

证券代码：001267

证券简称：汇绿生态

汇绿生态科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他：（请文字说明其他活动内容） ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☐ 电话会议
参与单位名称 及人员姓名	西部证券 陈彤；深圳民森投资有限公司 李亚军；兴合基金 梁辰星。
时间	2025 年 4 月 28 日（星期一）
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	汇绿生态董事会秘书 严琦
投资者关系 活动主要内容介绍	公司董事会秘书严琦向投资者简要介绍了公司的基本情况，并回答了投资者问题。 问题一：请董秘介绍下汇绿生态？ 汇绿生态科技集团股份有限公司（以下简称“汇绿生态”或“公司”）前身为“武汉华信高新技术股份有限公司（以下简称“华信股份”）”（曾用名：武汉市六渡桥百货集团股份有限公司）。华信股份为原深圳证券交易所主板上市公司，2005 年因连续亏损退市。公司退市后在全国中小企业股份转让市场交易，2014 年起公司以重新上市为目标，2016 年华信股份与汇绿园林完成了重大资产重组，公司正式更名为“汇绿生态科技集团股份有限公司，主营业务变更为园林工程。2019 年 6 月向深圳证券交易所（以下简称“深交所”）提交了重新上市申请，经批准 2021 年 11 月 17 日在深交所重新上市交易。成为 A 股市场少有的退市后重新上市案例。

	汇绿生态主要核心业务包括园林工程施工、设计、苗木销售和养护等。重新上市后，公司一直尝试在高科技领域布局。2024 年公司以并购方式投资控股了以生产、研发、销售光模块等光通信产品为主的武汉钧恒科技有限公司（以下简称“武汉钧恒”），至此为公司科技化转型迈出第一步。 公司已经建立了一套全面、系统的内部控制制度，涵盖了财务报告、运营管理和合规风险控制等方面。良好的内部控制是公司健康稳定发展的重要保障。它不仅有助于提高公司的运营效率，还能有效防范风险，确保财务报告的准确性以及合规性。公司通过有效的内控措施，在进行战略投资时能够更好地评估和管理潜在的风险，保证资金的安全与合理使用。同时，这也反映了公司在治理结构、流程规范以及企业文化等多方面的成熟度和专业水平。如对武汉钧恒的逐步增资并最终实现控股，也表现出公司在扩展其业务版图的同时，也在增强其在特定领域的市场地位和内控能力。 问题二：公司于上周公布了 2024 年年度报告及 2025 年第一季度报告，请董秘介绍下公司的经营情况？ 公司 2024 年的营业收入为 58,702.99 万元，较上一年度下降了 14.28%。这主要是由于园林工程收入的减少所致。尽管营业收入有所下降，但归属于上市公司股东的净利润为 6,530.14 万元，同比增长了 13.85%。这一增长主要归因于 2024 年对武汉钧恒的投资收益。一季度营业收入达到了 30,881.36 万元，同比大幅增长 210.40%，这主要得益于武汉钧恒业务的并入。同时，净利润也显著提升至 1,983.26 万元，同比增长 549.69%。主要由于本期新增合并武汉钧恒 2-3 月利润表所致。经营活动产生的现金流量净额，同比下降 209.65%，是由于大部分工程价款的结算集中在年末及武汉钧恒销售账期一般为三个月，一季度的销售回款在二季度完成，收入尚未转化为实际的现金流入。 汇绿生态进入 2025 年，随着对武汉钧恒的并购完成，公司的营收和利润都实现了显著的增长。 问题三：2025 年 4 月以来的加征关税对武汉钧恒业务的影响？ 目前武汉钧恒海外收入占比为 50%以内，武汉钧恒已跟主要海外客
--	--

	户进行交流达成了某些共识，确保合作关系不受较大的影响。为了减轻关税对武汉钧恒的影响，公司及武汉钧恒提前布局，在马来西亚建立了海外生产基地。美国加征关税对武汉钧恒的影响是复杂的，既带来了挑战也提供了机遇。武汉钧恒已根据自身情况制定相应的策略以适应变化的国际贸易环境。 问题四：汇绿生态收购武汉钧恒后，协同效应如何体现？ 公司原本主要从事园林工程施工、园林景观设计及苗木种植等传统业务领域。通过收购武汉钧恒，公司进入了光通信这样一个高增长潜力的技术密集型行业，实现了业务的多元化发展，降低了单一业务领域的市场风险。武汉钧恒科技专注于光模块的研发、生产和销售，在光通信产品方面拥有较强的技术实力和市场地位。而公司则可以利用自身的资金优势、完善的内部控制体系和管理经验，为武汉钧恒提供支持，促进其技术研发能力和市场拓展能力的进一步提升。根据 2024 年年度报告及 2025 年第一季度报告的数据其实不难看出，武汉钧恒的业绩持续攀升，这也足够表明武汉钧恒具有良好的盈利能力和发展前景。公司将其纳入合并报表范围后，也提高了整体财务表现，增强了公司的盈利水平。 问题五：2025 年武汉钧恒的产能情况？ 武汉钧恒位于武汉的工厂产能已经饱和。为了缓解武汉工厂可能存在的产能压力，公司已经将部分产能转移到合肥以及马来西亚的工厂。由于行业需求良好，满足不断增长的订单需求。公司计划在鄂州投资约 2 亿元建设生产厂房、研发中心及配套设施，并购置高端光通信设备。 问题六：武汉钧恒产品分类？ 产品主要分为光模块、光引擎、AOC 及定制化产品。 以上内容未涉及内幕信息。
附件清单	未提供书面材料。
	交流过程中，公司参会人员严格遵守有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。以上会议纪要内容不代表公司的盈利预测和业绩指引，请投资者注意投资风险并谨慎投资。
日期	2025 年 4 月 29 日