

万元，同比下降 1.48%；实现归属于母公司所有者的净利润 1,146.86 万元，同比下降 88.00%。公司 2025 年第一季度经营情况较去年同期相比，有比较好的增幅，2025 年 Q1 公司实现营业收入 11,643.43 万元，同比增长 34.72%，实现归属于上市公司股东的净利润为 1,282.34 万元，较上年同期亏损 209.58 万元相比，已实现扭亏为盈。具体情况请查阅公司定期报告。谢谢。

Q2、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

A：您好，感谢您的提问。面对国家骨科高值耗材带量采购，公司将依托三友在植入产品领域的疗法创新经验，加强与临床医疗机构的深度合作，加大研发投入，推出创新产品，积极推动新疗法的研发与应用，为患者提供更优质的骨科诊疗解决方案，提升公司整体的市场竞争力。2025 年 2 月完成对水木天蓬剩余少数股权的收购，公司将进一步巩固并扩大水木天蓬超声骨刀产品的市场优势，通过结合超声止血刀和超声吸引刀等产品，形成多科室协同的产品矩阵，利用骨科以外科室的市场认知和市场经验，增强销售能力，以综合的产品形象和专业的销售能力，覆盖骨科以外的市场，实现多领域协同发展，为更多患者和临床医生提供优质解决方案。同时，公司将积极推动国际化业务的发展，利用国际领先的骨科手术机器人和超声能量产品，结合疗法创新的植入物系统，打造具有市场竞争优势的产品力组合。同时公司会联合美国、欧洲和澳大利亚高端

医生开展深度医工合作完善适合美国、欧洲和澳大利亚市场的疗法创新产品线，树立疗法创新，技术领先和快速响应医生临床需求的公司品牌形象，全力推进美国、欧洲和澳大利亚等高端市场业务的增长。谢谢。

Q3、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

A：您好，感谢您的提问。近年来，我国经济发展迅速，基本医疗保障水平也相应提高，随着人口的结构变化及人民群众健康意识和收入水平的提高，我国医疗器械行业发展迅速。随着我国本土企业研发实力和创新能力的不断提升，国内企业的市场占有率和集中度呈现逐步上升的态势，进口替代明显加速。同时，随着集采的落地实施，技术落后、缺乏创新和市场开拓能力的小企业将逐步被淘汰，国内头部企业的市场占有率和集中度呈现逐步上升的态势。行业内其他企业的业绩表现请查阅相关公司的定期报告。由于骨科各个细分领域所涉及的产品集采实施的时间不一致，各个板块的业务正在随着集采落地时间的不同陆续恢复，关节和创伤集采落地时间相对较早，2024年已呈现恢复迹象。脊柱集采相对较晚，2025年已在快速恢复过程中。谢谢。

Q4、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

A：您好，感谢您的提问。公司认为骨科行业发展前景广阔。目

	<p>前，国家骨科高值耗材带量采购落地实施范围已基本覆盖全国。从中长期来看，集采对三友医疗这样具有原创研发创新能力的头部企业具有积极影响，集采将进一步加速进口替代，推动行业集中度的提高。谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年5月19日