

海思科医药集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 20250425

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 25 日 (周五) 下午 15:00~16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长王俊民 2、副总经理、董事会秘书王萌 3、财务总监段鹏 4、独立董事乐军
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、请问公司的两个产品：考格列汀、克利加巴林胶囊截止到现在各进入了多少家医院销售？ 回复：各进入了数百家二级及以上医院。 2、公司创新药 31858 三期临床到目前已经入组多少例了？预计什么时候完成入组？ 回复：HSK31858 的三期临床入组人数经常在更新不便精确统计，整体看还是顺利和迅速的，预计 2025 年下半年可完成全部超过 600 例受试者的入组。 3、创新药 21542 今年 5 月份能批下来了吗？ 回复：HSK21542 注射液的腹部手术术后镇痛适应症已经完成上

	市审评综合评价，进展顺利，我司也在积极配合并推进 CDE 的后续审评工作进程，以期尽早获批上市惠及患者。 4、公司 2025 年核心经营目标是怎样的？ 回复：2025 年公司将持续加大创新药研发投入，加快临床试验、审评等环节的速度及效率，有效提升公司在研创新药物的商业化进程，有效扩充现有的产品线，创造新的利润增长点，为公司可持续发展奠定坚实的基础。 公司继续以创新药为核心，推动环泊酚注射液、苯磺酸克利加巴林胶囊、考格列汀片市场渗透，争取实现创新药销售占比 40% 的目标。此外，商业化阶段创新药还要积极推进 HSK21542 注射液在 2025 年内尽快获批上市，临床阶段的 HSK31858、HSK39297 等项目尽快推进三期临床。 5、去年第四季度盈利为什么这么差？ 回复：主要因四季度研发费用较高，约占全年研发费用 39%，本季度针对在当季度成功纳入国家医保目录的两个创新药产品考格列汀片、苯磺酸克利加巴林胶囊加大了投入。 6、请问，王总，2025 年 2、3 季度有何值得投资者期待的业绩亮点？谢谢 回复：预计今年 2、3 季度公司商业化阶段的 3 款创新药产品仍将保持较快增长，公司第 4 款创新药 HSK21542 注射液将获批上市。 7、请问，能否介绍一下 HSK21542 的美国临床工作进展？是否符合预期进展，谢谢 回复：您好，HSK21542 未在美国开展临床工作。 8、请问公司领导，如何评价 2025 年一季度的业绩，对 2 季度，3 季度有何值得投资者期待的亮点？ 回复：一季度公司营业收入同比增长 18%，取得了远超行业平均增速的成绩。在研发费用同比有较大增长的情况下，扣非归母净利润仍同比增长 69%。归母净利润同比有下降主要受政府补助不同报告期的波动影响。
--	--

	预计今年 2、3 季度公司商业化阶段的 3 款创新药产品仍将保持较快增长，公司第 4 款创新药 HSK21542 注射液将获批上市。 9、业绩/现金流呈现季节性波动的原因，以及如何看待一季报盈利下滑？ 回复：一季度公司营业收入同比增长 18%，取得了远超行业平均增速的成绩。在研发费用同比有较大增长的情况下，扣非归母净利润仍同比增长 69%。归母净利润同比有下降主要受政府补助不同报告期的波动影响。 10、新上市的苯磺酸克利加巴林胶囊（思美宁®）和考格列汀片（倍长平®）销售高速放量能否持续，有何专门营销规划？ 回复：现阶段上述两个创新药尚在准入窗口期内，目前最早进院的上海、江苏等地，根据准入和采购的流程，最长销售的医院尚不足 3 个月，销售在逐步放量当中，而且随着准入医院的采购逐步落实，销售数量应会持续增长； 专门营销规划：目前事业部的管理重点已从单纯的准入专项管理，转向准入-采购-增量的闭环管理，会针对两个产品在市场的销售表现随时调整销售策略，以确保高速增长。 11、思舒宁已经成为最大收入来源，未来这块的市场拓展及产能匹配的规划是怎样的？ 回复：公司将通过学术推广和品牌建设，进一步提升其市场占有率，持续提升创新药商业化能力。公司目前已具有充足的原料药和注射液产能，现有年最大产能超过四五千万支。 12、请问，王总，公司最近研发的投资在增加，一季度归母净利润却在下降，投资者感到业绩在“失速”，请问您如何评价 2025 年一季度的业绩？这种“失速”预估何时会改善？依据是什么？ 回复：一季度公司营业收入同比增长 18%，取得了远超行业平均增速的成绩。在研发费用同比有较大增长的情况下，扣非归母净利润仍同比增长 69%。归母净利润同比有下降主要受政府补助不同报告期的波动影响。
--	---

	相比净利润，财务指标方面公司更看重营业收入能否健康快速增长，经营指标方面公司更看重商业化阶段的创新药能否取得良好的销售业绩、在研管线能否快速的推进、管线组合产品储备能否支持公司未来成长为营业收入超百亿的创新药公司。 未来随着创新药，尤其是商业化阶段的创新药越来越多，公司的经营业绩将越来越好。 13、近三年研发投入情况以及在研管线重要方向、重磅产品有哪些？ 回复：公司 2022 年研发投入 9.58 亿元、2023 年研发投入 8.75 亿元、2024 年研发投入 10.01 亿元，三年累计超 28 亿元；在研管线聚焦麻醉镇痛、呼吸系统、代谢疾病、肿瘤等领域；重磅产品主要有思舒宁、思美宁、倍长平。 14、对等关税下，公司在海外业务拓展方面有和规划？ 回复：公司将持续不断地深入调研海外市场需求，根据本公司产品特点 and 优势，选择合适的出海模式与出海市场；将持续通过产品对外授权，进一步提升公司创新品牌价值，为公司进一步拓展国际市场奠定基础，为全球患者提供更多的治疗选择。 15、请问，王总，非经常性损益中的政府补助同比大幅减少，导致利润缩水。请问，政府补助在 2025 年 2026 年是否具有可持续性？补助金额是否会有大幅度变化吗？ 回复：政府补助不具有可持续性，补助金额无法预计。公司收到政府补助后会及时披露，敬请关注后期披露的相关公告。 16、请问：请问公司在研的创新药产品有哪些？ 回复：公司目前在研创新药项目数十个，其中进入临床阶段的 1 类创新药产品有 14 个，涉及麻醉镇痛、代谢性疾病、呼吸、肿瘤等领域，主要产品为：麻醉药物环泊酚注射液（思舒宁®）儿科适应症，镇痛药物苯磺酸克利加巴林胶囊（思美宁®）、HSK21542 注射液（思舒静®），呼吸系统药物 HSK31858 片、HSK44459 片，慢性代谢性药物考格列汀片（倍长平®）、HSK31679 片、HSK39297 片等
--	---

	17、您好,王总,公司多款 PROTAC 药物进入临床, HSK29116 HSK38008 HSK40118 但是迟迟没有看到进展,请问目前的进展,何时才能进入二期临床呢? 回复:感谢投资人对公司 Protac 平台的支持和关注。公司是国内较早搭建 Protac 技术平台的公司,经过多年的发展积累,自主研发了新一代 E3 配体,在选择性、成药性、有效性等方面有了全面提升,实现了 Protac 平台的不断升级创新,并有多款药物处于 IND 申报阶段。前期进入临床阶段的项目尚处于早期临床阶段,后期公司将根据获得的临床有效性及安全性数据,结合未来市场竞争情况来确定后期的开发策略,敬请关注公司后期披露的相关公告。
附件清单(如有)	无
日期	2025-04-25