

证券代码：301187

证券简称：欧圣电气

# 苏州欧圣电气股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年04月28日 15:00-16:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 WEIDONG LU 董事会秘书 罗刚 财务负责人 姚玲 独立董事 俞子辰 保荐代表人 周扣山
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 目前公司产品主要出口欧美市场，在拓展新兴市场方面，如东南亚、非洲等，公司有哪些战略和计划？</p> <p>答：公司目前在实施ROW（rest of the world）战略，积极开发北美以外的全球市场，包括欧洲、南美、澳洲、中东、中亚、日韩、东南亚等，非美市场收入占比快速提升，截至2024年底，已接近10%。</p> <p>2. 2024年公司营业收入增长45.05%，净利润增长44.94%，主要是哪些产品或市场推动了这种增长？未来这种增长趋势是否可持续？</p>

答:2024年在降息预期的推动下,美国经济保持较高的景气度。北美气动工具市场消费复苏,公司主要客户结束去库存进程并深化了和公司的合作模式,加大了采购规模。同时公司对欧洲、拉美、澳洲、中东等非北美市场的开拓效果显著;公司依靠自身竞争力研发了大量新的产品品类,成为公司业绩增长的新动力。目前公司在手订单比较充足,公司未来将继续全球化产能布局以应对全球贸易局势的变化,预计公司在全球贸易局势政策稳定后将继续保持合理的增速。

**3. 高管您好。请问贵公司本期财务报告中,盈利表现如何?谢谢。**

答:尊敬的投资人,您好!感谢您对于公司的关注,一季度收入同比增长61.33%,归母净利润同比增长43.84%。

**4. 分产品来看,吸尘器、空压机、工业风扇等产品的毛利率变动原因是什么,后续有什么提升毛利率的计划吗?**

答:尊敬的投资人,感谢您对于公司的关注。公司的主要产品毛利率同比2023年变化有限;后续公司将继续优化产品结构,增加高附加值产品比重,减少低毛利率产品;控制成本,加强原材料采购管理和生产流程优化,降低生产成本;加强研发与创新,提升产品性能和质量,开发新产品。同时,注意防范原材料价格波动、汇率波动和市场竞争加剧等风险。

**5. 未来研发重点会放在哪些领域?**

答:公司未来研发重点会继续放在主营产品小型空压机、干湿两用吸尘器的更新换代和新型号的研发以及围绕空气动力技术推出新的清洁设备和户外动力设备产品上。

**6. 国内和海外市场的业务占比情况如何?未来在国内市场有什么拓展计划?**

答:目前公司的空压机和吸尘器业务主要在海外市场,智能护理机器人产品目前在国内、台湾地区和日本都有销售,欧美等海外市场预计今年会快速拓展。

**7. 公司开展了多种销售模式,如ODM、品牌授权、OBM等,不同销售模式的利润贡献占比是怎样的,未来哪种模式会成为重点发展方向?**

答:公司主要销售模式为ODM和品牌授权模式,两者的占比均达到了45%以上。未来公司会保持现有格局的情况下进一步推动OBM(自有品牌)模式的发展,同时在ODM和品牌授权模式中进一步推

动产品的高端化和高毛利率化。

**8. 生产优势中提到垂直一体化生产，这对成本控制和产品质量提升具体有哪些量化的成果，未来是否会继续深化这种生产模式？**

答:通过垂直一体化生产，公司能够直接采购原材料，减少了中间环节的加价。公司能够更好地协调各生产环节，对原材料和零部件的质量进行严格把控，确保产品质量的一致性。同时垂直一体化生产模式使公司能够更好地整合内部资源，加速了技术创新。未来公司将继续加大在技术研发和智能化生产方面的投入，进一步提升垂直一体化生产模式的效率和质量。

**9. 未来是否会拓展智能家居或工业自动化？**

答:近期内不会，谢谢。

**10. 未来在护理机器人等新产品研发和推广方面有什么战略规划？**

答:未来公司会继续在护理机器人产业中加大研发投入，保持研发费用的稳定增长，确保在护理机器人领域的技术领先。开发更多功能，如康复训练、移位辅助、情感陪伴等，满足不同场景需求。优化产品设计，提高操作便捷性、舒适性和安全性。采用模块化设计理念，便于产品升级和功能扩展。同时利用人工智能技术提升护理机器人的智能化水平，如情感交互、个性化护理方案制定等，通过与高校、科研机构合作，开展前沿技术研究。在销售方面会在国内外建立经销商网络，并与大型零售商、医疗设备经销商合作，同时与医院、养老机构合作，开展试点项目，推动产品应用。此外公司将借助海外销售网络，拓展国际市场。

**11. 原材料价格波动对公司成本影响怎样，公司采取了哪些措施来应对原材料价格波动带来的风险？**

答:感谢您对苏州欧圣电气股份有限公司的关注。原材料价格波动是制造业企业普遍面临的挑战，公司对此高度重视。在实际操作中，公司会根据自身情况和市场变化，灵活调整应对策略，以保障成本可控和经营稳定。例如，公司生产所需的主要原材料包括铜、铝、钢材、金属塑料件等，其价格受国际市场供需、汇率、政策等因素影响。短期波动会对生产成本造成一定压力，但公司通过长期供应链优化和成本管理，与核心供应商签订长期协议，锁定部分原材料价格，确保供应稳定性；通过产品定价调整、与客户协商价格联动条款等方式，合理传导部分成本压力能够部分消化此类影响。未来，公司将持续关注市场变化，通过精细化管理和创新手段

	<p>提升抗风险能力，确保盈利水平的稳定性。</p> <p><b>12. 董事长您好，请问美国对等关税发布后，目前对公司的影响情况以及公司的应对，公司近期发货节奏和价格变化情况是怎样的？</b></p> <p>答：公司马来西亚新工厂5月份就会大规模量产，美国对等关税政策对我司影响不大，公司近期生产和发货基本正常。</p> <p><b>13. 马来西亚工厂目前的运营情况是怎样的，对公司未来的业务布局和业绩增长有什么预期贡献？</b></p> <p>答：马来西亚新工厂5月份就可以大规模生产，由于美国对马来西亚的进口关税是24%，在东南亚是比较低的，可最大程度减小公司对美出口业务的影响。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	
<p><b>日期</b></p>	<p>2025年04月28日</p>