

证券代码：688056

证券简称：莱伯泰科

北京莱伯泰科仪器股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	2025年05月21日下午 广大投资者
会议时间及 会议方式	2025年05月21日下午 通过上证路演中心网络互动的方式
上市公司接 待人员姓名	董事长兼总经理，胡克 董事、董事会秘书兼财务总监，于浩 独立董事，尹碧桃
投资者关系 活动主要内容介绍	董事长胡克博士做开场致辞并欢迎广大投资者参加公司 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会；董事长胡克博士和董事会秘书于浩女士通过网络互动的方式回复了广大投资者提出的问题。 网络互动环节 问题 1：当前质谱仪市场的国产替代进程如何？相比进口产品，公司的质谱仪产品有哪些竞争优势？ 答：尊敬的投资者，您好！当前国产替代进程的全面实现仍需时间积累，虽然目前进口产品仍占据市场主导地位，但这也意味着国产仪器存在可观的市场发展空间。在半导体等易受国际贸易摩擦影响的重点行业，已显现出客户倾向选择国产产品的趋势。然而面对国产化政策推进，国际品牌正通过国内代工、贴牌销售等本土化策略积极应对。在实际推广中，国产仪

器仍面临用户接受度方面的挑战，客户需要在产品性能指标、品牌认可度、服务响应效率等多个维度进行综合考量。从长远发展来看，国产替代所蕴含的市场机遇和发展动能正在持续显现，相信这一趋势将为国内厂商带来广阔的成长空间。

目前国内质谱仪市场仍以进口品牌为主导，包括赛默飞、安捷伦、PE 等国际巨头。尽管面临激烈竞争，公司的质谱仪产品在性能指标和关键技术参数上已具备显著竞争力，其稳定性和准确性已获得市场广泛认可。在产品差异化方面，公司自主研发的软件系统具有突出优势：操作界面简洁直观，更符合国内用户习惯，且支持根据客户需求进行个性化定制。在服务体系上，公司已建立起覆盖中国内地主要城市及中国香港的完善销售与售后网络，相比进口品牌在国内的售后响应迟滞问题，公司能够提供更及时高效的本土化服务，这成为重要的市场竞争优势。此外，凭借在实验分析仪器行业多年的深耕积累，公司在样品前处理系统方面具有独特优势，能够为客户提供仪器联机整体解决方案。公司现有的样品前处理产品客户群体天然构成了质谱仪产品的潜在客户资源，过往良好的合作基础为公司开拓新业务提供了有力支撑，进一步增强了市场竞争力。

问题 2：请问公司对未来业务发展的战略规划是怎样的？具体将采取哪些措施来实现战略目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司的发展战略立足于内生增长与外延扩张的双重路径：首先，在内生增长方面，公司将持续加大研发投入，通过技术创新不断推出具有市场竞争力的新产品，完善产品线布局，带动销售规模提升；同时着力构建与研发相匹配的销售网络和服务体系，打造完整的产业生态链。其次，在外部拓展方面，公司将审慎评估并购机会，重点选择能够有效补充产品线、增强核心竞争力的优质标的。通过这种内外结合的发展模式，公司致力于逐步提升市场地位和占有率，最终发展成为集产品创新、技术领先和市场优势于一体的综合性分析仪器龙头企业。

问题 3：高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：尊敬的投资者，您好！2024 年度，公司实现营业收入 42,401.01 万元，较上年同期上涨 1.93%，归属于上市公司股东的净利润 3,914.81 万

	元，较上年同期增加 42.03%，2025 年第一季度，公司实现营业收入 0.99 亿元，同比下降 6.09%，实现归属于上市公司股东的净利润 1276.67 万元，同比增加 10.3%。 综合来看 2024 年度与 2025 年第一季度的净利润增长幅度都大于营业收入增长，一方面是因公司产品综合毛利率有所回升，另一方面是因公司在成本费用上的严格管控。谢谢！ 问题 4：公司 2024 年归属于上市公司股东的净利润同比大幅增长 42.03%，显著高于营业收入增速。请问这一差异的主要原因是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年归属于上市公司股东的净利润增速显著高于营业收入增速，主要有以下三方面原因：一是报告期内全线产品综合毛利率为 45.54%，相较 2023 年增加了 1.75 个百分点。2023 年度因原材料成本上涨、新增生产线投入使用等原因，全线产品综合毛利率有所下降，2024 年度没有新的产能投入，原材料成本也基本趋于稳定，这些影响成本的因素已消除，全年综合毛利率稳定并有所回升。二是 2024 年公司因没有完成 2022 年限制性股票激励计划第二个归属期的业绩考核指标，冲减了前期对应已计提的股份支付费用，本报告期对应计提的股份支付费用金额为-45.46 万元，相较 2023 年计提的 609.88 万元减少了 655.34 万元。三是公司在整体成本费用管理上加大了控制力度，提升了人员工作效率，成功实现了报告期内费用的平稳控制，未出现上涨情况。谢谢！ 问题 5：在当前国际贸易政策不确定性背景下，公司质谱仪核心零部件的供应稳定性是否受到影响？公司是否已采取措施应对潜在风险？ 答：尊敬的投资者，您好！公司质谱仪核心零部件主要采用外采与外协加工相结合的供应模式。目前通过进口采购的检测器等关键部件供应链稳定，暂未受国际贸易政策影响。离子源、控制系统等核心部件已实现自主研发，四极杆委托国内加工，软件完全自主开发。其他进口采购的少量零部件部分，公司在积极寻找国内替代方案，希望可以通过与本土上游厂家紧密合作逐步提升国产部件性能。长期来看，在国家政策支持下，行业全产业链自主可控进程会有序推进。当前国际贸易政策尚未对公司造成实质
--	---

	性影响，但公司已建立动态调整机制以应对潜在风险。谢谢！ 问题 6：公司 2024 年度现金分红比例较高，请问该分红决策的考量是什么？是否会影响公司未来业务发展和研发投入的资金需求？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年年度利润分配方案是在保障公司正常经营及长远发展的前提下，积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议》，在综合考虑自身盈利情况、现金流状况及资金需求等因素后，制定了有关公司 2024 年年度利润分配的方案，希望通过现金分红的方式，与全体股东共享公司的经营成果。此次现金分红不会影响公司未来业务连续性和研发投入计划，公司仍坚持“发展优先、兼顾回报”原则。谢谢！ 问题 7：公司海外业务目前主要覆盖哪些地区？未来在拓展海外市场方面有哪些具体规划和举措？ 答：尊敬的投资者，您好！目前公司海外业务主要集中在欧洲和美国等地。为进一步拓展海外业务，公司将从产品和销售两个方向着手，一是进行了多产品线的布局，从常规的实验室设备到样品前处理仪器再到实验室整体解决方案，各产品条线都在寻求更多适合的海外拓展机会。二是公司增加了国际业务销售人员，拟对接和扩增海外的经销商，增加销售渠道和区域，同时进一步加大国内产品在海外市场的宣传力度，推动国内产品出口额进一步快速增长。谢谢！ 问题 8：高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答：尊敬的投资者，您好！公司所处的实验分析仪器行业是国家重点支持的高附加值、技术密集型产业，在环境工程、生物医药、生态资源、材料科学等领域具有广泛应用。国家近年来加大了对高端仪器仪表研发的支持力度，并提出了具体的扶持政策，在“十四五”规划中，科技创新被明确列为推动经济高质量发展的核心驱动力。虽然目前与国际先进厂商仍存在一定差距，但随着技术进步和产业升级，国内企业的竞争力将持续提升，行业整体将呈现技术升级、进口替代、市场扩容的良性发展态势。谢谢！
附件清单 (如有)	无

日期	2025 年 5 月 21 日
----	-----------------