

证券代码：300911 证券简称：亿田智能

债券代码：123235

债券简称：亿田转债

## 浙江亿田智能厨电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	西部证券王艳、财通资产李梦萱、华泰资产唐梦涵、上海混沌投资黎晓楠、上海厚坡私募基金蔡建国、嘉实基金万品玉、中银国际叶志成、上海五聚资产王鑫、凯石基金陈晓晨、广东正圆投资姚遥、浙江益恒投资钱坤、湖南源乘私募基金李翔、东方基金邵子馨、LCRICH CAPITAL MANAGEMENT 闫慧辰、中国国际金融胡迪、路博迈基金吴瑾、金鹰基金李敏晗、招商证券张蓓、东方基金郭晓慧、天风证券宗艳、天风证券金昊田
时间	2025年6月25日
地点	线上电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、总经理助理董博女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动通过线上会议的方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容如下：</p> <p>1、问：首先恭喜公司全资子公司前段时间签署《共建国产十万卡算力集群及新质生产力生态圈战略合作框架协议》，请问亿田智能（含子公司）和燧原科技的合作模式是怎样的？</p> <p>答：感谢您的关注和认可，亿田智能（含子公司）与燧原科技的合作可以分为以下三个方面：</p> <p>第一是公司于燧原科技于2025年4月签署了《经销商合作合</p>

同》，公司同意按照合同约定之条款和条件从燧原科技处购买、并向以自用为目的的实体或个人或其他经燧原许可的经销商转售燧原的一体机产品，且燧原亦同意按照本合同约定之条款和条件向经销商销售产品。

第二是公司采购燧原科技的算力服务器或者一体机设备，进行后续组网集群、参数调优调试完毕，对外提供算力资源服务，并按照月度或者季度收取相关服务费，同时保证后期运营服务和维护服务，做到实时响应，动态调整。

第三是联合燧原科技进行产业链拓展，做大做强“东数西算”规模。从行业角度来说，不仅是大模型训练与推理环节，自动驾驶、机器人与具身智能、医学医药研究、产品设计与仿真、边缘计算、智慧城市智慧交通的打造等都需要强大的算力支持。公司看好国产算力，打造一站式算力服务供应，希望联合燧原科技共同进行终端客户拓展，助力国产算力长远发展。

2025年4月29日，公司的全资子公司甘肃亿算智能与燧原智能科技（庆阳）有限公司以及庆阳市人民政府签署了《共建国产十万卡算力集群及新质生产力生态圈战略合作框架协议》，为助力全国一体化算力网络国家枢纽（甘肃）节点庆阳数据中心集群建设，推动算力产业可持续、高质量发展注入澎湃动能，带动区域经济的协同发展。

截止目前，亿田智能（包含其子公司）直接与燧原科技（包含其子公司）进行直接合作，感谢您的提问。

**2、问：请问公司如何看待国产算力芯片和海外算力芯片？公司在这两方面的资源和优势分别是什么？**

答：公司认为国产算力芯片在目前阶段，对于某些专项领域和某些特定应用场景更具优势：

第一是成本控制方面，尤其在一些对成本敏感的领域，如智能座舱、边缘计算等，能够提供更具竞争力的解决方案。第二是定制化能力强：国产芯片厂商能够根据国内市场的特定需求进

行定制化开发，例如在智能驾驶领域，某些国产芯片通过与车企合作，提供了包括感知在内的整体方案。第三点是自主可控安全角度，在外部环境不确定性增加的背景下，国产芯片的自主可控性成为重要考量因素。国产芯片能够更好地满足国内企业在数据安全和供应链稳定方面的需求。

海外算力芯片，尤其是一些国际巨头的产品，在以下方面具有显著优势：

第一是性能领先，海外芯片在单芯片运算速度、多芯片互联带宽等方面具有明显优势。第二是生态完善，某些国际巨头的生态在 AI 领域具有强大的影响力，开发者众多，应用广泛，这使得海外芯片在通用性和兼容性方面更具优势。第三是技术成熟度高：海外芯片厂商在制程工艺、架构设计等方面积累了丰富的经验，能够提供更稳定、高效的芯片产品。

公司通过与国产芯片厂商的深度合作，积极推动国产芯片的应用和生态建设；同时，公司也利用海外芯片的高性能和成熟生态，满足高端市场需求。这种“两条腿走路”的策略，有助于公司在不同领域和场景中实现最优的算力解决方案。

**3、问：目前传统领域整个行业承压验证，请问公司在海外市场的布局情况如何，未来有何拓展国际市场的具体规划？**

答：公司将持续关注国际市场动态，寻找新的业务机会。通过积极响应国家战略、重视文化差异与政策动态、提升产品竞争力以及灵活调整策略，力争在国际市场上取得更大的突破。包括新兴市场的开拓、现有市场的深度挖掘以及与其他国际企业的合作等。公司承诺会根据规则及时履行信息披露义务。在海外市场拓展过程中，会保持与投资者的良好沟通，及时披露业务进展和重大事项。感谢提问。

**4、问：随着智能家居概念的普及，亿田智能如何将厨房电器**

**融入整体智能家居生态系统，有哪些技术储备和合作计划？**

答：公司在传统制造业领域也引入 AI 进行赋能。比如开发 AI 语音控制功能，用户可以通过语音指令实现对产品的操作，如调节温度、启动烹饪程序等。这一功能不仅提升了用户体验，还为产品增添了智能化附加值。此外亿田智能的产品支持 IoT 联动，能够与智能家居系统无缝对接，用户可以通过手机 APP 远程控制厨房电器，实现厨房设备的互联互通，打造智能厨房生态系统。公司推出了蒸烤独立模块的复合化产品，将蒸箱和烤箱的功能集成于一体，同时保证两种烹饪方式互不干扰。这种创新设计不仅节省了厨房空间，还满足了用户多样化的烹饪需求。

**5、问：请问杭州数云智联科技有限公司作为公司的全资子公司，主要经营业务是什么？为什么数云智联 2025 年一季度的营收已经超过 2024 年全年？未来的发展规划是怎样的？**

答：杭州数云智联科技有限公司是亿田智能的全资子公司，成立于 2021 年 1 月。数云智联专注于 AI 算力的开发以及 AI 全场景解决方案的制定，产品覆盖 AI 泛家居直播、AI 电商、AI 兴趣电商、AI 本地生活等多个领域。公司从集成灶起家，因为有算力硬件和整体解决方案的供应能力，基于此优势，也在向 AI 应用同步进行布局和拓展。杭州数云智联科技有限公司通过技术创新和多元化的业务布局，致力于为客户提供智能化、数字化的解决方案，推动行业智能化发展。公司从“泛家居”类起步，逐渐扩展到全行业品类和产品，同时对于本地生活的服务商家也同步扩展，对于 AI 应用的千亿市场空间，公司认为现在还是起步阶段，一定会做好风险把控的前提下，稳步提升经营能力，感谢提问。

**6、问：目前二季度临近，请问公司经营趋势怎样？**

	<p>答：关于您关心的经营进展及业绩表现等核心信息，我们始终秉持公开透明的原则，公司官方不做任何业绩指引，您可通过巨潮资讯网等指定信息披露平台，查阅最新发布的定期报告及公告，获取全面、详实的数据与分析。感谢您的理解。</p> <p><b>7、问：算力需要相对较大体量的资金，请问公司在授信或者融资方面新进展介绍？</b></p> <p>答：公司致力于满足客户的需求，会合理使用自有资金，以此为算力业务的蓬勃发展，尤其是算力资源服务的资金需求，提供坚实的支撑。授信方面，公司于6月12日召开董事会，审议通过了《关于增加2025年度向金融机构及类金融企业申请综合授信额度暨担保额度预计的议案》，同意公司在原审议通过的应用授信额度基础上增加授信额度人民币40亿元，本次增加申请授信额度后，公司及公司全资子公司、控股子公司及其下属公司可向金融机构及类金融企业申请总额不超过人民币60亿元（含本数）的综合授信额度本次授信及担保额度预计，主要是为更好的满足公司及合并范围内子公司生产经营与融资需求，进一步提高决策效率，符合公司整体发展的需要。与此同时，公司积极拓展合作版图，与相关银行和金融租赁公司等多方携手共进，致力于将优质资源精准输送至下游客户，共同探索创新的业务模式，为未来的发展开辟新路径。</p> <p>（因电话会议投资者未签署《承诺书》，此次投资者关系活动中，公司不存在泄露重大未公开信息的情况。）</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年6月25日