

证券代码：688320

证券简称：禾川科技

浙江禾川科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 电话会议、券商策略会
参与单位信息	线上参与禾川科技 2024 年年度暨 2025 年第一季度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 05 月 27 日 11:00-12:00
地点	线上
上市公司接待人员姓名	董事长：王项彬先生 总经理：徐晓杰先生 董事会秘书：徐建明先生 财务负责人：叶云青先生 独立董事：何新荣先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1: 请问公司正在推进的用于人形机器人关节手部的丝杠设备项目目前进展情况如何？是否已经达产并开始量产？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，人形相关的丝杠产品由公司关联方企业经营。其中，用于线性关节的行星滚柱丝杠，已具备量产能力，等待放量；用于手部的丝杠目前已具备成熟的研发能力，还不具备量产能力，计划下半年投入生产设备，具备量产能力。</p> <p>问题 2: 与华为的合作进展的如何？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，2024 年公司与华为签约。双方进行了积极的沟通交流，目前，相关合作持续推进中。</p>

问题 3: 请问公司继游龙 01 号人形机器人研发成功之后, 是否研发了新一代的人形机器人? 目前公司的人形机器人项目的研发进展如何? 订单情况如何? 是否给华为宇数科技等其他知名品牌代工人形机器人或提供零部件?

答: 尊敬的投资者您好, 公司计划于下半年推出游龙 02 号、mini 龙两款人形机器人本体产品。相关的核心零部件、组件产品在持续优化性能、丰富型号。预计 2025 年会有较好的营收增速。相关合作方不便透露。

问题 4: 公司本期盈利水平如何?

答: 尊敬的投资者您好, 预计全年收入增长 20%-30%, 利润会有大幅改善, 亏损幅度大幅收窄, 如营收增长超出预期, 有可能实现扭亏为盈。

问题 5: 证监会关于上市公司并购重组的新规公布几天以来, 科技企业的并购浪潮风起云涌, 请问董事长, 公司在内生发展目前得不到有效释放的情况下, 是否考虑同时进行外延式的并购发展? 公司是否有通过并购重组快速做大做强的意向和计划?

答: 尊敬的投资者您好, 并购重组是促进企业做大做强的重要工具及手段, 公司将积极对接资本市场, 若有合适的并购标的, 公司会适时推进并购。

问题 6: 你们行业本期整体业绩怎么样? 你们跟其他公司比如何?

答: 尊敬的投资者您好, 受宏观经济影响, 工控行业整体需求有所下滑, 下滑比例较小。行业内不同的公司有不同的竞争优势、不同的主打产品。如需了解行业竞争格局, 请关注行业调研分析报告。

问题 7: 公司研发人员的学历相较于其他同类型科技企业来说普遍偏低, 公司未来发展是否有足够的研发能力的研发人员储备来满足公司发展人形机器人等前沿科技产品的需要? 请董事长介绍意向公司目前除了人形机器人项目以外, 公司还有哪些前瞻性的科技研发项目和尖端性科技产品布局? 公司是如何考虑科研项目投入和前沿发展的, 谢谢。

答: 尊敬的投资者您好, 公司的研发团队都具有资深的行业经验, 具备行业前沿技术的研究及开发能力, 满足公司研发需求。公司深度聚焦工业自动化主业, 把人形机器人行业作为第二增长点。未来将围绕这两个领域做更多的技术研发投入。

问题 8：行业以后的发展前景怎样？

答：尊敬的投资者您好，受宏观经济影响，工控行业整体需求有所下滑，下滑比例较小。整体来说，增量市场不大，但存量市场较大，还有很大的国产化空间。

问题 9：公司之后的盈利有什么增长点？

答：尊敬的投资者您好，公司积极推进细分行业解决方案的市场战略，会在更多的细分行业推出具有优势和竞争力的解决方案；公司积极推进多产品矩阵的产品线战略，通过解决方案带动除伺服、plc 外的其他产品（如编码器、变频器、工业电机、触摸屏、导轨、丝杆等产品）的快速放量。

问题 10：请问公司目前主要的盈利点在哪里？有哪些具体项目目前可以做到保本盈利？造成公司目前巨亏的主要原因是什么？公司有何具体扭亏的解决方案？通过今年 1-5 月份的情况看，公司的订单情况如何？已签约订单数量是否超过了去年？

答：尊敬的投资者您好，公司业绩亏损的主要原因是占公司业绩比重较大的下游行业需求大幅萎缩，导致公司收入急剧下降，造成亏损。

公司积极推进细分行业解决方案的市场战略，会在更多的细分行业推出有优势和竞争力的解决方案；同时推进多产品矩阵的产品线战略，通过解决方案带动除伺服、plc 外的其他产品（如编码器、变频器、工业电机、触摸屏、导轨、丝杆等产品）的快速放量。

一季度订单同比增长 40%以上，预计公司全年收入增长 20%-30%，利润会有大幅改善，亏损幅度大幅收窄，如营收增长超出预期，有可能实现扭亏为盈。

问题 11：公司这两年受到光伏行业整体效益下滑的影响，公司的主营利润也连续出现下滑并亏损的情况，一季度继续亏损，请问董事长这种连续亏损的局面何时能够彻底扭转？公司未来的发展方向重点在哪里？公司未来盈利的增长点在哪里？公司是否已经进行了长远布局 and 规划？

答：尊敬的投资者您好，预计公司全年收入增长 20%-30%，利润会有大幅改善，亏损幅度大幅收窄，如营收增长超出预期，有可能实现扭亏为盈。公司积极推进细分行业解决方案的市场战略，会在更多的细分行业推出有优势和竞争力的解决方案；公司积极推进多产品矩阵的产品线战略，通过解决方案带动除伺服、plc 外的其他产品（如编码器、变频器、工业电机、触摸屏、导轨、丝

	<p>杆等产品) 的快速放量。</p> <p>问题 12: 通过简历看公司很多高管都曾在浙江奥康鞋业股份有限公司任职, 请问董事长, 公司高管们是如何做到做鞋和高科技企业的跨界融合的? 以鞋业的入职经历是否具备在高科技企业做管理尤其是做出重大科技战略决策的能力?</p> <p>答: 尊敬的投资者您好, 管理者经营水平的高低受其过往行业经验的影响, 但非充分条件。公司高管拥有丰富的企业经营管理经验, 触类旁通, 具备跨行业企业管理的能力。</p> <p>接待过程中, 公司与投资者进行了充分的交流与沟通, 并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定, 保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况, 投资者自己注意控制风险。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 05 月 27 日