

深圳达实智能股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-07

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐电话会议 ☐其他
活动参与方	达实智能副总经理、董事会秘书-吕枫 达实智能证券事务代表兼投资者关系总监-管小芬 华林证券、信达澳亚基金等 16 位机构及个人投资者
时间	2025 年 5 月 23 日 10：00-11：00 2025 年 5 月 23 日 15：00-16：00
地点	中国华润大厦、公司会议室
形式	现场参观+现场交流
交流内容及具体问答记录	投资者围绕行业趋势、商业模式、研发进展等多方面与公司进行了交流，以下为其中重点问题，供投资者参考。其他交流内容可参阅前次活动记录表和已披露公告。 Q1：达实智能在 3 月 17 日发布接入 AI 大语言模型后的 AIoT 平台 V7 版，随即获得了国内知名商业银行的订单，客户是基于什么原因选择了达实的物联网平台？ A：达实智能在 2024 年初与该商业银行签订了近 1.2 亿元的智能化管理系统集成服务合同，并于 2025 年 3 月进一步签署了超 2000 万元的数字化平台合同。客户选择达实，我们内部复盘认为主要基于以下三方面原因： 1. 对智能化系统的深度理解与持续服务能力：该银行总部大厦的智能化系统由达实承担实施，涵盖多个复杂子系统。作为原有系统集成服务商，达实对系统架构与数据结构理解深入，因此由我们继续承建其之上的 AIoT 物联网平台最为高效可靠。 2. 领先的 AI 融合创新能力：达实是行业内首家将 AI 大语言模型与物联网平台深度融合的企业。AIoT 平台 V7 版本具备智能问答、智能分析、智能控制等 AI 应用能力，能为客户构建 AI 智慧办公、AI 智慧客服等实际场景应用，技术领先性和实用性获得客户高度认可。 3. 扎实的集成交付与服务能力：达实累计在企业园区领域交付超 3000 个大中型项目，具备扎实的集成交付能力，项目团队响应及时、

	执行高效，并能根据客户需求持续进行协同创新，为客户数字化转型提供了坚实支撑。 凭借这三大优势，达实智能赢得了该客户的长期信任与持续合作。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	