

证券代码：300049

证券简称：福瑞股份

内蒙古福瑞医疗科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他
-----------	--

地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：孙秀珍；战略市场负责人：李华云
投资者关系活动主要内容介绍	福瑞股份 2024 年度业绩说明： 2024 年年报显示，2024 年，公司实现营业总收入 13.49 亿元，同比增长 16.93%；归母净利润 1.13 亿元，同比增长 11.54%；扣非净利润 1.18 亿元，同比增长 19.33%；经营活动产生的现金流量净额为 2.21 亿元，同比下降 27.38%；报告期内，福瑞股份基本每股收益为 0.4285 元，加权平均净资产收益率为 7.07%。 报告期内，公司器械业务整体实现营业收入 9.23 亿元，较上年同期增长 10.98%，其中设备销售实现收入 5.11 亿元，占比 55.38%，按次收费、租赁及其他收入 4.12 亿元，占比 44.62%。Echosens 公司实现净利润 1.9052 亿元，较上年同期增长 8.26%。截至报告期末，Echosens 公司采取按次收费模式的产品 FibroScan Go 和 box 已在全球累计实现安装 651 台。 主要变动原因： 1、2024 年度，法国控股子公司医疗器械业务持续拓展； 2、2024 年度，公司坚持管理式医疗战略，药品和医疗服务业务势头良好； 3、2024 年计提的股权激励费用已冲回。 2025 年一季报营业收入和利润同比下降的说明： 报告期内，公司实现营业总收入 3.30 亿元，比上年同期增长 2.35%，实现归属于上市公司股东的净利润 2,863.67 万元，比上年同期减少 32.97%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,970.71 万元，比上年同期减少 28.05%。公司业绩变动的主要原因：一是公司器械业务收入规模和毛利率基本与上年同期持平，为开拓业务本期加大了销售和管理投入，导致净利润下降 131.61 万欧元；二是公司战略管理式医疗发挥作用，公司在药品销售及管理式医疗方面业绩同比提升，因为本期计提股权激励费用 722.07 万元，综合导致净利润下降 250.54 万人民币。三是本期美元对欧元贬值对报表的汇兑损失金额为 857.24 万元。剔除股权激励费用及汇兑损失的影响后归母净利润 4,334.68 万元，同比增长 1.47%。

	2025 年战略目标及经营目标： 一、公司愿景与使命 愿景：建立全球肝纤维化共识，致力于成为专业化、国际化的管理式医疗集团。 使命：让每一个家庭远离肝癌。 二、2025 年核心战略目标 1. 管理式医疗战略 公司使命是让每一个家庭远离肝癌，愿景是打造专业化国际化的管理式医疗集团，通过“筛、诊、治、管、保”五个项目达成使命愿景。“筛”方面：公司的 FibroScan 是全球无创诊断金标准，具有快速、无创、量化、权威、最佳的特点；“治”方面：复方鳖甲软肝片联合抗病毒药物双抗治疗效果好，七年肝癌发生率降低 51%，肝病相关死亡率降低近 90%；保方面：公司启动惠肝宝项目，从长期趋势看，保险支付方会多元化。 2. 国内市场布局 体检项目：仅中国体检市场针对肝弹项目就有百亿人民币空间。与爱康国宾合作的目标是将设备覆盖其 170 多家执行门店并纳入常规体检项目。二季度以设备安装调试和人员培训为主，主要分布在北京、上海、成都等城市；同时，在国寿及社区基层医疗机构也有应用场景。 投资者提问与回答： 一、“惠肝宝”计划及业务推进 公司通过管理式医疗的三道防线来推进相关业务。第一道防线是脂肪肝的预防与早期干预，诊断设备筛查效率是传统手段的十倍以上，通过便捷设备可下沉到体检中心、社区和减肥门诊，建立高危人群筛查和管理机制，为患者提供膳食平衡指导方案推动脂肪肝逆转，还协同政策推动肝病筛查纳入地方医保目录。第二道防线是肝纤维化的精准诊断、阻断和逆转，公司设备检测准确率达 95% 以上，是肝纤维化精准诊断的金标准；复方鳖甲软肝片能显著抑制肝纤维化进展。第三道防线是肝癌的早筛早治与长期管理。精准的长期随访数据构建高风险预测模型，提升高危人群检测频率，复方鳖甲软肝片可降低肝癌发生率 50%、死亡率 89%，提升肝癌五年生存率至 70% 左右。公司启动“惠肝宝”保险产
--	---

	品，该产品是全国首款慢性肝病患者的专属保险，支持患者带病投保，主要特点为：定期肝功能检测津贴、医疗资源绿通服务、异地手术津贴保障、肝癌治疗保险赔付。 二、设备投放与诺和诺德合作 在与诺和诺德的合作方面：公司已与诺和诺德签署战略合作协议，且诺和诺德 MASH 新药预计于 6 月申报 FDA，诺和诺德需加大市场开拓力度，推动保险支付，提升患者就诊率，提升行业认知。 三、订单确认节奏与后续订单 以下为英国 3500 万英镑订单详细内容： 英国国家医疗服务体系供应链（NHS Supply Chain）独立非成像振动控制超声系统采购公告总结 一、合同机构信息 - 名称：NHS Supply Chain - 地址：英国伦敦滑铁卢路 133-155 号惠灵顿大厦（SE1 8UG） - 联系人：Alexandra Gothard - 邮箱：alexandra.gothard@supplychain.nhs.uk - 机构类型：国家或联邦机构 - 主要活动：医疗健康领域 二、采购对象 - 项目名称：独立非成像振动控制超声系统（用于量化肝/脾硬度及测量肝脂肪变性） - 核心功能： 1. 测量肝脏硬度，量化肝纤维化和肝硬化； 2. 无创测量脂肪肝，量化脂肪变性； 3. 具备振动控制瞬态弹性成像（VCTE）技术； 4. 允许非专业超声医师的临床医生使用。 - 合同类型：货物供应 - CPV 代码：33100000（医疗设备） - 预算信息： - 首年预计支出：约 1750 万英镑（不含增值税）； - 框架协议总期限（含延期）预计价值：3500 万英镑（不含增值税）。 三、采购程序
--	---

	- 采购方式：无预先竞争的谈判程序（因技术原因无竞争，仅 1 家供应商响应前期 PIN 通知） - 框架协议： - 期限：预计 22 个月，可延长最多 12 个月； - 适用范围：NHS 信托、政府部门、私营医疗实体等可直接与供应商签订合同； - 执行方式：电子订单、电子发票、电子支付。 四、美国市场增长原因 ES 美国市场一季度增长 30% ，主要原因为新泰药物（2024 年 3 月 FDA 批准的首款 MASH 药物）上市，促进医保到商报的覆盖，且推动了行业认知。此外，筛查患者和药物干预也同步增加了对 FibroScan 设备配置的需求。 五、与爱康国宾合作检测情况 与爱康合作从 3 月 18 日开始，时间较短。签约超过七十份协议，已安装超过四十台，主要分布在北京、上海、成都。与爱康按次收费，但目前安装数量不足，未纳入爱康常规体检项目，检测次数较少，当前主要目标是扩大覆盖、完成安装和培训以提升检测量。 六、国内产能情况 提升产能相对容易，只是配件预定需要时间，订单下达后产能不存在问题。 七、与保险公司合作情况 与中国人寿、平安的合作主要通过第三方健康管理公司，采用租赁设备的方式。 八、减重门诊设备配置情况 减重门诊存在较好机遇，国家重视且患病人群众多，卫健委要求各县设立减重门诊，这提升了公众对脂肪肝疾病的认知。医疗机构的减重门诊需要更科学精准的方法和指标管理患者，通过早期发现潜在患者，间接带动非酒精性脂肪肝设备的配置和后续治疗需求，形成业务增量机会。
附件清单(如有)	无
日期	2025-04-22