

证券代码：301519

证券简称：舜禹股份

安徽舜禹水务股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与舜禹股份（301519）2024年度暨2025年第一季度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月09日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 邓帮武 总经理 李广宏 董事会秘书 张义斌 财务总监 沈先春 独立董事 罗彪 保荐代表人 周小金、黄嘉

投资者关系活动主要内容介绍	1. 2024年公司净利润同比大幅下滑79.84%，主要原因是什么？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。2024年公司实现营业收入65,261.14万元，同比下降7.36%；归属上市公司股东净利润1,364.98万元,同比下降79.84%；公司业绩变动主要原因为：（1）受宏观经济环境、地方政府预算调整等因素影响。同时，公司根据市场环境变化，更加注重客户偿付能力、提高客户筛选标准，把控项目订单质量，公司新增取得污水处理项目订单放缓，公司污水处理业务收入有所下降；（2）受宏观经济环境等因素影响，客户付款延期，资金回笼周期进一步延长，公司回款金额受到一定程度的影响，从而使得计提的减值损失增加；（3）公司上市后为提高市场竞争力，不断拓展业务布局，公司营销人员薪酬支出增加；同时，差旅费、业务招待费以及租赁及折旧费等市场宣传、渠道拓展等支出增加导致销售费用增加；（4）公司银行贷款增加使得财务费用增加；（5）公司为提升员工积极性，更好激励员工创造价值，公司于2024年实施限制性股票股权激励，并根据实施期间确认了股份支付费用，导致公司管理费用、销售费用增长。感谢您的关注。 2. 【查询-001】高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。2024年公司实现营业收入65,261.14万元，同比下降7.36%；归属上市公司股东净利润1,364.98万元,同比下降79.84%，具体详实数据详见公司公告。感谢您的关注。 3. 公司在智慧水务领域的研发投入持续增加，但目前该业务尚未实现盈利，公司预计何时能够实现盈利？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。2021年《城镇水务2035年行业发展规划纲要》提出，“到2035年，基本建成安全、便民、高效、绿色、经济、智慧的现代化城镇水务体系”。从人民群众对美好生活的向往出发，立足韧性城市保障需求和水务业务管理能力，水务行业未来将在水环境、水处理和供水服务等各个业务领域实现数字化转型。可以说，数字化转型是支撑传统水务行业突破短板、高质量发展的必然路径与核心要务。目前我国的智慧水务行业技术水平相对成熟，一些IT大厂也纷纷进
----------------------	---

	入，舜禹股份始终坚持以科技创新为客户赋能，专注于2021年国家级课题“节能错峰智慧供水系统”，该项目现已结题，舜禹股份不断努力该技术已经在多个地方通过前期试用，节能错峰效果明显提高，未来公司将坚持“智算赋能城镇节水低碳”这一战略，必将为我国的城镇节水低碳贡献力量，该技术会越来越受到客户认可，预计对公司未来经营业绩产生积极影响。感谢您的关注。 4. 是否有新的市场拓展计划？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。公司从事的二次供水领域主要运用AI技术，以国家级课题“节能错峰智慧供水系统”为支撑引领行业发展，通过自主研发与场景创新，依托“节能错峰、智算、低碳”等新质生产技术，构建水务行业数字化转型的核心竞争力，并以此驱动业务拓展和战略升级，主要业务方向围绕城市更新、城乡供水一体化、城镇供水设备设施改造、老旧小区改造、供水管网漏损监测治理、高品质饮用水、系统节水和运营维护等涵盖供水全生命周期管理整体解决方案。公司在污水领域是以科技创新驱动净水系统治理，依托省级科技攻关计划重大专项“城市更新污水处理智慧低碳技术”、以及磁混凝、智能模块化污水处理系统等核心技术为驱动力，集研发、高端智能装备制造、投融资和智慧低碳运维为一体的全生命周期服务；业务方向主要深耕分散式污水处理、城镇污水处理、工业园区污水处理、工业废水处理、中水回用、城市流域生态治理、厂网河湖一体化智慧运维等环保细分领域。未来，公司计划选择业务场景进行概念验证，重点考察模型在非结构化数据处理和复杂系统优化方面的性能表现。公司始终将技术创新作为核心驱动力，任何有助于提升运营效率、降低能耗的先进技术都将被纳入我们的评估和应用范围。当前和未来，公司通过AI技术打造产业链生态系统，助力水务行业管理效能大幅提升。公司坚持以客户为中心战略定力；坚持产品技术领先的战术策略；坚持聚焦核心产品的规模效益；坚持打造服务是核心的增长点；坚持以利润为核心的全面预算管理制度。舜禹股份秉承“拓宽一米、深耕百米”的经营市场理念，重点加大营销体系建设力度。坚守核心成熟业务、拓展成长业务、谋划新兴机会，加大市政管网运维和直饮水系统运维业务拓展力度，积极服务和对接城市更新、设备更
--	---

	新，提高环保类项目运作质量和成效。调研“一带一路”地区水务市场空间和开发路径，采取自我拓展与“借船出海”并行策略，布局海外市场。借此做强核心业务、打造核心专长、建设核心市场、开发核心客户。不断优化升级节能错峰供水系统技术，提高市场认知度，增强客户接受度。结合供排水一体化发展趋势，基于供水企业资源优势，培育和拓展排水业务，进一步融合发展智能制造和现代服务业，充分发挥舜禹股份的技术提供、设备集成和金融支持的综合优势，在水务领域打出节能与降碳的组合牌。感谢您的关注。 5. 【查询-002】高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。舜禹股份始终坚持科技创新为客户创造价值。舜禹股份以“智算赋能城镇节水低碳、科创驱动净水系统治理”为战略方向，感谢您的关注。 6. 公司在二次供水和污水处理设备方面是否有新的技术突破或产品创新计划？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。舜禹股份始终坚持以科技创新为客户赋能，专注于国家级课题“节能错峰智慧供水系统”，不断优化升级节能错峰供水系统技术。公司牵头承担了安徽省科技创新攻坚计划项目《城市更新中污水系统治理低碳智慧关键技术研究及应用》，项目聚焦城市污水系统治理的低碳化与智慧化，研究内容包括新型污染物检测、污水处理厂低碳智慧运维、厂网一体化智慧运维等关键技术。感谢您的关注。 7. 公司2024年净利润大幅下滑至0.12亿元（2023年0.68亿元），主因信用减值损失（-5,077万元）及资产减值损失（-1,068万元）高企。请问为什么公司相比往年2024年的减值损失如此高企？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。受宏观经济环境等因素影响，客户付款延期，资金回笼周期进一步延长，公司回款金额受到一定程度的影响，从而使得计提的减值损失增加；公司在质保期内的项目增多，导致质保金金额增长和时间增加，相应的减值损失增大。感谢您的关注。 8. 【查询-003】高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。
--	---

	答:尊敬的投资者,您好!感谢您的提问。2024年,随着基础设施逐步完善,水务行业由“增量时代”向“质量时代”转变,从市场化、资本化阶段到高质量发展的产业化阶段发展。突破传统产业模式,培养和发展以产品化、智能化为核心的新质生产力成为高质量发展的方向。秉承“二十大”提出的“中国式现代化”,推动绿色发展促进人与自然和谐共生,把握好实现“十四五”规划目标的关键一年,扎实推进高质量发展。经过二十几年的发展,传统水务基础设施的市场规模增速低于前期,市场实际运营方面,对管网修复治理、污水厂节能降碳以实现降本增效达到碳中和可持续发展的需求不断升级,水务行业到达了一个新的发展阶段,挑战与机遇并存。2024年1月,国务院发布了《中共中央国务院关于全面推进美丽中国建设的意见》以及同年5月发布《2024-2025年节能降碳行动方案》(国发[2024]12号)进一步明确了节能降碳方向,完善能源消耗总量和强度调控重点控制化石能源消费,强化碳排放强度管理,分领域分行业实施节能降碳专项行动,更高水平更高质量做好节能降碳工作,更好发挥节能降碳的经济效益社会效益和生态效益,为实现碳达峰碳中和目标奠定坚实基础。2024年《政府和社会资本合作项目特许经营方案编写大纲》(2024年试行版)发布。同年3月,《基础设施和公用事业特许经营管理办法》发布后《政府和社会资本合作项目特许经营协议(编写)范本(2024年试行版)》发布。文件中提出“优先选择民营企业参与”,是对国家鼓励推动民营经济发展国策的积极响应。对民营企业而言,更可以凭借自身品牌和技术优势,在项目竞争中获得更多参与的机会,国企和民企合作,可以相互吸收对方的优势,强强联合,通过技术创新、商业模式创新、合作模式创新,来实现双赢。感谢您的关注。 9. 2024年国家出台的多项水务行业政策对公司业务有何具体影响? 如何把握政策机遇? 答:尊敬的投资者,您好!感谢您的提问。2024年国家出台多项政策,2024年1月,国务院发布了《中共中央国务院关于全面推进美丽中国建设的意见》以及同年5月发布《2024-2025年节能降碳行动方案》(国发[2024]12号), 2024年《政府和社会资本合作项目特许经营方案编写大纲》(2024年试行版)发布。同年3月,《基础设施和公用事业特许经营管理办法》发布后《政府
--	--

	和社会资本合作项目特许经营协议(编写)范本(2024年试行版)》发布等。国家出台的系列政策对公司所处的行业带来了更多的市场利好，同时对公司业务拓展和技术应用将产生积极影响。感谢您的关注。 10.【查询-004】高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答:尊敬的投资者，您好！行业未来发展前景良好，机遇众多。国务院推进污水等基础设施更新改造，将释放相关市场。水务领域进入存量提质时代，工艺路线升级、节能设备改造等需求快速释放，待改造水厂规模大，市场空间将陆续释放。供水设备和系统化应用市场广阔，“双碳”战略为供水系统化管理提供更广阔场景，数字化转型是行业高质量发展的必然路径，智慧水务市场空间将进一步扩大。感谢您的关注。 11. 随着水务行业的市场化程度不断提高，公司如何应对日益激烈的市场竞争？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问。公司通过多方面应对竞争：一是坚持“双轮驱动”，二次供水领域以AI技术和国家级课题为支撑，污水领域以省级科技攻坚计划重大专项等核心技术为驱动力；二是不断做强主业，强化产业合作，延伸业务链条；三是通过持续技术研发实现技术产品化，使产品集约化、智慧化和绿色化；四是结合“双碳”战略制定“一城一策”，推进节能错峰智慧供水系统应用；五是不断升级智慧水务综合管理平台，由数字化向数智化跃升，提升核心竞争力等。感谢您的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月09日