

证券代码：301235
转债代码：123251

证券简称：华康洁净
转债简称：华医转债

武汉华康世纪洁净科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位 名称及人 员姓名	线上参与公司2024年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月15日 15:00-17:00
地点	同花顺路演平台 (https://board.10jqka.com.cn/ir)
上市公司 接待人员 姓名	董事长 谭平涛先生 董事、总经理 谢新强先生 独立董事 齐亮先生 董事会秘书、副总经理 彭沾先生 财务负责人 张英超女士 保荐代表人 胡向春女士

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、公司股票发行价每股 39.3 元，第二大股东阳光人寿是在股票发行前取得的股票，其成本是多少？阳光人寿多次公告减持公司股票，低于发行价减持是否违规？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！阳光人寿在公司股票发行前取得的股票成本等情况，可参阅《首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》中的“第五节 发行人基本情况 二、发行人设立和报告期内股本股东变化情况”章节。阳光人寿作为非控股股东，因经营发展需要而按照相关规定规范减持公司股票，该行为属于正常减持范畴，公司将严格按照股票上市规则等相关法律法规履行信息披露义务。感谢您的关注。</p> <p>2、截止到 2025 年 3 月 31 日，公司计提的信用减值准备是多少？占应收账款(总的：包括其他应收款)的比例是多少？2025 年国务院出台了地方政府化债政策是否对公司收回账款有利？公司加紧回收老旧应收账款的措施是什么？在工程验收完毕的情况下，是否通过对账、公正催收、上门催收等方法包住了 3 年以上应收账款的诉讼时效？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2025 年 1-3 月公司共计转回信用减值损失 15,387,898.23 元。2025 年国务院出台的相关政策，将对公司产生一定的积极影响，但政策落地及执行仍需时间，具体影响尚存在不确定性。公司已建立应收款分类分级管理体系，确保及时回收应收款项：（1）针对常规跟进（一级）应收款项，每月更新款项回款金额，根据合同回款条件提前进行收款提醒；（2）针对重点跟踪（二级）应收款项，每 2 周更新回款进度并于专题会公示，管理小组统筹委员会成员及相关部门进行资源协调支持；（3）针对清收介入（三级）应收款项，每周更新回款进度并于专题会公示，管理小组统筹委员会评估款项是否采取升级措施；（4）针对司法诉讼（四级）应收款项，经委员会评估公司采取司法诉讼形式。公司将全力做好生产经营工作，持续努力为股东创造更好的回报。感谢您的关注。</p> <p>3、公司的主要客户是公立医院，公立医院的债务是由地方政府背书的，一般来说公立医院也不会破产，不会破产公司的债权就不会消失，从财务谨慎的角度看，有必要大幅提取信用减值准备吗？是不相信地方政府吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司根据《企业会计准则》的规定及相关制度，基于谨慎性原则，计提了资产减值准备，其中主要是应收账款计提的坏账准备。公司客户主要为国内公立医院，客户信誉度高，后续如收回相关款项或以前减记相关资产价值的影响因素消失，公司将会对前期计提的减值进行相应转回。感谢您的关注。</p> <p>4、谭总，贵司回购计划实施 5 个月仅完成 1/3，分红率特别低，回购进度缓慢是否因股价波动或资金调配问题？剩余回购计划是否有明确时间表？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 4 月 30 日，公司通过回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购股份数量为</p>
----------------------	---

2,132,100股，支付的总金额为人民币39,750,142元（不含交易费用）。回购进度系结合市场情况分阶段实施，公司将按照既定期限完成回购计划，请关注后续公司发布的相关公告。感谢您的关注。

5、武汉光谷华峰运维技术有限公司筹备得怎么样？大概什么时候可以注册成立？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司正在推进相关合作事宜。若公司有重大事项达到信息披露的标准，公司将严格按照法律法规的规定及时履行信息披露义务，请以公司披露的公告为准。感谢您的关注。

6、彭总好！公司股价过去一年跑输行业指数约20%，且市盈率低于同业均值。请问公司管理层是否认为当前股价已充分反映公司价值？若存在低估，计划通过哪些实质性举措（如回购、提高分红比例、战略合作宣发）向市场传递信心？在提升股东回报方面，未来是否会将分红率与业绩增长更紧密挂钩？例如设定明确的分红政策？

答：尊敬的投资者，您好！公司始终将提升经营质量作为市值管理的核心，积极响应国家支持企业发展的政策，通过回购公司股份、分红等方式，积极主动地维护股东权益；同时，通过互动易、电话咨询、公司公告、路演调研等方式与投资者积极沟通公司经营情况、发展战略等信息。二级市场股价受宏观经济、行业周期等多重因素影响，公司将持续通过业绩增长、强化投资者沟通等方式，向市场传递公司内在价值。感谢您的关注。

7、公司上市以来，股价连续下跌，公司下一步通过怎么样的方式来提振投资者的信心？

答：尊敬的投资者，您好！公司始终将提升经营质量作为市值管理的核心，积极响应国家支持企业发展的政策，通过回购公司股份、分红等方式，积极主动地维护股东权益；同时，通过互动易、电话咨询、公司公告、路演调研等方式与投资者积极沟通公司经营情况、发展战略等信息。二级市场股价受宏观经济、行业周期等多重因素影响，公司将持续通过业绩增长、强化投资者沟通等方式，向市场传递公司内在价值。感谢您的关注。

8、能否请谭总介绍一下武汉光谷的合资公司的情况？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司正在推进相关合作事宜。若公司有重大事项达到信息披露的标准，公司将严格按照法律法规的规定及时履行信息披露义务，请以公司披露的公告为准。感谢您的关注。

9、领导您好，股价持续低迷，公司强调通过业绩增长和投资者沟通传递价值，但市场反馈不佳。除了回购之外，是否有引入战略投资者、股权激励等更积极的市值管理计划？如何应对二级市场对“业绩释放滞后”的质疑？

答：尊敬的投资者，您好！若后续有相关计划，公司将严格按照相关法律法规履行披露义务。二级市场股价受宏观经济、行业周期

等多重因素影响，公司将持续通过业绩增长、强化投资者沟通等方式，向市场传递公司内在价值。感谢您的关注。

10、作为投资者，我也看好公司的发展前景，贸易战可促进政府加大基础建设投资、降准降息有利于资金推动型公司、厚积薄发的主营业务有利于中标，地方政府化债政策有利于工程款的回收，房地产不景气有利于公司招揽工程技术人才；如此好的经营环境公司股票长期跌破发行价，公司经营策略到底是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持以洁净技术为核心，以全过程专业技术服务为宗旨，围绕以“医疗专项、实验室、电子洁净室集成化整体解决方案”为主，以“智慧医疗集成化服务，医疗专项工程售后整体运维托管，医疗器械的研发、生产、销售及医疗耗材的贮存、销售、第三方配送”为辅的“三主三副”的业务布局，依靠在医疗净化系统集成业务的技术优势，向医疗专项工程、实验室、电子洁净领域不断拓展。公司将积极响应新质生产力的创新发展要求，加快高科技、高效能、高质量的信息化建设，不断提升核心竞争力，实现稳健可持续发展。感谢您的关注。

11、董事长谭平涛 最近公司有没有大的发展方向和目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持以洁净技术为核心，以全过程专业技术服务为宗旨，围绕以“医疗专项、实验室、电子洁净室集成化整体解决方案”为主，以“智慧医疗集成化服务，医疗专项工程售后整体运维托管，医疗器械的研发、生产、销售及医疗耗材的贮存、销售、第三方配送”为辅的“三主三副”的业务布局，依靠在医疗净化系统集成业务的技术优势，向医疗专项工程、实验室、电子洁净领域不断拓展。公司将积极响应新质生产力的创新发展要求，加快高科技、高效能、高质量的信息化建设，不断提升核心竞争力，实现稳健可持续发展。感谢您的关注。

12、希望公司抓住有利时机，在毛利率 30%以上的情况下，适当运用财务杠杆扩大经营规模，但，一定组建清收团队，也可以自己组建法律科，加大清收力度，严防财务暴雷！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注及建议。公司将全力做好生产经营工作，持续努力为股东创造更好的回报。

13、谭总您好。公司回购价格定在不高于 28 元/股，今天收盘的股价为 24.54，距离 28 元不算很遥远。但是公司回购还没完成，假如公司股价突然拉升，长期运行于 28 元以上。如此情况下公司如果回购，如何处理剩余的回购专项资金？

答：尊敬的投资者，您好！公司于 2024 年 11 月 5 日召开第二届董事会第十九次会议、第二届监事会第十八次会议，于 2024 年 11 月 21 日召开 2024 年第五次临时股东大会，审议通过《关于回购公司股份方案的议案》，本次回购股份的资金总额不低于人民币 5,000 万元（含），不超过人民币 7,000 万元（含）。本次回购的实施期限为自公司股东大会审议通过回购方案之日起 12 个月内。目前回购工作正常推进中，后续情况请以公司公告为准。感谢您的关

注。

14、年报显示公司经营活动现金流净额同比改善，但资产负债率升至 57%。那么当前负债结构中长期与短期债务的比例是否匹配业务扩张节奏？是否计划通过股权融资（如定增）优化资本结构？如有，预计融资规模和用途优先级如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司于 2024 年底发行可转换公司债券，募集资金 7.5 亿。截止 2025 年一季度资产负债率下降至 55%，流动负债中合同负债占比较高 42%，现有资本结构能够满足业务扩张的需求。公司相关的融资计划敬请关注公司相关公告。感谢您的关注。

15、医疗专项业务收入占比 90%，公司的业务单一性还是太高，这样经营很有风险啊？

答：尊敬的投资者，您好！公司上市以来围绕以“医疗专项、实验室、电子洁净室集成化整体解决方案”为主，以“智慧医疗集成化服务，医疗专项工程售后整体运维托管，医疗器械的研发、生产、销售及医疗耗材的贮存、销售、第三方配送”为辅的“三主三副”的业务布局。公司将坚持“三主三副”业务布局，深耕洁净主业，打造华康第二、第三增长极，稳住现有业务，保证基本盘持续增长，新兴业务拓展，提高市占率，助力实现战略目标达成。感谢您的关注。

16、可转债触发强赎会不会前提赎回？

答：尊敬的投资者，您好！公司可转债目前尚未到转股期。若未来触发强赎相关条件，公司将结合市场情况等因素综合考虑，并按相关法律法规等规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

17、新成立的上海华芯康主要是做什么业务

答：尊敬的投资者，您好！上海华芯康技术服务有限公司于 2025 年 5 月 13 日成立，主要围绕公司洁净室系统集成服务开展业务，具体情况请参见工商官方信息及公司发布的相关公告。感谢您的关注。

18、公司最近有没有什么新的项目？

答：尊敬的投资者，您好！具体项目中标情况，请详见公司发布的相关公告。感谢您的关注。

19、浙江晶引项目是公司的一个突破，是一个非常好的开始，希望公司的电子洁净业务越做越好。

答：尊敬的投资者，您好！公司在 2024 年年底揽获了浙江晶引电子科技有限公司超薄精密柔性薄膜封装基板(COF)生产线项目机电总承包工程纯水工程及废水工程，合同金额约 4,100 万元，实现了电子洁净厂房业务的突破，为公司后续巩固以洁净技术为核心、医疗专项、实验室、电子洁净“三足鼎立”的业务版图奠定了坚实基础。感谢您的关注。

20、公司收入中，政府补助贡献占净利润比例多少？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度政府补助占净利润比例为 7.19%，感谢您的关注。

21、谭董您好。公司在半导体相关业务方面有订单吗？传闻公司中了几个与半导体洁净相关的过亿超大单，是否属实？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前已接洽多个电子洁净业务，承接了相关订单，如：2025 年 3 月，公司作为联合体牵头人，中标“武汉东湖综保区生物医药及集成电路产业配套设施焕新升级（二期）一标段工程总承包（EPC）”项目，中标份额约 1.11 亿元。感谢您的关注。

22、本人重仓持有公司股票接近两年，期间公司股价起起落落，总体而言跌的居多。心情也随着公司股价而起伏。但我坚信，公司在谭总、谢总、彭总等高管的正确领导下，定能创造属于华康的辉煌，为投资者创造实实在在的利益。加油，华康人！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的长期关注及支持。公司围绕以“医疗专项、实验室、电子洁净室集成化整体解决方案”为主，以“智慧医疗集成化服务，医疗专项工程售后整体运维托管，医疗器械的研发、生产、销售及医疗耗材的贮存、销售、第三方配送”为辅的“三主三副”的业务布局，依靠在医疗净化系统集成业务的技术优势，向医疗专项工程、实验室、电子洁净领域不断拓展。尽管短期股价受市场环境、行业波动等外部因素影响，但公司订单储备充足，为未来业绩增长奠定坚实基础。我们坚信，随着经营质量的持续提升，公司必将以扎实的业绩回馈投资者的长期信任！

23、公司经常公示竞标情况，截止到 2025 年 4 月底，公司未记入营业收入的累计合同总金额大概有多少？

答：尊敬的投资者，您好！截止到 2024 年 12 月 31 日，公司在手订单 27.53 亿。感谢您的关注。

24、公司现在处于历史性发展的最佳时期：厚积薄发的主营业务洁净技术，资金推动型企业较低的融资成本(国家降准降息)，政府着力化解地方债务的大背景，房地产业不景气下工程人才的大量储备，这一切都有利于公司的快速发展，公司如何抓住这次机遇？

答：尊敬的投资者，您好！公司将坚持“三主三副”业务布局，深耕洁净主业，以优质客户为导向，抓住国家科技创新的“科教兴国”战略机遇，稳健拓展市场，支撑战略落地；加强品牌宣传，建立专属标签，抢占认知制高点，用品牌撬动更大市场；完善科学评价与分配机制，激发团队活力。感谢您的关注。

25、领导们好，公司营业收入同比增长 6.64%，但归母净利润同比大幅下降 37.75%，扣非净利润降幅达 36.51%。净利润下滑是否与毛利率下降（34.91%，同比降 6.92%）和费用率上升直接相关？具体哪些成本项（如原材料、人工或项目周期延长）对利润侵蚀最大？公司计划如何改善盈利能力？

答：尊敬的投资者，您好！报告期内，受原材料及劳务成本价格上涨，结算审计延迟等因素影响，公司净利润下降 37.75%。公司通

	<p>过集中采购、数字化管理（如 BIM 技术）压降成本；同时公司在全集团范围内实行单项目现金流管控措施，理性应对市场变化，将项目分为“战略、半战略”不同类型，按项目实现现金流管控，加强对已完工项目的管理，加快已完工项目的结算工作，推动客户的审计结算程序，加快客户回款进度。公司经营性现金流转正，同比增长 178.76%。公司将持续推进精细化管理，通过提升解决方案的执行能力、加大核心技术的研发、持续进行产品技术创新，增加客户粘性等方面不断提升产品竞争力；将不断加大开拓市场力度，通过有效的市场营销和完善的售后服务，提升自身整体综合竞争力；多产业布局，拓展业务，奠定以“洁净技术”为圆心的“医疗专项、实验室、电子洁净”三足鼎立的业务格局，以实现公司收入稳定增长及持续盈利能力。感谢您的关注。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025年05月15日