

证券代码： 000065

证券简称：北方国际

北方国际合作股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 22 日 (周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	公司董事长、党委书记纪巍，董事、总经理、党委副书记单钧，独立董事宋东升，董事会秘书、财务总监倪静
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 投资者您好！2024 年度土木工程建筑业上市公司的整体业绩呈现出一定的分化。截止目前，已披露 2024 年业绩的土木工程建筑业上市公司合计实现归属母公司股东的净利润 1,489 亿元，同比下降约 1.81%。公司 2024 年实现归母净利润 10.50 亿元，同比增长 14.32%。感谢您的关注！ 2、公司对 2025 年市场环境有何预期？宏观经济形势、政策变化等因素对公司业务的影响如何？ 2025 年，国际形式复杂多变，国内经济面临结构性调整，公司面临的市场机遇与挑战并存。全球经济预计将保持温和复苏态势，新兴经济体有望实现较快增长，各国潜在基建需求将逐渐得以释放。绿色化、数智化成为基建领域发展的必然趋势，基础设施产业链、供应链融合发展态势更加明显。据惠誉预测，2025 年

	全球建筑业将实现 2.8%的增长，发展中国家的基础设施开发将继续保持增长态势。公司将继续深耕重点区域和重点客户，提升市场渗透力与综合服务能力，充分把握市场机遇，防控风险，迎接挑战。感谢您的提问。 3、总经理您好，请问在成本控制方面，公司采取了哪些降本增效举措，这些举措在 2024 年为公司节省了多少成本，对利润增长的贡献占比是多少？ 投资者您好，公司十分重视日常经营过程中的成本控制工作，通过商业模式筹划、实施开发、采购与供应链管理等多个环节的全生命周期管理，有效实施供应链优化和项目管理精细化、数字化，将“降本增效”目标落实到每个项目当中。公司在供应链优化方面采用适时价格锁定、增加有效竞争等方式，有效压缩原材料与物流成本；项目管理精细化和数字化方面，对人工、材料、设备等关键节点进行动态跟踪和成本核算，对招投标、工程进度、费用支出等关键业务流程进行监控，提高了整体运营效率。2024 年，公司营业成本比上年同期降低 12.59%，毛利率提高 2.50%。感谢您的关注！ 4、董事长您好，公司作为一带一路企业，国家提出周边命运共同体，你如何看待 在全球发展格局深刻演变的背景下，我们高度认同并积极响应国家关于构建周边命运共同体的战略部署。公司始终深度融入“一带一路”建设，在沿线国家总承包和投资建设了 67 个“一带一路”标志性项目，先后打造了巴基斯坦橙线地铁、克罗地亚塞尼风电等一批明珠项目，通过技术合作、本地化运营与 ESG 实践，践行命运共同体理念。未来，北方国际将持续加大对周边国家及亚洲重点市场的布局与投入，特别是在印尼、阿联酋等具有战略纵深和市场潜力的国家，围绕基础设施、能源、产业园区等领域不断深化项目储备和落地能力。我们将坚持可持续发展理念，加强同海外各界的业务联系与合作，持续推进国际化经营，为全球可持续发展传递持久动力，以优良业绩回报股东，以优质
--	--

	服务奉献社会。 5、董事长您好，公司对于净利润每年只增加 10%左右，如何看待 投资者您好，公司当期归母净利润增长 14.32%，优于目前已披露的土木工程建筑业上市公司平均水平。未来公司将进一步通过战略落地，稳步提升盈利质量和盈利水平。感谢您的提问。 6、公司之后的盈利有什么增长点？ 投资者您好，公司对标国际一流，持续聚焦“一带一路”重点领域和抓住行业绿色低碳数智化发展机遇，做大做强，具有较大的发展潜力。首先，强化市场带动，聚焦核心重点市场、投资溢出辐射市场、产业协同发展市场、资源能源富集市场筛选出具有北方国际特色的“一带一路”重点市场并进行深度开发；其次，增强投资驱动，围绕新基建、能源资源工程建设服务、集团优势民品国际产能合作等领域加大投资力度；聚焦运营项目提质增效，围绕难点堵点精准施策，以质量效益目标、全寿命周期管理和运营团队建设为抓手实现投资项目高质量运营，提升盈利能力；最后，坚持创新驱动，持续推进科技创新，以市场和问题为导向，推动关键技术创新，推动新技术新产品集成应用创新，加快技术发展前沿和战新产业研究，发展新质生产力。公司业务发展会助推公司盈利水平稳步增长，感谢您的关注！ 7、行业以后的发展前景怎样？ 投资者您好。“一带一路”战略为国际工程行业提供了明确的政策支持和长期方向，尤其是在“双碳”背景下，绿色化、智能化将成为项目管理与工程建设的新要求。同时国际工程企业竞争的专业化、国际化趋势愈发明显，具备全生命周期综合服务能力的工程公司将会获得更多市场机会。感谢您的提问。 8、公司作为国有控股企业，市值管理如何做的，这么多年了市值一直 100 亿左右是怎么回事，有没有重组计划 投资者您好，公司一直以来都十分重视在资本市场的表现，也有责任和义务维护股东权益，推动公司投资价值的充分体现。
--	---

	公司始终坚持“价值创造是价值展现的基础”，近年来通过转型升级战略不断提升经营质量，实现高质量发展，以良好的经营业绩回报股东。同时，公司通过各种渠道持续加强与投资者的沟通，积极向广大投资者展示公司投资价值。未来，我们将继续按照政策要求，着力提升公司发展质量、优化资本运营方式、加大市场化改革力度、稳定投资者回报预期，进一步加强信息披露和投资者关系管理，切实维护投资者权益、持续提升公司价值。公司不存在应披露而未披露的重大事项，感谢您的关注。 9、领导，您好！我来自四川大决策。请问公司截止目前，订单量有多少？ 尊敬的投资者您好，公司订单情况请您查阅每季度定期披露的工程业务经营情况公告。感谢您的关注！ 10、公司本期盈利水平如何？ 投资者您好，公司本期经营业绩稳中有进，2024 年实现归母净利润 10.50 亿元，同比增长 14.32%，上市以来归母净利润首次突破 10 亿元；净资产收益率逐年提升，2024 年达到 11.71%；每股收益持续增长，2024 年达到 1.05 元/股。感谢您的关注。 11、公司 2024 年营业总收入同比下降 11.21，但归母净利润却同比上升 14.32，请问主要是通过哪些具体措施实现净利润逆势增长的？ 投资者您好，公司 2024 年缩减了部分毛利率较低的专业子公司贸易业务，同时蒙古焦煤业务经营效率有效提升，实现了更高的整体经营质量。感谢您的提问。 本次投资者活动没有发生未公开重大信息泄密的情况。
附件清单(如有)	
日期	2025-4-22