

证券代码：300177

证券简称：中海达

广州中海达卫星导航技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）：
参与单位名称及人员姓名	【业绩说明会】面向所有投资者
时间	2025 年 04 月 28 日下午 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长：廖定海 董事会秘书：黄宏矩 财务总监：曾家成 独立董事：陈远志
投资者关系活动主要内容介绍	一、会议介绍 公司于 2025 年 4 月 28 日下午 3:00-5:00 通过全景网的网络文字直播方式与广大投资者进行了充分沟通交流。业绩说明会有 14 名投资者参与，会议上公司各位嘉宾向各中小投资者解答了有关公司的经营情况、主营业务、业务进展等多个方面的问题。 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、接下来业务主要发展智能汽车还是芯片，还是继续都发展呢？

	答：您好，公司专注于高精度导航定位技术产业链相关软硬件产品和服务的研发、制造和销售，深化北斗精准位置行业应用，全力打造高精度时空信息解决方案。公司历经多年深耕行业市场，持续探索、实践与改革优化，已逐步形成精准时空感知装备业务、北斗高精度行业应用业务、智能驾驶与导航控制业务三大核心业务板块。未来，公司仍将聚焦高精度导航定位产业，大力发展高精度定位装备及解决方案业务。同时，积极将高精度定位技术服务推动应用到更多的场景，不断探索高精度定位技术在低空领域、工业机器人等行业领域内的融合应用。 2、公司之前一直说探索机器人的融合发展，目前公司有产品可以应用到机器人，例如定位，空间信息及 imu 等，截止到目前进展如何？ 答：您好，公司已掌握车规级惯导相关的关键技术，公司的惯性测量单元（IMU）可提高移动物体的姿态稳定性，该类技术可延伸应用在智能驾驶、农机导航、机械控制、机器人等多个领域。未来，公司将持续关注智能驾驶及智能网联、人工智能等相关行业需求与发展变化，不断探索高精度定位技术在低空领域、工业机器人等行业领域内的融合应用。 3、公司提到探索低空领域（如无人机物流）和工业机器人应用。目前技术储备和合作进展如何？ 答：您好，针对低空领域，公司可通过无人机搭载倾斜摄影相机、机载激光雷达等测量勘察仪器，快速获取实景影像，也可提供航测软硬件整体解决方案，应用于航空测量、应急救援、电力巡检等领域。此外，公司可实现网联载体高精度地图数据实时采集及更新，提供航路规划等相关技术服务。将 GNSS、5G、V2X、UWB 超宽带等多种射频通信技术灵活应用在各级别的智能驾驶方案中。未来，公司将通过对产品与客户的精准洞察，有效运用视觉语言模型（VLM）和
--	---

	视觉语言行动模型（VLA）技术，推动技术创新，进一步拓展大模型车载场景及具身智能场景应用。 4、在高精度定位装备领域，国产替代率约 30%。公司在哪些细分领域已实现进口替代？ 答：您好，目前公司主营业务中高精度定位接收终端、光电产品、工业级激光雷达等产品已基本实现全自主国产化，其他高精度装备也在加速全自主国产化过程中。 5、公司在现有业务基础上，有没有拓展新型行业，例如机器人的户外定位等 答：您好，公司专注于高精度导航定位技术产业链相关软硬件产品和服务的研发、制造和销售，深化北斗精准位置行业应用，全力打造高精度时空信息解决方案。未来，公司将持续关注智能驾驶及智能网联、人工智能等相关行业需求与发展变化，不断探索高精度定位技术在低空领域、工业机器人等行业领域内的融合应用。 6、公司在国际化进程中，如何平衡本地化与全球化需求？是否有具体的市场拓展计划？ 答：您好，在国际市场方面，公司坚持人员本地化战略，通过海外子公司进行全球资源配置，成功运营 HI-TARGET 和 SATLAB 两大国际品牌。目前，公司已在 12 个国家设立分支机构，并实现了采购、物流、销售及全球技术服务的本地化。未来，公司将加快国际业务布局，着重打造国际网络本地化，加快出海步伐。 7、公司如何确保核心技术的持续领先？ 答：您好，公司高度重视核心技术的研发，坚守“关键核心技术自主研发”的理念，持续在行业前沿技术与核心技术领域投入大量资源。公司研发团队具备国内行业一流的科研能力，能够实现产品技术的高效、快速迭代，在自主科研创新方面领先大部分同行业公司，如在激光器、惯导、声呐探测等高精尖技术领域的自主研发能力优势明显。
--	---

	8、如何解决政府项目回款周期长的问题？ 答：您好，公司时空数据及信息化业务主要面向政府类客户，项目招投标、交付验收、确认收入等环节出现延迟，客户回款不达预期，公司已对该类业务战略收缩，2024 年该类业务占比已下降至 13.79%。同时，大力发展回款较好的高精度定位装备及解决方案业务。此外，公司成立专项小组催收应收账款，加大应收回款的考核权重，加强应收过程管理，积极开展应收账款催收工作。 9、工业级激光雷达、车规级惯导等核心技术的研发进度如何？ 答：您好，公司已掌握工业级激光雷达、车规级惯导相关关键技术。未来，公司将持续投入相关技术的研发，进行持续优化迭代，以夯实公司技术产品的核心竞争力。 10、与百度阿波罗等合作进展如何？未来是否有新的合作拓展计划？ 答：您好，公司与百度阿波罗、北京航迹就高精度差分定位方案产品及相关技术进行合作，向其量产交付 5G+V2X 智能天线、高精度定位天线。当前，公司已全面掌握多源融合定位技术，并将 GNSS、5G、V2X、UWB 超宽带等多种射频通信技术灵活应用在各级别的智能驾驶方案中。公司通过对产品与客户的精准洞察，有效运用视觉语言模型（VLM）和视觉语言行动模型（VLA）技术，推动技术创新，进一步拓展大模型车载场景及具身智能场景应用，为智能驾驶车载高精度业务的进一步发展夯实根基，助力公司在智能驾驶车载高精度领域持续领航。 11、工信部 2024 年推动北斗规模应用试点城市，明确 2025 年在重点行业全面覆盖北斗。公司在试点城市中的布局进展如何？ 答：您好，公司将响应国家发展北斗应用的号召，持续深化北斗精准位置技术在更多行业的应用，深入行业需求，
--	---

	拓宽应用场景，充分把握市场发展机遇，发展公司北斗高精度行业应用业务。 12、是否会考虑在海外设立研发或生产基地？ 答：您好，目前公司在海外已实现了采购、物流、销售及全球技术服务的本地化，公司将根据海外业务的发展情况，制定下一步经营发展计划。 13、能否对比同行业企业的技术和优势？ 答：您好，公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品和服务的研发、制造和销售，深化北斗精准位置行业应用，着力提供时空信息解决方案。目前公司主营业务产品已实现关键技术的自主可控，尤其在激光雷达、声呐探测、星基增强系统、车规级惯导等高技术门槛的产品领域，形成了较好的竞争优势，感谢您对公司的关注。 14、西藏试用成功的地灾监测预警设备是否已获得订单？是否拓展至其他自然灾害频发地区？ 答：您好，公司在灾害监测领域深入开展北斗应用，持续迭代升级“产品+场景化应用”行业整体解决方案，为众多行业客户提供了全栈式安全监测与防护服务。针对高寒、高海拔地区地质灾害监测预警中通讯传输、供电保障等一系列难题，公司研发出灾害监测预警普适型设备，该设备已成功在藏区复杂环境中完成试用，并获得了自然资源部地质灾害技术指导中心的认可。现阶段，公司已在全国二十多个省市自治区的普适型地灾监测项目中部署监测设备，广泛应用于地质、矿山、水库、大坝、边坡、桥梁等基于形变监测需求的监测场景，实现了监测场景的自动化监测与预警，有力保障了人民的生命财产安全。谢谢。 15、领导，您好！我来自四川大决策 请问董秘，公司车载高精度定位业务在特斯拉 FSD 入华后是否有新增合作车企？2024 年智能驾驶相关营收占比目标是多少？
--	---

	答：您好，目前公司车载端产品已定点应用在小鹏、上汽、长城、吉利、东风和一汽等汽车制造企业的多款量产新车型。2024 年度公司智能驾驶业务实现约 40%的增长，但该部分业务在公司 2024 年度业绩占比较小。目前车载端软硬件产品相关储备订单充足，截至目前在手订单量较去年同期增长超 100%。相关业务介绍请参阅公司 2024 年年度报告相关内容，谢谢。 16、公司计划在 2025 年加快国际化步伐，如何布局国际网络本地化？ 答：您好，公司通过海外子公司进行全球资源配置，目前已在 12 个国家设立分支机构，坚持人员在海外本地化，并在海外实现了采购、物流、销售及全球技术服务的本地化。海外业务已覆盖了亚太、中东、南美、欧洲、非洲等多个海外地区。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 04 月 28 日