系统收入比去年同期有上升，其中乘用车和商用车电驱动系统收入均有较大幅度的上升。在乘用车电驱动系统方面，收入上升的主要原因是 2023 年末投产的国内项目开始逐渐放量，除此之外，2024 年新投产的国内乘用车产品也进一步拉动了收入的增长，所以乘用车电驱动系统收入增长较为明显。商用车电驱动系统收入上升的主要原因是国内和国外客户需求都有增长，需求的增长拉动了相关产品的销售收入。主营业务中的技术开发与服务收入比去年同期有较大上升的主要原因是前三个季度完成客户验收并达到收入确认标准的项目比去年增加。各地产线优化升级、整合导致部分资产减值等原因影响，公司第三季度仍处于亏损状态，但截至今年第三季度，公司经营活动产生的现金流量净额为 1,240.88 万元，较去年同期增长 104.90%。经营活动产生的现金流量净额改善较大。改善的主要原因是前三季度公司的收入比上年同期有较大的增长，因此销售商品、提供劳务收到的现金得到改善，而且前三个季度累计经营活动产生的现金流量净额转正。公司的持续经营能力显著改善。谢谢！

问题 12：请问 2025 年业务方面是否有新的战略规划？

答：您好！25 年战略主要有这几方面，第一是继续扩大公司现有的量产业务的生产，因为客户的需求依然旺盛，我们要保证高质量的供货；第二，是把我们现在在研的项目要做好，特别是 27 年要投产的几个大的项目的研发，在 25 年要把相关的年度开发任务完成，确保未来的增长有保证；第三，就是在国内国外继续争取获得新的业务；第四就是继续加强我们的降本增效，继续和完

	<p>成我们的运营集中化的这个策战略。</p> <p>问题 13：公司的使用芯片是国外的还是自助研发的，能否详细介绍下。</p> <p>答：您好！公司无研发、生产芯片的业务。公司使用的芯片全部为外购，购买的芯片用于公司自主开发的电机控制器。公司主要业务是开发，生产和销售新能源汽车用电驱动系统其中包括电机控制器。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 12 月 6 日