

股票代码：301047

证券简称：义翘神州

北京义翘神州科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（电话会议、论坛）
参与单位名称	韩世通、王凯旋、张恒楠、王晨晨 中信证券股份有限公司；王震 国盛证券有限责任公司；聂媛媛 开源证券股份有限公司；曹佳琳、贺鑫 信达证券股份有限公司；张璘、俞波、高远 中国国际金融股份有限公司；谭雨露、屈玲玉 西部证券股份有限公司；乔波耀 兴业证券股份有限公司；孙晓晖、刘康平 嘉实基金管理有限公司；Johnny Wang 富达基金（香港）有限公司；魏伟 中信证券资产管理有限公司；刘婷 新华资产管理股份有限公司；周萍 四川发展证券投资基金管理有限公司；许迟 上海世真投资管理中心（普通合伙）；Aiwei Li 汇丰环球投资管理（香港）有限公司；曾宪钊 重庆诺鼎资产管理有限公司；成琦 大成基金管理有限公司；鲁秦 同泰基金管理有限公司；戴亦舒 混沌天成资产管理（上海）有限公司；陆漫漫 上海玖鹏资产管理中心（有限合伙）；沈怡雯 上汽颀臻（上海）资产管理有限公司；张纪林 珠海尚石投资管理有限责任公司；唐明 青榕资产管理有限公司；崔雨菲 上海君和立成投资管理中心（有限合伙）；陈继业 Dymon Asia Capital (HK) Limited；董丛丛 广州玄甲私募基金管理有限公司；邹成 磐厚蔚然（上海）私

	募基金管理有限公司；金祖贵 海南恒立私募基金管理有限公司；杜向颖 上海新伯霖私募基金管理有限公司；王玉英 交银人寿保险有限公司等 29 家机构 37 位参会者。
时间	2025 年 4 月 30 日（周三）下午 15:00-16:00
地点	进门财经平台
上市公司接待人员	董事、总经理、研发总监 张杰 董事、财务总监、董事会秘书 冯涛
投资者关系活动主要内容介绍	一、2024 年度及 2025 年一季度经营情况介绍 2024 年度，公司实现营业收入 61,367.15 万元，同比下降 5.06%，其中常规业务收入 53,310.10 万元，同比增长 10.54%，非常规业务受外部环境以及市场需求变化等因素影响，实现收入 5,418.96 万元，同比下降 63.55%；归属于上市公司股东的净利润 12,192.77 万元，同比下降 53.13%。2024 年度净利润同比下降明显主要系公司非常规业务收入继续回落，现金管理收益同比下降，同时，公司对苏州、泰州子公司、美国生物工程中心（C4B）等业务拓展投入较大且产生收益有一定滞后性。 2025 年一季度，公司营业收入为 15,530.10 万元，同比增长 1.94%。其中，常规业务收入 14,328.28 万元，同比增长 8.61%；非常规业务收入 494.69 万元，同比下降 63.42%。公司实现净利润 2,263.64 万元，同比下降 48.27%，主要系资金收益波动及运营成本上涨所致。 具体请各位投资者参阅公司在巨潮资讯网发布的《2024 年年度报告》及《2025 年一季度报告》。 二、投资者问答 Q1：关税政策变化对公司有何影响，公司有哪些应对措施？ 回复：为应对复杂国际形势和关税变化，公司一方面充分利用在地仓储资源，提前采取了更加积极的备货措施，

	另一方面，较早布局了美国生物工程中心（C4B）和加拿大 SCB 公司，已经具备一定的在地生产能力，支持开展海外业务。公司将持续关注关税政策，积极灵活应对，争取最大限度减少对业务的影响。 Q2: 如何看待苏州、泰州子公司对公司总体业务的影响？ 回复：苏州、泰州子公司业务拓展前期投入较大，目前暂未形成规模效益。苏州子公司生物安全检测业务除需要相关资质外，对项目经验要求较高，尚需一定时间。泰州子公司业务稳步开展，公司将持续优化当地团队，加强自动化建设，以加速实现规模效益。 Q3: 今年海外发展的重点是什么？ 回复：公司业务重点与当地生物医药产业发展规模密切相关。在日韩地区，公司组建了韩国子公司，增加在地销售投入力度。在欧美地区，公司现阶段重点首先是产品互补，公司收购加拿大 SCB 时间较短，尚需进一步整合优化。同时，公司将进一步发挥美国和加拿大公司地缘优势，推进重点产品的在地化生产，并积极开拓当地服务市场。 Q4: 公司是否有新的投资计划，主要针对哪些方向？ 回复：近年来，公司积极通过投资并购等方式增强企业综合实力，在试剂、耗材、自动化设备、合成生物学等方向进行投资，并收购了加拿大激酶公司。未来，公司仍将积极推进投资并购工作，通过内生增长和外延扩展相结合，助推企业健康、持续发展。收购方面公司更看重产品技术能力互补，关注规模不大但与公司现有产品、技术有较好互补的公司；投资以关联业务为主，主要针对公司业务相关的产业链上下游企业。同时，公司综合考虑标的估值的合理性，以有效控制投资风险。 Q5: 公司在 CRO 领域的发展方向？
--	--

	回复：近年来，受市场需求变化和竞争加剧影响，CRO业务利润承压。一方面，公司将继续做好提质增效工作，推进技术升级和流程优化，提升项目成功率，提高产出表达量以降低成本，确保合理利润；另一方面，公司也将针对不同服务类型的市场表现做好资源配置，实现收入和利润的战略平衡。
附件清单	无
日期	2025 年 5 月 6 日