

证券代码：001283

证券简称：豪鹏科技

深圳市豪鹏科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年12月12日（周四）下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长&总经理：潘党育 董事&财务总监：潘胜斌 董事会秘书：陈萍
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者主要问题：</p> <p>1. 尊敬的领导，请问公司目前是否依然很少产品直接销售到美国本土去？2024年上半年美国销售占比大概多少？请问公司目前准固态、半固态电池是否给客户送样验证？全固态电池是否已经有样品了？准固态、半固态电池生产是否可以与现有的生产线共用？如果不能公用，需要新建公司是否有计划建设准固态半固态电池生产线。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司深耕消费类电池领域二十余年，并与众多世界五百强和细分行业前十名品牌商保持长</p>

期紧密合作。电池作为消费类电子产品的重要零部件，由终端品牌客户直接合作并指定交付至相关代工厂进行整机加工，因此，公司直接出口美国本土的业务占比较小。

公司始终紧跟前瞻技术研发趋势，在准固态/固态电池方面一直从事相关预研工作，针对消费电子市场，重点开发在高安全基础上具备高比能量优势的固态电池产品应用。截至目前，豪鹏科技已申请 6 件固态电池相关的核心专利。同时，半固态电池已经完成样品开发并陆续向海内外品牌客户送样评估；全固态电池已转入 A 样设计阶段。未来，公司将继续根据客户需求开展技术研发工作并审视产能需求变化，确保投入产出比。感谢您的关注！

2. 公司在优化产品和业务结构方面有何具体计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司将紧随行业脉搏，精准调配各项资源，围绕消费类基本盘业务战略布局，着力巩固并提升笔记本电脑、智能穿戴等重点业务的规模效益并积极应对不断涌现的市场新品需求，同时敏锐捕捉便携式储能、轻动力、电子烟、机器人、无人机等高速增长的分赛道机会，力求全方位满足消费类市场日趋多元化的应用需求。此外，维持储能业务的现有产能规模并沿着消费类业务出海的逻辑将储能业务做稳做优，抢抓行业复苏机遇，努力实现收入增长及盈利修复。感谢您的关注！

3. 公司在关键技术研发和技术储备方面有何进展？

答：尊敬的投资者，您好！在现有消费类产品领域，公司主要围绕能量密度和倍率性能提升，一方面在材料体系上下功夫，如研发更高电压平台的钴酸锂、硅碳负极等；另一方面在工艺创新上努力，如封装工艺的改变、极耳位置的改变等。同时，在钠离子电池、固态电池等领域持续加大投入，充分论证技术方案及可行性，为未来业务开拓发展做好技术研发储备。感谢您的关注！

4. 豪鹏科技在 2024 年上半年的研发投入有何变化, 这些投入如何影响公司的长期发展?

答: 尊敬的投资者, 您好! 技术研发是公司重要的核心竞争力, 公司在研发方面始终保持绝对值投入。公司目前已搭建了四级研发体系, 即: 前瞻性研究, 新材料、新工艺及新装备开发, 新平台开发, 新产品设计开发。目前公司研发费用主要还是围绕消费类主营业务进行的投入。除围绕现有客户及目标客户的产品需求、下一代产品预研投入外, 公司在新技术储备如钠电池技术、固态电池技术等方面也有一定的投入, 此外还有部分投入在工艺的不断创新和完善。公司将不断提高对于研发成果转化的效率, 通过创新研发产品带动销售, 实现订单的加速落地。感谢您的关注!

5. 豪鹏科技如何通过联合研发和一站式产品服务, 提升其产品的市场竞争力?

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司在既有技术框架下根据客户需求开展技术研发工作, 确保满足下游品牌客户终端产品升级对电源性能的需求; 同时扎实做好各项前瞻性技术研发, 推动公司技术不断创新, 满足客户未来产品需求。感谢您的关注!

6. 尊敬的领导好, 请问公司拓展海外储能电池的预期如何? 方向主要在哪些国家, 美国贸易限制应该是不太可能了, 那是不是往欧洲、亚洲这些国家?

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司大储电芯业务正逐步起量, 公司将在维持储能业务现有产能规模的同时, 沿着消费类业务出海的逻辑将储能业务做稳做优, 拓展全球范围内的更多优质客户, 抢抓行业复苏机遇。感谢您的关注!

7. 请问领导, 国家出台出口政策, 从前期的报表看公司这部分占比还是很大的, 目前来看, 公司是否能够通过提高产品价格消化该部分影响?

答：尊敬的投资者，您好！此次出口政策的调整旨在提振出口价格，引导国内价格修复，同时缓解国际贸易关系，鼓励培育具有国际竞争力的产品和龙头企业。公司会密切关注外部环境变化，灵活调整经营策略，并通过进一步提升公司国内外品牌知名度、提高产品附加值等多种措施来进一步提升公司产品在国际市场上的竞争力，最大限度降低此次出口政策调整带来的影响。感谢您的关注！

8. 公司上半年的归母净利润同比上升 11.16%，这一增长的主要原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年上半年系公司在完成 IPO 募投项目建设后，对整体产能布局进行大规模调整并扩充的关键过渡时期。在整体产能经历了迁移、扩充和爬坡之后，公司实现了整体产能规模的大幅提升，并将产能有效利用，带来了收入规模的增长。同时，随着公司产能规模的提升和释放，在营业收入保持增长的同时，公司通过积极提高生产效率和管理效率，采取各项降本减费措施，充分发挥规模优势，逐步实现盈利的修复。感谢您的关注！

9. 公司在 2024 年上半年的销售费用、管理费用、财务费用有何变化，这些变化反映了公司哪些管理策略的调整？

答：尊敬的投资者，您好！今年以来，公司扎实做好消费类产品领域的深耕，持续保持研发的绝对值投入，同时不断提高对于研发成果转化的效率，通过创新研发产品带动销售，实现订单的加速落地。与此同时，公司继续探索在支持业务增长和控制运营成本之间找到最佳平衡点，推进精益管理，动态抓好管理质效，精打细算抓好成本管控，严控各种费用开支，将管理费用率管控在合理水平。此外，在生产制造及供应链端做好管理工作，全力推进智能制造建设，打造高效敏捷、持续降本集成供应链体系，提升公司整体经营管理水平，将各项费用率维持在稳定合理的水平。感谢您的关注！

10. 豪鹏科技在 2024 年下半年的毛利率水平有所提升，

具体原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！主要得益于产能迁移工程基本落定带来的规模制造效益和运营效率改善，及公司积极主动对客户和订单结构进行优化和调整。公司第三季度毛利率较上半年进一步提升。关于公司下半年整体毛利率水平情况，请关注公司后续发布的定期报告。感谢您的关注！

11. 豪鹏科技在 2024 年下半年的业绩表现如何，特别是第三季度的净利润同比大增 56.93%的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司前三季度面对原材料市场和外汇汇率波动等外部挑战，主动调整产品和订单结构，保持了收入与盈利的稳健与平衡。其中，得益于产能迁移工程基本落定带来的规模制造效益和运营效率改善，公司第三季度盈利实现了进一步修复。关于公司下半年整体业绩表现情况，请关注公司后续发布的定期报告。感谢您的关注！

12. 豪鹏科技在 2024 年上半年的营业总收入同比上升 34.31%，这一增长主要来自哪些业务板块？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，随着消费类市场的整体复苏及公司采取多种措施紧抓市场机遇，不断扩大产能和出货规模，实现了销售收入增速超越行业平均水平的结果。具体而言，在笔记本电脑领域，在行业换机周期及 AI PC 新产品的催化作用下，笔记本电脑出货量实现连续正增长，公司笔记本电脑电池产品出货量上半年同比增长 48%；在智能穿戴领域，随着越来越多智能穿戴类新品的推出和更广泛普及，智能穿戴产品出货呈现增长态势，公司智能穿戴类电池产品出货量上半年同比增长 39%。具体信息可查阅公司发布的 2024 年半年度报告。感谢您的关注！

13. 豪鹏科技上半年的应收账款上升，具体原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！随着公司业务发展和销售规模增大，应收款在基数上增加，符合正常结算周期与规律。此外，

公司的应收账款有信保覆盖，且公司下游品牌客户主要为世界五百强及细分领域 TOP 级客户，公司应收账款风险总体可控。感谢您的关注！

14. 请问下贵公司的高管薪资待遇都是一百多万接近 200 万年薪，他们对公司的价值和意义体现在哪里，接近一个季度的净利润，能否进行调整，公司年度能否考虑下高送转

答：尊敬的投资者，您好！公司整体薪酬策略是以战略为导向，充分考量业绩、市场与岗位价值等因素，遵循并兼顾内、外部公平原则。根据公司及个人业绩核定员工的绩效奖金，对于关键岗位及中高层管理人员推行中长期激励，提高公司的核心竞争力。您的建议已收悉，公司利润分配方案请以公司公告为准。感谢您的关注！

15. 潘董事长，我投资贵公司两年多了，目前仍有大幅度亏损，请问下贵公司有没有并购计划，或者进入人形机器人，低空飞行器的供应链计划，另公司贷款两亿回购股票进展如何，资金有没有挪作他用

答：尊敬的投资者，您好！公司将持续做好生产经营，积极应对市场形势，不断推进公司业务发展，以持续稳健的业绩回馈投资者。与此同时，随着人工智能、低空经济产业的发展，未来市场对于高品质电源的需求会越来越多，公司会保持对相关产业链发展的紧密关注，在夯实主营业务基础、提升公司产品竞争力的同时，积极寻求与公司具有协同效应项目的并购机会。公司回购股份方案仍在实施过程中，并将在每个月的前三个交易日内披露截至上月末的回购进展情况，公司将严格按照相关法律法规的要求，履行信息披露义务。感谢您的关注！

16. 公司 2024 年的前五大客户是哪些呢？

答：尊敬的投资者，您好！电池作为消费类电子产品的重要零部件，由终端品牌客户直接合作并指定交付至相关代工

	厂进行整机加工，公司根据交付结算情况披露了公司前五大客户，具体情况详见公司发布的定期报告。感谢您的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单（如有）	无
日期	2024年12月12日