

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250108

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____																								
活动参与人员	<p style="text-align: center;">场次一</p> <table border="1" data-bbox="387 754 1378 1032"><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>淡水泉投资</td><td>刘耀阳</td></tr><tr><td>2</td><td>方正富邦</td><td>王一川</td></tr><tr><td>3</td><td>兴业证券</td><td>郭亚男</td></tr><tr><td>4</td><td>东方证券</td><td>杨 震</td></tr></tbody></table> <p style="text-align: center;">场次二</p> <table border="1" data-bbox="387 1099 1378 1263"><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>禾其投资</td><td>杨 硕</td></tr><tr><td>2</td><td>东亚前海证券</td><td>韦松岭</td></tr></tbody></table> <p>按照要求，以上人员已签署了承诺书。</p> <p>杰瑞股份参会人员： 董事会秘书 曲宁、投资者关系总监 毛彩霞、证券事务代表 宋翔</p>	序号	代表机构	姓名	1	淡水泉投资	刘耀阳	2	方正富邦	王一川	3	兴业证券	郭亚男	4	东方证券	杨 震	序号	代表机构	姓名	1	禾其投资	杨 硕	2	东亚前海证券	韦松岭
序号	代表机构	姓名																							
1	淡水泉投资	刘耀阳																							
2	方正富邦	王一川																							
3	兴业证券	郭亚男																							
4	东方证券	杨 震																							
序号	代表机构	姓名																							
1	禾其投资	杨 硕																							
2	东亚前海证券	韦松岭																							
时间	场次一：2025年1月7日 13:30-16:30 场次二：2025年1月8日 09:00-12:00																								
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观																								

交流内容及具体
问答记录

一、公司基本情况介绍

二、互动交流摘要

1. 请问公司的发电机组业务开展情况如何？

答：公司可提供燃气内燃发电机组、航改型燃气轮机发电机组及相关供电服务等，目前已在国内外实现应用。其中在北美地区，公司自主研发的 35MW 移动式燃气轮机发电机组已成功开展设备销售和融资租赁两种业务模式，目前主要用于石油、天然气开发领域，亦可用于其他非油气领域。35MW 移动式燃气轮机发电机组具有单机功率大、移动灵活、组装高效、性能可靠、集成度高、操控便捷、维修保养成本较低等优势，且燃料适应性好，可用天然气、井口气等作为燃料，能够为电网基础设施建设不足的地区提供快捷、高效的电力供应。

2. 请问除了国内，公司在海外的产能建设情况如何？

答：随着海外业务规模扩大，公司在海外市场的产能建设、产品交付、售后服务能力等方面面临更高的要求，公司通过整合、优化资源配置，加快推动海外本土化建设。在中东市场，公司正在积极推进在阿联酋迪拜新建生产及办公基地的相关工作，公司在杰贝阿里自由贸易区（Jafza）新建生产及办公基地，以进一步贴近客户，更好地满足海外市场对于交付周期及售后服务的需求，利用中东的区位优势、设施优势、管理优势、政策优势，辐射中东、北非、中亚及东南亚等海外市场。在北美市场，公司早在 2008 年就已成立美国杰瑞公司并建有厂房，原本已具备一定的生产能力。近年来，公司在美国杰瑞现有厂房的基础上，进行产能扩建，并持续推动在北美市场的人员、生产、研发、售后等本地化能力建设，在研、产、供、销、服全产业链职能布局上逐步形成规模，并已具备相关设备总装配的生产能力，设备交付及售后服务得到有力保障。随着海外市场本地化团队逐渐成熟，对产品规划、技术方案设计、市场开拓特别是高端客户开拓等方面产生了积极影响，从而持续推动杰瑞国际化战略，强化杰瑞在全球油气行业的影响力。

3. 请问公司在海外开展天然气设备的优势有哪些？

答：天然气设备的客制化程度较高，对产品设计环节要求严格，公司坚持创新驱动，持续加强相关产品的研发设计投入和设计团队能力建设，不断提升自身产品质量。公司坚

持“以客户为中心”，通过搭建完善的服务网络，保障了杰瑞快速响应客户的每一个需求，为客户提供强有力的售后服务保障。同时，为满足天然气设备业务快速发展需求，公司今年新建了杰瑞天然气工业园并投入使用，该工业园集研发、生产、测试、物流于一体，将杰瑞天然气设备生产能力提升了三倍，为杰瑞天然气进一步优化产品结构、提升产品交付效率、提高市场竞争力奠定了基础。

4. 请问公司在中东地区的工程类业务整体情况如何？

答：中东油气市场在全球范围内属于高端市场，准入门槛高。公司通过多年以来的积淀，已在中东地区形成较为完整的业务链条，业务板块涉及高端装备制造、环保业务、油气工程服务、油气技术服务、油气田开发等多个领域，以优势产品或服务带动各业务板块在中东实现整体协同发展。近年来，在油气工程业务板块，公司成功实施了包括科威特国家石油公司（KOC）JPF-5 项目在内的多个重点项目，获得了业主方的高度评价，提升了市场对杰瑞的认可。2024 年，公司在中东陆续取得巴林天然气增压站、阿联酋井场数字化改造等多个国有石油公司工程项目。在该领域，公司会兼顾项目战略意义及项目回报等多个方面，综合考量遴选优质项目，推进该业务板块可持续发展。

5. 请介绍下巴林天然气增压站项目情况？

答：去年 9 月，公司与巴林国家石油公司签署了 7 个天然气增压站工程总承包项目，合同含税总金额达 3.16 亿美元，目前该合同已正式生效并开始执行。该项目充分体现了中东高端市场对公司实力的认可，也符合公司各板块业务协同发展的理念。项目包含了 27 台压缩机单元，全部由杰瑞设计、制造和供货，项目总工期为 34 个月。项目建成后将作为巴林的能源基础设施，对巴林天然气资源的开发和利用提供保障。

6. 请介绍下伊拉克曼苏里亚天然气田开发项目情况？

答：去年 10 月，公司已与相关合作方正式签署了伊拉克曼苏里亚项目开发生产合同，公司将本项目中承担开发商和投资者的角色，具体开发方案需与伊拉克石油部及 MdOC 协商后明确。曼苏里亚项目位于伊拉克第二大气田曼苏里亚气田，该项目旨在通过加强天然气开发生产，满足当地日益增长的天然气使用需求，是伊拉克政府对消除天然气燃烧浪费和最大限度利用资源的重要实践，助力该国实现能源自给自足的战略。在项目商

	<p>业生产后，按合同约定，伊拉克石油部将回购所有天然气、液化石油气和凝析油产品，以保证杰瑞预期的成本回收和权益分配。</p> <p>三、现场参观</p> <p>1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。</p> <p>2、参观杰瑞展厅、高端设备制造板块和天然气工业园（杰瑞总部、西区、南区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、酸化压裂设备、天然气设备、混砂设备、批混设备、数字化智能指挥中心等，介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>