

贵阳银行股份有限公司 2024 年度暨 2025 年 第一季度业绩说明会记录

贵阳银行于 2025 年 5 月 9 日下午 15:00-16:00, 在公司总部大楼以网络互动形式, 面向全体投资者, 召开了 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会。公司董事长张正海先生、行长盛军先生、副行长李松芸先生、首席财务官李云先生、董事会秘书李虹燊先生、独立董事沈朝晖先生及相关部门负责人参加了互动交流, 交流记录如下:

一、董事长致辞

大家下午好! 非常高兴通过全景网平台与大家进行互动交流, 我谨代表公司对大家长期以来给予贵阳银行的关心和支持表示衷心感谢! 下面我就公司 2024 年及 2025 年一季度主要经营情况作简要介绍。

2024 年及 2025 年一季度, 面对复杂严峻的外部形势, 我们保持战略定力, 不断优化经营策略, 提升服务实体经济质效, 努力实现了规模、质量、效益的综合平衡和协调发展。

2024 年, 我们“稳”的基础更加巩固, “进”的态势不断延续。一是业务规模稳健增长。截至 2024 年末, 集团资产规模突破 7000 亿元, 继续保持贵州省第一大法人金融机构地位。贷款总额 3,391.42 亿元, 增长 4.66%, 核心资产保持增长, 资产结构持续优化, 存款总额 4,192.08 亿元, 增长 4.74%, 存款付息率和总负债付息率均有所下降, 负债成本的适当性得到提升。零售业务核心竞争力和价值创造力持

续提升，储蓄存款余额 2,145.42 亿元，增长 13.14%。二是经营业绩总体平稳。2024 年实现营业收入 149.31 亿元，实现归属于母公司股东的净利润 51.64 亿元，实现基本每股收益 1.35 元，加权平均净资产收益率 8.35%，总资产收益率 0.76%。三是监管指标保持稳定。截至 2024 年末，不良贷款率 1.58%，较年初有所下降，资产质量前瞻性指标得到改善，逾期额、逾期率、逾期剪刀差实现三降，拨备覆盖率 257.07%，拨贷比 4.05%。资本水平保持充足，资本充足率 15.20%，一级资本充足率 14.00%，核心一级资本充足率 12.94%，较年初分别上升 0.17、1.10、1.10 个百分点。

2024 年，我们聚焦地方发展重大战略，扎实做好金融“五篇大文章”。科技金融深入布局，聚焦新质生产力，有力推进科技、产业、金融的有机结合和相互塑造；绿色金融提质增效，完善绿色金融产品体系，用好碳减排支持工具，发行 30 亿元绿色金融债，服务绿色经济的质效和水平不断提升；普惠金融扩面增量，持续深化小微企业和乡村振兴服务，信贷产品更加丰富、惠企让利更加有力，推动普惠金融润泽万家；养老金融渐成体系，“爽爽银发课堂”打响贵阳银行养老金融服务品牌，创新养老金融业务模式和产品，助推养老客群 AUM 值较快增长；数字金融升级赋能，实施“业务+科技+数据”三位一体数字化转型道路，深入推进数字化经营、数字化管理、数字化运营、数字化风控，提升金融智能化水平。

2025 年一季度，我们整体业务经营保持稳健。资产总额

7,450.07 亿元，较年初增长 5.57%，贷款总额 3,440.27 亿元，较年初增长 1.44%，存款总额 4,356.14 亿元，较年初增长 3.91%。2025 年一季度实现营业收入 30.29 亿元，实现归属于母公司股东的净利润 14.43 亿元，实现基本每股收益 0.39 元。

2025 年是我们五年战略规划收官之年，我们将继续保持战略耐力，坚持发展不懈怠，聚焦改革转型，持续改善传统业务结构，积聚发展新动能，不断提升经营管理质效，努力为广大股东、客户、员工创造更大的价值。

我们希望通过此次网上交流活动，听取广大投资者的意见和建议，进一步增进各位对贵阳银行的了解和支持，促进公司未来更好的发展。谢谢！

二、互动交流

1. 请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

尊敬的投资者，您好，2024 年本行经营业绩总体平稳，实现营业收入 149.31 亿元，归属于母公司股东的净利润 51.64 亿元，基本每股收益 1.35 元，加权平均净资产收益率 8.35%，总资产收益率 0.76%，感谢您的关注！

2. 请介绍一下公司 2024 年金融市场业务的发展情况。

感谢您的关注，本行 2024 年度金融市场业务发展情况主要有：一是优化资产结构，稳健投资收益，不断优化以债券资产为主、以同业资产为辅的配置结构，准确把握交易机会和配置机会，投资收益稳中有升。二是拓宽融资渠道，优化负债管理。推进同业存单发行业务，报告期内累计发行同

业存单 162 期，募集资金 1227.90 亿元，持续丰富负债来源，增强流动性管理能力。三是认真履责，积极传导货币政策。我行连续 5 年入选央行公开市场一级交易商，作为贵州省内唯一入选的城商行，我行始终坚持高效履职，积极参与央行货币政策操作，有效将货币政策精准传导至中小银行、非银金融机构，切实发挥好流动性传导的重要桥梁作用。四是新增多项业务资质，持续提升市场认可度。我行于 2024 年 3 月正式成为债券做市商，认真履行做市义务，为债券市场提供流动性，也助推省内农商机构提升市场活跃度；5 月正式获得中央债券借贷业务借出方资格，成为贵州省唯一获此资格的银行类金融机构。五是深耕客户服务，不断拓宽客户群体。切实履行好本行债券承销商职责，稳健推进债券承销工作；切实履行好本行作为现券做市商的职责，稳健推进债券交易。通过交易团队一级二级联动，优化客户服务体验，持续拓宽客户群体。谢谢！

3. 请问贵行在做好金融“五篇大文章”方面有什么举措和成效？

尊敬的投资者，您好。本行立足贵州产业发展实际，积极服务地方主战略主定位，出台做好金融“五篇大文章”的实施方案，更好满足各类市场主体的特色化金融服务需求。**科技金融**方面，抢抓全省实施“六大重大科技战略行动”机遇，完善全方位、多层次的科技金融服务体系，为省市以科技创新推动产业创新、打造新业态新模式做好配套金融支持，助力实现科技、产业、金融的相互塑造、有机结合和良性循

环，更好服务新质生产力。科技型企业贷款余额 144.11 亿元，较年初增长 3.70%。全年累计办理知识产权质押贷款 23 笔，投放 9.14 亿元，为 23 户“专精特新小巨人”提供信贷支持 10.04 亿元。**绿色金融方面**，持续完善绿色金融产品和服务，成功发行 3 年期绿色金融债 30 亿元，绿色贷款余额 330.95 亿元，较年初增长 5.60%。子公司“贵银金租”绿色租赁本金余额 164.49 亿元，较年初增长 12.25%，在租赁本金中占比超 50%。**普惠金融方面**，开展“千企万户大走访”活动，深入企业摸排融资需求，推动小微企业融资协调机制落地见效，普惠小微企业贷款余额 396.32 亿元，较年初增长 8.37%。提升乡村振兴金融服务水平，加强农村地区资产负债联动，普惠涉农贷款余额 186.06 亿元，较年初增长 18.11%。**养老金融方面**，聚焦老年客户多样化金融服务需求，用心做好养老产品服务、养老产业支持和养老金融适老化改造，推动银发经济和金融服务紧密衔接，相互支撑。“爽爽银发课堂”打造银发金融服务品牌，全年累计开课 463 期，注册会员 3 万余名，取得了良好的社会效应。完善养老金融产品布局，养老客群 AUM 值增长 201.34 亿元。支持养老产业贷款余额 5.28 亿元，主要投向老年人、残疾人养护服务领域和护理机构。**数字金融方面**，以科技和数据赋能金融服务全流程优化升级，提升金融数字化、智能化水平，促进金融供给更好地适应市场需求。启动数字化转型战略升级项目，推动数字化转型顶层设计更上新台阶。感谢您的关注！

4. 公司是否建立不良防范与责任以及薪酬等联动追究

机制？

尊敬的投资者，您好。我行制定了《不良类授信业务责任追究管理规定》等责任认定制度，并对应通过考核、奖惩、责任追究等多项措施建立不良防范与责任追究机制。感谢您的关注。

5. 公司 2024 年拨备计提的原则和策略？

尊敬的投资者，您好，本行严格按照新金融工具准则和《商业银行预期信用损失法实施管理办法》等监管制度要求，并遵循全面性、真实性、谨慎性、动态性和匹配性的原则采用预期信用损失模型开展拨备计提。本行采取差异化策略，对不同资产组合进行分组，并结合客群特征、逾期天数、风险分类、担保方式、债项期限、内外部评级等各类因素判断阶段特征，采用相应的计量参数分别计提拨备。同时，本行还根据外部宏观经济情况动态调整前瞻性因子及模型，采用审慎中性的策略确定前瞻性调整因子并审慎计提拨备，感谢您的关注！

6. 根据贵司披露的 24 年报数据，贵司交易性金融资产金额增加 400 多亿，请问贵司交易性金融资产的金额出现大幅变化的原因是什么？

尊敬的投资者，您好，2024 年，本行加强市场研判，适当调整投资策略，优化债券投资结构，强化久期管理，适当增加了交易性金融资产规模，感谢您的关注！

7. 请问我们贵阳银行的董事会成员和监事会成员及其他高级管理成员，他们都持有贵阳银行的股票吗？

感谢您的关注。关于董监高持股的情况请详见本行 2024 年年度报告。

8. 希望公司能够在保持业绩平稳基础上，不断提高分红比例，或增加中期分红，提高投资者回报水平！

感谢您的宝贵建议，本行将始终牢固树立回报投资者意识，按照监管要求和导向，根据公司实际经营情况，制定投资者回报规划，保持持续、稳定、合理的现金分红。

9. 管理层是否考虑提高分红比例和中期分红。

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！自本行 2016 年上市以来，每年保持稳健的分红政策，累计现金分红 76.24 亿元，2024 年分红总体较去年保持稳定。本行将牢固树立回报投资者意识，按照监管要求和导向，根据公司实际经营情况，平衡业务稳健发展与投资者长期回报，制定投资者回报规划，保持持续、稳定、合理的现金分红。目前，公司尚无中期分红的相关安排，后续若有相关安排将及时履行信息披露义务。

10. 公司的区域核心竞争力如何发挥？

尊敬的投资者，公司积极贯彻落实国家、省、市各项战略部署，全力构建切合自身实际的新发展理念、高质量发展标准和新发展格局，持续构建核心竞争力，不断提升经营发展质量。一是深耕地区、优化资产结构，不断拓展高质量发展源泉。坚持市场定位，以支持实体经济发展为根本，助力贵州省现代化产业体系建设。全力拓展新市场，推动新旧动能转换，助力传统产业转型升级，全力拓展新项目，构建银

政合作新模式。重点做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”，努力在服务新发展格局中推动自身高质量发展。积极推进“投行+商行+交易银行”转型，不断提高综合金融服务能力。二是加强管理、控制负债成本，不断巩固高质量发展基础。坚持存款立行，不断提升负债管理质量，实施以增加低成本稳定性资金为核心、以主动负债管理为灵活补充的负债管理策略，全力提升核心负债规模和占比，提高经营发展的安全性、流动性和效益性。三是坚守风险、保持稳健经营，不断筑牢高质量发展底线。深入推进智能风控体系建设，提升风险管理能力水平，加强重点领域风险防控，不断完善覆盖事前事中事后的内控合规管理机制，深入推进新增不良防范、潜在风险预警、不良资产处置，持续构建高质量安全体系，保持资产质量平稳、风险总体可控。感谢您的关注！

11. 请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

非常感谢您的关注。近年来，银行业内外部形势变化发生了较大的变化，对行业发展也带来了挑战，净息差收窄的趋势不可避免地传导到银行业，资产质量也面临一定压力。但是，我们也要看到经济发展中的机遇。随着一揽子增量政策效果逐步显现，支持经济回升向好的因素在增多，为银行业发展创造了有利条件。银行业要顺势而为，围绕服务实体经济，服务中小企业，积极做好五篇大文章，进一步优化资产负债表，做实资产质量，在数字化转型等领域开展进一步探索，以有效应对挑战。

12. 在零售业务转型的大背景下，公司有哪些具体的策略来提升零售客户的数量和质量？

尊敬的投资者，您好。本行通过“强管理、强统筹、强敏捷、强赋能、强联动”持续巩固和提升零售业务一体化管理的成效。持续健全以消费信贷为核心、住房按揭为支撑的零售信贷业务体系，在提振消费政策要求下，重点支持居民刚需、改善性个人住房按揭贷款需求，持续加大个人按揭贷款投放，同时，围绕装修、购车、旅游等综合消费需求，加大“爽快贷”投放，持续提升消费信贷业务规模；以小微融资协调机制为抓手，大力拓展“线上+线下”个人经营性贷款，致力提升信用贷款规模和市场占比，完善零售经营贷款获客渠道，实现零售经营贷款余额有效增长。坚持“以客户为中心”，以为客户创造价值为出发点，以 AUM 为抓手，深化零售客户分层分群经营。深耕重点客群，客户精细分层管理，通过定制化方案、专一服务等精细化管理，进一步提升客户贡献度；持续开展爽生活权益营销活动，有效提升客户价值；优化系统功能，加强数据支撑，实现客户画像、客群精准识别、客群圈选营销跟踪等功能，为提升客户服务水平提供了数据和技术支持。感谢您的关注！

13. 请问作为独立董事，都通过哪些方式参与到公司的决策中以及对公司进行有效的监督？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！作为贵阳银行独立董事，按照相关法律法规和监管规定，依法合规行使独立董事各项职权，切实维护全体股东尤其是中小股东权益。工

作中主要通过参加公司董事会及其专门委员会、参加独立董事专门会议、参加分支行及子公司实地调研、定期与内外部审计机构沟通交流、审阅公司各类经营管理报告等方式，对公司战略、财务、关联交易、风险、内部控制等方面决策并进行监督，并以自身专业知识和工作经验，积极推动和完善法人公司治理。

14. 尊敬的独立董事，请问您在担任独立董事期间，贵阳银行大股东是否存在损害中小股东的利益行为，管理者是否有损害中小股东的利益行为？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！作为贵阳银行独立董事，主要通过参加公司董事会及其专门委员会、召开独立董事专门会议、参加实地调研、定期与内外部审计机构沟通交流、审阅公司各类经营管理报告等方式，参与公司战略、财务、关联交易、风险、内部控制等方面决策并进行监督，秉承忠诚与勤勉原则，维护全体股东尤其是中小股东权益，在履职过程当中，未发现大股东和管理者损害中小股东利益的行为。

15. 根据 24 年年报披露的数据，批发零售行业贷款的坏账率高达 5%以上，远超贵司 1.7%的息差，贵司在批发零售的贷款中有抵押，担保的贷款占比是多少？没有保证的贷款的占比是多少？贵司在发放批发零售的贷款时是否进行了严格的审批，对于这块的贷款质量如果进行保证？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！截至 2024 年末，我行批发零售业中有抵押、质押、担保的贷款占比约为 80%，

信用类贷款占比约 20%。我行严格按照政策要求对批发零售业贷款进行审查审批，对于批发零售业贷款质量，我行一方面严格把控准入关口，另一方面对贷款发放后加大客户经营情况监测力度，确保其贷款质量保持平稳。

16. 请问 1、目前，公司市值管理是怎么操作的，目标是啥？ 2、证监会鼓励上市公司多分红，尤其是中期春节前分红，让投资者更多获得感。公司 2024 年分红不达标，是不是考虑了四季度分红？

感谢您的关注！对于市值管理，本行董事会制定了相应的估值提升计划，拟通过提升经营发展质量、聚焦做好“五篇大文章”、完善公司治理体系、规范信息披露、加强投资者关系管理、保持稳健分红等措施，提升公司投资价值，增强投资者回报，推动公司投资价值合理反映公司质量。自本行 2016 年上市以来，每年保持稳健的分红政策，累计现金分红 76.24 亿元，本行始终牢固树立回报投资者意识，按照监管要求和导向，根据公司实际经营情况，平衡业务稳健发展与投资者长期回报，制定投资者回报规划，保持持续、稳定、合理的现金分红，本行若有其它分红安排，将及时履行信息披露义务。

17. 贵阳近 10 年来每年人口增超过 10 万人，24 年更是人口增长全国第一，有接近 20 万人的常住人口增长，请问公司可否抓住相关发展机遇？开展哪些业务！

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！面对区域人口发展新趋势、新机遇，本行以为客户创造价值为出发点，积极

拓展教育、医疗等民生类板块业务，深化客户分层分群经营，通过精细化客群运营和强化数据驱动，在养老金融、医疗教育、新市民金融等重点领域加强金融供给。同时，积极开展更具针对性的线上线下营销活动，构建“产品+权益”“理财+代销”营销矩阵，以及公私联动、资产负债联动、私私联动的联动营销模式，推动服务渠道更加多元化，零售客户管理水平不断提升。

18. 相信贵阳银行领导及职工，支持

尊敬的投资者，感谢您的理解与支持！