

证券代码：003040

证券简称：楚天龙

楚天龙股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：【2025】0421-1

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>投资者线上交流会</u>
参与单位及人员	1. 北京融新源创投资管理有限公司 2. 上海五地私募基金管理有限公司 3. 上海毓璜投资管理有限公司 4. 浙江沃金投资管理有限公司 5. 国金证券 6. 东莞证券股份有限公司 7. 中庚基金管理有限公司 8. 太平资产管理有限公司 9. 西藏信托有限公司 10. 深圳市一诺私募证券基金管理有限公司 11. 珠海德诺创业投资管理有限公司 12. 鼎兴投资 13. 上海巨曦私募基金管理有限公司 14. 北京风炎投资管理有限公司
时间	2025年4月21日
地点	通讯方式

<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事、董事会秘书 张丹 董事、副总经理 张劲松</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>交流主要内容：</p> <p>公司董事会秘书在详细介绍了 2024 年度公司主要财务数据变动情况及主营业务进展情况后，就参会投资者提出的问题进行了交流回复，具体交流情况如下：</p> <p>问题 1:公司 2024 年第四季度业绩实现环比大幅提升，主要原因是什么？如何保证盈利能力的可持续性？</p> <p>交流回复：</p> <p>面对前三季度较为严峻的经营局面，公司全体员工在董事会的坚定领导下采取了多项措施：(1) 加大市场拓展力度，四季度收入较三季度环比大幅增长 64.41%，为全年业绩回暖奠定了坚实基础；(2) 公司强化了各项成本费用管控措施，期间费用总体呈下降趋势，降本增效工作已取得初步成果；(3) 公司持续加大应收账款催收力度，期末应收账款余额较期初下降了 1.38 亿元，降幅 17.91%。其中，1 年以上应收账款账面余额（不含 1 年）较期初下降 0.77 亿元，降幅 29.52%，应收账款账龄结构明显得到改善，也使得公司全年经营活动现金净流入同比增长 38.06%，收益质量和资产负债结构进一步改善。</p> <p>公司将继续秉持“客户第一，诚信为本”的经营理念，创新驱动，通过“产品方案+技术支持+销售服务”综合业务模式高度契合客户需求，争取更好的经营业绩。同时公司将保持研发力度，坚定不移推动公司业务转型升级，推动人工智能、国密算法、区块链、量子加密等技术在嵌入式安全产品、数字人民币相关产品、AI+智慧政务解决方案中的创新融合应用等领域持续投入，为公司的长远发展注入新的活力。</p>

问题 2: 公司 2024 年度研发投入占营收 9.46%，公司在后续的研发费用率稳态区间是多少？

交流回复:

公司近年来持续保持研发力度，坚定不移推动公司业务转型升级，推动人工智能、国密算法、区块链、量子加密等技术在嵌入式安全产品、数字人民币相关产品、AI+智慧政务解决方案中的创新融合应用等领域持续投入，为公司的长远发展注入新的活力。2024 年也加强了包括研发费用在内的各项费用管控，此外也开展了部分研发团队的内部优化等工作，多重因素影响，目前暂无法估计研发费用率的变动趋势。

问题 3: 2024 年经营活动现金流净额增长 38.06%，主要得益于应收账款和存货减少，这是公司在回款维度采取了哪些有效措施吗？未来在现金流层面有哪些长期考虑？将如何优化信用政策及客户结构？

交流回复:

公司业务覆盖了政府、金融、通信、交通等领域，并与上述领域的重要客户建立了长期稳定的合作关系，主要包括各省市社保单位、银行金融机构、通信运营商和交通行业管理方等政府部门和大型企业。由于该等公司内部付款审批流程较为严格,导致部分客户回款较慢,公司本报告期末应收账款金额较大，但该等客户具备一定资本实力、信誉良好，其应收账款的回收一般不存在风险。近年来公司的信用政策、客户信用期稳定，未发生变更。

在回款催收的具体措施方面，公司一方面成立回款工作组，董事长担任组长，财务总监专职统筹；同时将回款与销售团队奖惩、薪酬挂钩；此外公司根据国家关于政府机构、大型央企及时付款的政策，与客户单位积极沟通推动回款，取得了良好的成效。公司将持续推动经营性现金流持续向好，努力做到有利润的收入，有现金流的利润。

问题 4：公司 2024 年在数字人民币业务方面有哪些进展？

交流回复：

本报告期公司积极探索并推动数字货币桥落地场景、智能合约设计、跨境结算优化等项目。基于数字人民币智能合约平台，公司与业内伙伴紧密合作，积极研发数字人民币在跨境应用、政府补贴、资金结算、供应链金融、零售营销、预付资金管理等领域的应用，防范有关风险，提高资金使用效率，保障用户权益，提升客户体验。

公司创新研发的“楚天龙数字人民币智能合约平台”，可为交通、零售、供应链金融、惠民补贴等场景提供数字人民币一体化综合解决方案，帮助行业客户快速实现数字人民币与业务场景融合的同时，让资金流动透明可信，安全可控，实现资金流转“信任链”的建立。公司“数字人民币元管家-京华苏韵预约消费服务项目”荣获第五届长三角金融科技创新与应用全球大赛总决赛“2024 年度金融科技·产业数字金融奖”。

问题 5：公司与华为的合作主要是在哪些方面？

交流回复：

一是在 AI+智能硬件方面，公司推出的楚天龙咨询导办机器人解决方案，将虚拟数字人、大模型、边缘 AI 等新质生产力赋能政务服务的实际业务场景，提供拟人化交流、专家式辅助、智能化导办、智慧化审批等业务咨询办理能力，为办事企业群众带来更有温度、更智能、更高效的办事服务体验，并荣获“2024 年华为开发者大赛中国区企业赛道”全国一等奖。

二是公司基于数字人民币智能合约平台，与业内伙伴紧密合作，积极研发数字人民币在跨境应用、政府补贴、资金结算、供应链金融、零售营销、预付资金管理等领域的应用，防范有关风险，提高资金使

用效率，保障用户权益，提升客户体验。

问题 6：公司“珠事通”涉企服务一体机在跨境服务方面取得了进展，请问该产品的竞争优势和市场空间如何？如何控制研发风险？

交流回复：

公司“珠事通”实现了多项政务服务功能于一身，通过该款产品的成功落地实施，展示了公司能够结合 AI 能力，实现对原有设备升级改造，叠加各类能够深度契合客户单位需求的功能，不仅对于跨境服务，也可延展到各类政务服务、乃至金融类客户、通信类客户等多行业领域，争取更大的市场空间。

2024 年，AI 与大模型加速迭代，深刻重塑行业的竞争格局。公司与业内优秀合作伙伴通力合作，持续推动 AI+技术融合，推动智能硬件产业升级和政企数字化转型，在此过程中注重加强市场研究与分析，完善项目管理工作，重视项目立项及推进过程中的可行性分析、过程追踪管理，注重对行业和技术发展趋势的研究，密切保持与客户和市场需求的互动，积极推动研发成果的产品化落地，尽量降低研发失败及商业应用不达预期的风险。

问题 7：请介绍一下公司量子通信卡产品业务进展情况？

交流回复：

公司向中国移动、中国电信等客户提供了相关产品与技术服务，该产品目前主要用于安全等级要求高、保密性较强的场景，短期内市场空间无法与普通 SIM、物联网卡等产品相比较，公司继续以客户为中心，通过“产品方案+技术支持+销售服务”综合业务模式高度契合客户需求，以研究合作赋能业务融合发展，也将继续保持在量子通信等技术的研发投入。

问题 8：对于 2025 年公司业务有哪些展望？

交流回复：

一是嵌入式安全产品方面，通过“产品方案+技术支持+销售服务”综合业务模式高度契合客户需求，继续巩固嵌入式安全产品行业地位，争取在以北京民生卡为代表的第三代社保卡发行方面继续保持市场第一的份额，努力提升在国内通信领域的超级 SIM 卡、量子通信卡等高端产品的竞争力，此外在国际市场方面争取取得突破性进展；

二是在智能硬件、软件及服务业务方面，持续推动 AI+技术融合，打造楚天龙行业 AI 智能体，构建人机协同新质生产力，落地更多的示范性、标杆性项目，快速复制推广；

三是在数字人民币业务领域，积极探索并推动数字货币桥落地场景、智能合约设计、跨境结算优化等项目，打造智能合约与“+数字人民币”受理与使用场景，携手多方合作，共同推动数字货币桥不断发展完善，推进跨境应用落地。

此外，公司也将考虑通过对外投资、并购等方式整合产业链资源，实现外延式发展。

附件清单（如有）

日期

2025 年 4 月 21 日