

证券代码：688733

证券简称：壹石通

编号：2025-002

安徽壹石通材料科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他 ☒ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☒ 电话会议
参与单位名称	高盛（亚洲）、泓德基金、太平基金等 25 家机构，具体名单详见附件。
日期	2025 年 4 月 18 日
会议形式	电话会议
上市公司 接待人员姓名	董事长、总经理：蒋学鑫先生 副总经理、财务总监：张月月女士 董事会秘书：邵森先生
投资者关系活动 主要内容介绍	公司于 2025 年 4 月 18 日披露了《2024 年年度报告》，为便于投资者更全面深入地了解公司 2024 年年度经营业绩、财务状况、项目进展、发展规划等相关信息，公司于当日联合国联民生证券共同组织了 2024 年年度业绩交流会，与多家机构投资者进行了交流，相关记录如下： 一、董事会秘书邵森先生介绍公司 2024 年年度业绩与整体经营情况

（一）年度业绩情况

2024 年度，公司实现营业收入 5.05 亿元，同比增长 8.60%；归属于上市公司股东的净利润 1,200.41 万元，同比下降 51.05%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-2,371.38 万元。

上述业绩指标变化的主要原因为：

2024 年，随着下游行业的复苏，公司无机功能粉体材料（锂电池涂覆材料、电子材料）的出货量、聚合物材料（阻燃材料）的营业收入，同比均有所增长。但由于公司主要产品售价下降及原材料价格波动，致使毛利率同比有所下降，叠加存货跌价准备计提增加，从而公司归母净利润、归母扣非净利润等指标同比下降。同时因上年度基数较小，使得本报告期上述指标减少幅度较大。

（二）整体经营情况

2024 年，公司锂电池涂覆材料勃姆石产品出货量持续增长，市场份额稳居全球第一，荣膺“国家级制造业单项冠军企业”，市场地位和品牌影响力持续提升。

产品结构方面，公司的小粒径勃姆石等新品类出货量显著增长且占比持续提升，有望在 2025 年延续增长态势，将有助于公司主营业务的盈利改善。

2024 年，公司持续加大创新力度和成果输出，发明专利新增申请 62 项、新增授权 15 项，截至 2024 年末已获授

权发明专利 61 项，已获实用新型专利 44 项，累计已申请专利（含发明专利、实用新型专利）230 项，累计已获授权专利 105 项。

2024 年，公司在低碳能源、先进材料等未来产业领域，重点推动固体氧化物电池（SOC）、高端高纯石英砂材料等创新成果和战略级业务的产业化，取得了积极进展。

二、投资者问答交流环节（Q&A）

公司参与调研交流的人员主要回答了以下问题：

Q1：请问公司的固体氧化物电池（SOC）系统目前进展及订单预期情况？

A：公司固体氧化物电池（SOC）系统项目在按照既定计划稳步推进，目前已实现单电池中试线的稳定运行，单电池生产质量管理体系已趋完善，SOC 电堆中试产线预计在 2025 年完成建设。在 SOC 关键粉体材料、单电池、电堆关键部件等产业链环节，公司均可实现自主供应，从而有利于降低生产成本、保障品质稳定性。

本项目处于研发中试迈向产业化的过渡阶段，2025 年将重点推动 SOC 示范工程项目的建设落地，收集完善运营数据，积极探索与国内外下游客户的多场景应用合作。

Q2：请问公司的高纯石英砂项目进展及订单预期情况？

A：目前，公司高纯石英砂的相关技术指标和性能优化已完成，正在进行下游制品验证。作为人工合成技术路线，该项目有助于摆脱对于国外稀缺优质矿石资源的依赖，持续满足光伏石英坩埚内层砂、半导体石英制品的原料供应需求，助力实现进口替代并帮助光伏企业、半导体企业降低成本。

公司计划在 2025 年推向单晶厂开展应用端测试、完成千吨级中试线产能的投建，并结合下游验证情况持续优化产品性能，力争实现小批量出货。

Q3：请介绍一下公司 2024 年勃姆石产品出货、价格，以及 2025 年第一季度出货情况。

A：2024 年，公司锂电池涂覆材料勃姆石产品出货量持续增长，售价同比略微有所下调，目前主要客户价格比较稳定。进入 2025 年以来，公司勃姆石产线的排产率稳中有升，出货增量较为明显，但 2025 年第一季度具体经营数据请以公司后续披露的定期报告为准。

Q4：请介绍一下公司目前勃姆石的客户及产品结构情况。

A：2024 年，公司勃姆石产品面向隔膜客户的出货量进

一步增长，产品结构方面的变化主要是小粒径勃姆石出货量占比提升。目前下游行业需求趋势是隔膜轻薄化，公司小粒径勃姆石可将隔膜涂层减薄至 $1\mu\text{m}$ 以下并在保持相应功能的同时提升电芯能量密度，有效满足了隔膜轻薄化趋势的关键需求；该产品还能进一步提升隔膜的耐热性能，并改善其与电解液的浸润性，助力提升锂电池的充放电效率。

Q5：请问最新动力电池安全标准发布后，对公司相关产品会有哪些利好影响？

A：在锂电池安全领域，壹石通致力于“内外兼修”，勃姆石涂覆是解决电芯内部的主动安全问题，而公司的陶瓷化阻燃产品是解决电芯外部、电池模组的阻燃防火和被动安全问题，在遇火燃烧时呈现高自熄性，兼具良好的成瓷效果和隔热性能，是一种高性价比、高效率、高安全的解决方案。最新动力电池安全标准的发布，标志着我国新能源汽车产业正从“规模扩张”转向“质量跃升”，锂电池安全材料作为关键支撑环节，有望在技术创新与市场需求双重驱动下迎来加速增长。

Q6：请问公司 2024 年导热球形氧化铝产品出货情况及毛利情况如何？

A：2024 年，公司导热球形氧化铝产品的下游订单稳中有增，排产率相对较高，全年出货量同比实现增长。基于

规模效应，该产品 2024 年的毛利率同比亦有提升。

Q7: 请介绍公司重庆基地“年产 9,800 吨导热用球形氧化铝”项目进展，以及投产后该产品毛利率的情况。

A: 重庆基地投建的“年产 9,800 吨导热用球形氧化铝项目”处于调试收尾和试生产阶段，公司于 2024 年 12 月披露了《关于部分募投项目延期的公告》，该项目因部分设备到货延迟，预计 2025 年半年度完成验收并正式投产。该项目建成后，将有利于推进导热材料产品的降本增效，有望进一步提升产品毛利。

Q8: 请介绍一下公司 2024 年阻燃材料的销售情况及未来展望。

A: 在聚合物低烟无卤阻燃材料领域，公司围绕“锂电安全、内外兼修”而推出的陶瓷化阻燃系列产品，2024 年销售收入实现了进一步增长。公司陶瓷化聚合物产品主要应用于电芯间隔热、电池模组的隔热顶板、侧板以及电芯舱与驾驶舱之间的防火罩等多个阻燃防火应用场景，在遇火燃烧时呈现高自熄特性，兼具良好的成瓷效果和隔热性能，成为公司阻燃材料产品重点开拓的应用方向。

公司近年来围绕陶瓷化高温防火材料与复合材料技术，提供“性能魔术师”整体解决方案，实现耐高温、防火、隔热等多项功能的集成平衡，打造深度定制开发+技术型销售

全程支持的服务模式，匹配客户的迭代升级需求，致力于成为国内高端市场客户的国产化长期技术伙伴。

Q9：请介绍一下固态、半固态锂电池的发展对公司勃姆石产品的影响。

A：公司勃姆石产品已经应用于半固态锂电池，与国内客户建立了业务关系。勃姆石在全固态电池中可能仍有用武之地，公司同时也在配合全固态电池客户开展关于陶瓷材料应用的前沿研究，截至目前暂未形成明确成果。

Q10：请介绍一下公司 Low- α 球形氧化铝产品的订单进展情况。

A：公司 Low- α 球形氧化铝产品在 2024 年推动了客户端多批次验证，客户对产品综合性能提出了更高的定制化需求。综合考虑产业链条、差异化复配、成本控制及验证周期，下游大批量使用的节奏相对偏慢。

2025 年，公司将重点围绕客户的定制化需求进行产品综合性能的优化提升，努力加快推进市场导入，同时加强与国内下游 EMC（环氧塑封料）、GMC（颗粒状环氧塑封料）及芯片生产厂家的技术交流和送样验证工作。

Q11：请结合研发战略，介绍一下公司目前的产品体系及未来发展的战略方向。

A：成立多年来，公司逐步构建了以产品研发、工艺技

	术开发和应用研究为主体的完善研发体系，致力于搭建CMC（陶瓷基复合材料）、PMC（聚合物基复合材料）、MMC（金属基复合材料）三大材料研发平台。 围绕三大材料研发平台，公司研发团队专注于具有潜在应用前景的前瞻性产品研发，由小及大，从单一粉体到相关制品，逐步实现新产品的诞生、中试、成熟量产，以创新基因的发育和增强，贡献成长力量。 展望未来，公司将基于三大材料研发平台，加快战略新品的产业化落地，推动创新成果转化为实际生产力，在低碳能源、先进材料等未来产业领域，持续深耕和布局。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露的重大信息。
风险提示	1、以上交流内容如涉及对行业的预测、公司经营展望、发展战略规划等相关信息，不能视作公司或公司管理层对行业趋势、公司业绩的承诺和保证； 2、本次参会人员均为电话接入，且接入名单由投关电话会议服务机构提供，公司无法核实名单真实性。 综上，敬请广大投资者注意投资风险。
附件	参与单位名单

附件：参与单位名单（排序不分先后）

高盛（亚洲）	泓德基金	太平基金	太平洋资产
博时基金	招商基金	中邮基金	三峡资本
易米基金	汇泉基金	上银基金	东兴基金
正圆投资	同泰基金		
中金公司	国联证券	国金证券	中银证券
东吴证券	太平洋证券	兴证证券	长江证券
国泰海通	西部证券	开源证券	