

证券代码：002111

证券简称：威海广泰

债券代码：127095

债券简称：广泰转债

## 威海广泰空港设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年5月14日 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理 李文轩 2、副总经理、董事会秘书 罗丰 3、财务负责人 李波 4、独立董事 李耀忠
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、威海广泰 2024 年集装货物装载机生产线智能化改造后，今年有新的产品生产线智能化改造计划吗？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，2024 年公司完成了集装货物装载机生产线智能化改造，大幅提升了产品质量和生产效率，2025 年公司将继续推行摆渡车、客梯车等生产线智能制造，实现进一步提产扩能、提质增效。感谢您的关注。</p> <p><b>2、空港设备收入依赖国内机场建设，但 2023 年民航固定资产投资同比降 12，如何开拓海外市场？”</b></p>

您好，根据《2023 年民航行业发展统计公报》显示，2023 年，我国民航固定资产投资总额 1933.26 亿元，其中，民航基本建设和技术改造投资 1241.3 亿元，比上年增长 0.8%。在海外市场，公司重点加深与全球领先的四大地服公司和最大的设备租赁公司的合作交流，通过其业务的示范效应不断对接新的市场和客户，同时积极参加国际展会，推介公司技术领先的电动空港装备和系统解决方案，进一步提高广泰品牌在国际市场上的影响力。感谢您的关注。

**3、在国际化战略中，公司计划到 2025 年实现国际市场销售额突破 6 亿元。目前的国际订单增长情况如何？是否有具体的市场拓展策略来实现这一目标？**

投资者您好，公司 2024 年在国际市场营业收入 5.92 亿元，已经接近 6 亿元。2025 年公司将继续加深与 Swissport、Menzies、Dnata、Sats、TCR 等大客户的战略合作关系，精准开发欧洲、亚洲、非洲、澳洲等重点地区的优势客户，发挥公司电动化产品在国际市场的技术优势，紧跟国家“一带一路”政策，积极参加国际展会，继续全面开拓国际市场。感谢您的关注。

**4、请问 2024 年公司空港设备国际订单远大于 2023 年，为何毛利率还大幅下降？**

公司 2024 年全年实现销售收入 28.88 亿元，同比增长 20.09%，但受特殊客户产品审价事项和计提商誉减值准备影响，实现归属于上市公司股东的净利润为 0.75 亿元，同比降低 40.62%。若扣除前述事项影响，公司实现归属于上市公司股东的净利润为 1.58 亿元，同比增长 25.72%。

**5、公司 2025 年 1 季度继续增收不增利，能解释一下主要原因吗？**

投资者您好，2025 年第一季度，公司空港装备业务和消防救援装备业务继续保持良好发展势头，公司收入规模进一步提高，但因交付的产品结构影响和消防救援装备市场竞争加剧，整体毛利率有所降低。感谢您的关注。

**6、去年的订单很多，我想问这些订单的交付大概多少时间？**

投资者您好，公司订单交付有一定周期。空港装备生产周期为 3-9 月、消防救援装备生产周期为 4-12 月，具体交付时间按照合同约定执行。感谢您的关注。

**7、请问您怎么看待广泰缺乏机构调研的问题，公司市值低迷为啥还不积极邀请机构上门调研呢，难道公司市值很强，可以做到酒香不怕巷子深吗？公司证券办太敷衍了。**

投资者您好，公司持续关注国家相关法律法规及政策的要求，不断加强市值管理工作，坚持以提升内在价值为核心的市值管理理念，踏实做好自身经营、夯实主业；同时，公司也在不断加强与投资者的沟通力度，保持与市场的良性互动，更好地向市场传递公司价值。谢谢！

**8、请直接谈谈市值问题吧，怎么解决市值长期低迷的问题，难道长期投资贵司一直亏损是正常情况吗，不要满天都是订单饱满了。**

尊敬的投资者您好，公司一直坚守高端装备制造业，做专做精空港装备和应急救援装备两大领域，不断打造好产品，目前广泰产品已服务全球 100 多个国家和地区，未来公司将继续深入推行全面产品国际化战略，以良好的业绩回馈投资者。同时，将持续加强市值管理工作，争取公司市值能更好的体现公司价值。

**9、请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。**

尊敬的投资者您好，2025 年，公司空港装备业务要以全面产品国际化为核心战略，持续拓展国际市场，国内要牢牢把握市场复苏和设备更新机遇；应急救援装备业务要发挥好公司“空地一体化”的优势，推广系统化解决方案；加快通用航空和民用无人机研发投入和市场拓展，积极拥抱低空经济。争取 2025 年经营业绩取得进一步增长。

**10、持有贵司很多年了，真心希望贵司有大发展。原来贵司有个 2025 年规划愿景，说是基于公司发展情况，市场情况，严格核算，到 2025 年销售额达到五六十亿。但经过 5 年发展，还是原地踏步，利润更是萎缩。想问一下，这个规划还有希望吗？**

尊敬的投资者您好，公司一直坚守高端装备制造业，做专做精空港装备和应急救援装备两大领域，不断打造好产品，截止 2024 年底国际订单大幅增长，广泰产品已服务全球 100 多个国家和地区，未来公司将深入推行全面产品国际化战略，以良好的业绩回馈投资者。

**11、为什么回购不注销。**

您好。公司回购严格履行了相关审批程序。同时，我们将认真研究您的关注。

**12、公司 2024 年在风险管理方面有哪些新的举措？未来在合规管理和风险控制方面有哪些重点？**

您好。公司 2024 年进一步完善了从法人治理、战略投资、财务管理、市场营销等各方面风险管控，通过风险排查、措施制定等能够更好的规避公司经营风险，保障股东利益。未来公司将进一步加强风险管控的内控监督检查、完善合规管理，为公司长期稳健发展保驾护航。

**13、未收款项什么时候收？**

投资者您好，公司高度重视应收款回收工作，通过协商、催收、诉讼等各种方式，争取尽快降低应收账款占营收的比例。感谢您的关注。

**14、请问公司 2025 年有哪些业绩增长点？谢谢。**

尊敬的投资者您好，2025 年，公司空港装备业务要以全面产品国际化为核心战略，持续拓展国际市场，国内要牢牢把握市场复苏和设备更新机遇；应急救援装备业务要发挥好公司“空地一体化”的优势，推广系统化解决方案；加快通用航空和民用无人机研发投入和市场拓展，积极拥抱低空经济。争取 2025 年经营业绩将取得进一步增长。

**15、请问公司无人机业务目前大概是什么规模，谢谢。**

您好。公司民用无人机业务处于新产品市场拓展阶段。公司瞄准低空经济中的应急救援重要应用场景，研发了多旋翼大载荷消防救援无人机和大载重直升机飞行平台。产品可应用于消防灭火、应急救援、物流运输等领域，可搭载物流运输箱满足物流场景需要；搭载救援担

架、安全舱，以满足应急救援需求；搭载灭火弹以应用于森林消防；搭载泡沫消防带以满足城市高层住宅灭火需求等。该型无人机可以与应急救援保障装备业务协同作战，是应急救援市场未来的重要发展方向。

**16、请问公司目前在手订单大概有多少？谢谢。**

您好。公司 2024 年产品订单情况如下，全年取得国际空港装备订单 10.39 亿元（包含销售给境内公司再进行出口的订单），同比增长 67%。取得国内空港装备国内订单 10.55 亿元，同比增长 68%。取得消防救援装备订单 10.62 亿元，同比增长 69.15%。

**17、请问 2024 年公司军工审价导致的利润减少，2025 年还会出现同样情况吗？**

公司目前特殊客户产品收入占比较低，预期特殊客户产品审价不会对公司整体毛利率产生重大影响。

**18、公司能否展望一下 2025 年经营业绩情况**

尊敬的投资者，您好，2025 年，公司空港装备业务要以全面产品国际化为核心战略，持续拓展国际市场，国内要牢牢把握市场复苏和设备更新机遇；应急救援装备业务要发挥好公司“空地一体化”的优势，推广系统化解决方案；要加快通用航空和民用无人机研发投入和市场拓展，积极拥抱低空经济。争取 2025 年经营业绩取得进一步增长。

**19、2025 年广泰的财报是否依然难以预测，公司什么时候能进入高质量经营阶段？**

投资者您好，2025 年公司空港装备业务要以全面产品国际化为核心战略，持续拓展国际市场，国内要牢牢把握市场复苏和设备更新机遇；应急救援装备业务要发挥好公司“空地一体化”的优势，推广系统化解决方案；加快通用航空和民用无人机研发投入和市场拓展，积极拥抱低空经济。争取 2025 年经营业绩取得进一步增长。感谢您的关注。

**20、公司董秘回答投资者提问总是说订单饱满加班加点，结果2024年公司的销售不如5年前，利润不如10年前，请问董事长对这样的成绩满意吗？投资者听了董秘的话买了股票亏损，是否可以要求董秘因虚假陈述赔偿？**

您好。受产品结构和特殊卫生事件影响，公司业绩产生了一定波动。未来公司将坚持做专做精做强，创世界一流品牌，广泰智造服务全球的愿景，聚焦空港装备和应急救援装备市场，以良好的业绩回馈投资者。公司主要产品空港装备紧紧抓住国内市场复苏和国际市场取得突破的机遇，订单取得明显增长，生产任务饱满。

**21、广泰上市18年了，市值几乎原地不动，长期投资者无法获取投资收益。分红方面公司共融资25亿，18年总分红10亿，分红融资比很低。公司市值年均增长只有3个点，缺乏回报能力呀。请问李总怎么看待公司发展了，员工增收了，而股东回报却原地踏步的情况？公司有没有市值管理目标，比如向豪迈科技学习的计划，总不能上市20年的时候市值还是50亿吧。希望广泰的市值在很远的将来也能进入山东省前列？**

尊敬的投资者您好，2022-2024年，公司累计现金分红（派现+回购）3.47亿元，累计现金分红（派现+回购）/累计归母净利润比例为83.25%。未来公司将继续努力提升公司经营业绩，提高公司投资价值，更好地回报股东。感谢您的关注。

**22、公司反复无常的计提已经令券商分析师都无法做出研报预测，新出的券商研报都在大幅修改业绩预测，失去投资者信任。请问作为财务负责人，您认为这样常年累月的计提损失会令投资者保持信心吗？作为财务负责人，您在当初企业扩张收购时期，有没有提出过具体的防御预案，您怎么看待反复计提对广泰在估值上造成的伤害？谢谢，希望广泰的明天更美好。**

您好。公司严格执行各项会计管理制度。截止2024年底，公司商誉已经降至4287万。未来公司将坚持做专做精做强，创世界一流

品牌,广泰智造服务全球的愿景,聚焦空港装备和应急救援装备市场,以良好的业绩回馈投资者。

**23、正常来说一个公司的市值是公司的经营业绩和管理水平的综合体现,您怎么看待广泰上市18年来市值只有50亿的情况,比广泰上市晚4年的山东豪迈科技市值都近500亿了,可见这18年来两家公司的巨大差距。两家公司都是制造业,且上市时体量相当,豪迈专注于主业不断提升,广泰是粗糙扩张后不断计提损失,长期的经营方针带来了巨大的差异,请问您对广泰的明天有没有一个规划,有没有一个市值目标?**

尊敬的投资者您好,公司一直坚守高端装备制造业,做专做精空港装备和应急救援装备两大领域,不断打造好产品,截止2024年底国际订单大幅增长,广泰产品已服务全球100多个国家和地区,未来公司将继续深入推行全面产品国际化战略,以良好的业绩回馈投资者。同时,将持续加强市值管理工作,争取公司市值能更好的体现公司价值。

**24、请问您怎么看广泰市值长期停滞不前,缺乏投资回报的状况?广泰的员工持股计划没有利润考核指标,员工可以通过低价参与股票,待解禁期满后市价卖出,较为轻松的获取了持股计划的收益。而由于没有利润增长的考核,广泰这几年的业绩飘忽不定,市值萎靡不振,中小投资者长期陷入亏损边缘,请问您怎么看到新一期的持股计划,应不应该以保护投资者利益为前提去建立净利润较高增长的考核指标?公司有没有真正的市值目标?**

您好。公司持股计划系公司员工自愿参加,并基于对公司价值的信心,以自有资金参与,在二级市场集中竞价买入,自行承担投资风险,因此没有设置考核指标。

**25、请问您如何看待行业未来的发展前景?谢谢。**

投资者您好,公司所在行业整体情况请查阅公司《2024年年度报告》。感谢您的关注。

	<p><b>26、请问您对广泰有市值规划吗，不能这样一二十年了还是小市值吧？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司一直非常重视市值管理，做专做精空港装备和应急救援装备两大领域，不断打造好产品，目前广泰产品已服务全球 100 多个国家和地区，未来公司将继续深入推行全面产品国际化战略，以良好的业绩回馈投资者。同时，将持续加强市值管理工作，争取公司市值能更好的体现公司价值。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 14 日