

证券代码：002980

证券简称：华盛昌

深圳市华盛昌科技实业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>2024年度深圳辖区上市公司集体接待日活动</u>
参与单位名称	通过“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）或微信公众号：全景财经或全景路演 APP，参与本次集体接待日活动的投资者
时间	2024年12月12日 14:30-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：袁剑敏 财务总监：刘海琴 董事会秘书：季弘
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参加 2024 年度深圳辖区上市公司集体接待日活动，与投资者就公司业绩、公司治理、发展战略、经营状况、股权激励等投资者关心的问题进行了互动交流。主要问题和回复内容整理如下：</p> <p>1、公司如何衡量研发投入的成效？</p> <p>答：华盛昌长期、持续的在研发领域的投入，构建了公司全面的技术体系和丰富的产品体系，建立了公司参与全球化竞争的竞争力，为公司近年来的业绩增长提供了有效保障。</p>

2023 年，公司实现营业收入 6.7 亿，较上年同期增长 12.24%，实现净利润 1.07 亿，增幅 9.05%。2024 年 1-9 月，公司实现营业收入 5.6 亿，同期增幅 14.30%，实现净利润 1.1 亿，增幅 20.71%。

未来，公司将继续加大对重点领域的研发投入，持续保障公司市场竞争力。谢谢！

2、华盛昌研发投入的增加主要集中在哪些领域？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。

华盛昌是国内少数能够同时提供通用型仪表、专业性仪表、高端测试仪器和医学诊断设备的高新技术企业。

华盛昌通过不断的研发投入和技术积累，建立了多技术平台的研发团队和体系，在医疗检测、半导体、新能源、传感器、测量技术、算法技术、人工智能技术等领域进行了不断投入。

未来，公司坚持不断加大研发投入丰富自身技术平台，坚持不断以市场为导向加大新产品开发力度，为股东创造价值。谢谢！

3、华盛昌的多品牌驱动战略具体包括哪些品牌？

答：尊敬的投资者，您好！目前，公司自主品牌主要包括“华盛昌”和“CEM”品牌，且经公司积极培育，已获得国内渠道和客户的认可，具有一定的品牌知名度。公司一直坚持“专业品质创造国际品牌”的品牌战略，未来亦将不断提升公司技术创新能力和产品质量，不断提高品牌价值，加强品牌宣传和推广，提升品牌在全球市场中的竞争力和影响力，在全球测试测量工具市场中占据更加有利的地位，提升公司的核心竞

争力和市场影响力。谢谢！

4、公司在新产品开发上有哪些具体的计划或项目？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。2024年，公司以市场为导向，不断加强新产品，尤其是专业类仪器仪表产品的开发力度，研发项目有高压输出数字绝缘表、非接触交流高电压验电手环、局部放电仪、太阳能板辐射照度仪、多功能网线检测仪等产品。

未来，公司会继续紧密跟随国际先进技术和发展趋势，深入推进仪器仪表专业化和高端化产品线的发展进程，持续不断地探索新技术，积极开展自主创新研究，以市场需求为导向，大力推动现有产品的升级迭代和新产品的开发。同时加速拓展前沿技术布局，以确保我们的产品始终处于行业领先地位。谢谢！

5、在国内市场和国际市场双驱动战略下，华盛昌有哪些具体的市场拓展计划？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。华盛昌作为具有全球竞争力的测量测试仪器仪表企业，一直积极推进国内市场和国际市场双驱动战略。

首先，华盛昌通过扩展和加深与品牌客户的合作来获取海外订单，稳步推进 ODM 业务收入规模持续增长；

其次，华盛昌持续扩大自有品牌“华盛昌”、“CEM”以及其他海外品牌的市场影响力，通过精准的市场定位和差异化的产品策略，增加自有品牌在总收入中的占比，提升整体盈利能力。

最后，公司将持续开拓新业务领域，积极推动研发团队向新兴领域扩展，如医学诊断测量仪器、结合测量技术的消费电子产品、传感器与模组、新能源产品等方向发展。

未来，公司将持续寻求在新业务领域的突破，推动收入和净利润的增长。谢谢！

6、华盛昌在国际市场上面临的最大挑战是什么？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。长期以来，华盛昌生产的产品持续得到全球客户的青睐。通过和全球客户建立长期合作关系，华盛昌强化了全球销售网络，确保了全产品线的国际市场覆盖，使得公司产品不仅实现了全球化布局，同时也为公司带来了丰富的技术积累、稳定的现金流和领先市场竞争优势。未来，华盛昌将进一步参与全球化竞争，快速响应市场变化，提高客户满意度，从而在激烈的国际市场竞争中持续保持领先地位。谢谢！

7、综合毛利率增长 3.08%，华盛昌采取了哪些措施来提升毛利率？

答：尊敬的投资者，您好！2023 年华盛昌综合毛利率较上年同期增长 3.08%，主要系以下原因：（1）海外持续推进大客户开发战略，OEM 收入和毛利率稳步增长；（2）持续推动产品结构优化，带动专业类产品收入和毛利率提升；（3）高端测试仪器仪表新品持续推出。感谢您的关注！

8、国内业务销售收入增长 44.97%，这是否意味着国内市场对华盛昌产品的需求增加？

答：尊敬的投资者，您好！华盛昌早年以海外市场发展为主，国内市场开拓起步较晚，市场潜力巨大。未来，华盛昌将加大对国内市场的投入，积极开拓国内市场业务，充分发挥全球化运营所积累的产品技术开发、数字化营销网络、产品制造效率和供应链优势。公司将积极满足国内市场对国产化的需求，通过先进技术生产更优质的产品，服务国内市场，以实现国内业务更大的增长。感谢您的关注！

9、华盛昌如何通过人工智能技术赋能产品体系？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。人工智能技术是新一轮科技和产业变革的重要驱动力量，在各行各业都获得了广泛应用。华盛昌正在紧跟技术前沿组建技术研发团队，助力仪器仪表、医疗诊断设备向智能化方向发展，为客户提供更为丰富的功能和应用场景，拓展产品市场潜力，使华盛昌在市场竞争中占据有利地位。

10、公司在投资者关系活动上有哪些创新或计划？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司高度重视投资者关系管理工作，公司以董秘办为窗口，通过互动易、投资者热线、现场接待、电子邮箱、公司官网投资者关系专栏等多种渠道实现与投资者的沟通交流，增强了公司与投资者之间的互动，从平等、友善、耐心和真诚的沟通中获得投资者的信任和认可。谢谢！

11、华盛昌在未来一年内有哪些潜在的投资并购计划？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司自上市以来，一直重视合规且充分地利用资本市场的各类工具以

	<p>及制度性优势，不断深入提高自身的制造能力和研发实力，助力公司进一步成为国内领先的综合型测量测试仪器仪表企业，更好地对标行业国际龙头企业。</p> <p>同时也在积极探索发现新的投资机会，为企业发展赋能，后续若有任何新的进展的，公司均将及时进行信息披露，请您以公司发布的相关公告为准。谢谢！</p> <p>12、公司对市值管理指引的推出有什么看法？有哪些措施来提升公司的市值？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。《上市公司监管指引第 10 号——市值管理》对上市公司树立回报股东意识，使上市公司投资价值合理反映上市公司质量起了积极的作用。公司在持续做好经营管理、努力提升经营效率和盈利能力的同时，始终高度重视资本市场价值提升及投资者回报，已认真学习了上述指引并制定了相关制度进行落实。目前，公司建立了包括信息披露、互动易、业绩说明会、路演、反路演等多渠道沟通体系，持续加强与广大投资者的沟通交流，有效传递公司价值。同时实施了股权激励、股份回购、现金分红等多种举措，切实维护股东权益。</p> <p>下一步，公司将积极研究最新市值管理相关制度体系，密切关注资本市场和行业动态，以提升公司质量为核心，结合公司实际情况依法依规运用股权激励、现金分红、投资者关系管理、信息披露、股份回购、并购重组等方式，不断提升公司市值管理工作的科学性、适应性和匹配性推动公司投资价值合理反映公司质量。同时，还将采用内生外延并重的方式加快公司发展步伐，努力提升公司绩效，以回馈广大投资者。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无

日期	2024 年 12 月 12 日
----	------------------