

未來計劃及[編纂]用途

未來計劃

請參閱「業務 — 我們的策略」。

[編纂]用途

假設每股[編纂]的[編纂]為[編纂]港元(即[編纂]的中位數)，我們預計自[編纂]將收取的[編纂]淨額約為[編纂]港元(經扣除有關[編纂]的[編纂]及其他估計[編纂]後)，並假設[編纂]未獲行使。與我們的策略一致，我們擬按下列所載用途及金額使用[編纂][編纂]：

研發

- 約[編纂]或[編纂]港元將於未來五年被用於提高我們的研發能力，[編纂]的詳細分類將分配如下：

投資Atlas AI基礎設施

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配用於投資我們的Atlas AI基礎設施。我們將不斷優化我們的超級計算平台的調度系統，以提高AI模型訓練效率。我們計劃密切跟進和繼續升級主流機器學習算法，保持底層技術領先性。

此外，我們計劃根據我們的運營需要升級和擴大我們的計算、存儲和網絡通訊能力。我們預計將通過購買GPU、數據存儲、服務器和網絡設備等硬件，以及為我們的服務器和IT設備購買第三方主機託管服務，不斷擴大我們的智能計算集群。我們計劃以靈活的方式向第三方購買雲計算服務，以滿足我們業務的彈性拓展需求。下表載列我們的GPU採購計劃：

GPU類型	估計總成本	單價	相關計算能力
用於大型語言模型訓練的高性能GPU訓練服務器	[編纂]港元	1.5百萬港元	每個GPU服務器可提供最多3 PFLOPS的深度學習性能。隨著深度學習的計算能力從300 PFLOPS擴展至500 PFLOPS，我們將能夠在六週內完成超過一兆令牌的模型訓練，從而保持我們在大語言模型開發方面的長期競爭優勢。

未來計劃及[編纂]用途

GPU類型	估計總成本	單價	相關計算能力
通用GPU推理 服務器	[編纂] 港元	0.25百萬 港元	每個GPU服務器可提供最多1 PFLOPS的計算性能。該等服務器可處理大量請求，並對超過100億參數的大語言模型進行同步推理，最高處理能力為每天22百萬次(每次10秒)。

雲知大腦升級

- 約[編纂]或[編纂]港元，將用於升級雲知大腦，以進一步提高我們的AI技術開發能力。我們計劃採購訓練語料以及人工反饋及標註服務，以支持我們的軟件和算法的升級，滿足各種應用場景中不斷變化的需求。我們計劃提高我們的大語言模型的表現，並提升其對應場景的快速適配能力。我們預期進一步提升大語言模型的參數規模和數據規模，訓練及優化自有的可直接處理圖像、語音及文本等輸入的多模態大模型。此外，我們計劃訓練針對行業任務優化的大語言模型，以擴大應用範圍，特別是針對某些高度專業化的行業，例如諮詢服務和公用事業。

此外，我們計劃通過以下方式進一步改進我們的AI組件：(i)擴大我們的AI多語言能力，以適應多模態場景；(ii)提高知識圖譜的質量和規模；(iii)提高物聯網平台整體的開放性和易用性；及(iv)通過提供更多開發者工具和擴大雲知大腦的應用擴大客戶群，以擴大我們的生態系統。

人才培養與共同研發

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配用於培養人才和進行研發合作。內部人才培訓方面，我們計劃提升我們的知識管理能力，建立內部知識庫，並組織培訓課程和會議。我們並計劃通過以下方式與外部機構(包括大學和研究院)合作：(i)建立聯合實驗室，研究和開發新興AI技術；(ii)開展聯合研究項目，並讓學生和研究人員參與進來，作為我們研究人才培養工作的一部分；及(iii)在雲知大腦上創建開源項目，這將使我們與更多行業參與者建立聯繫。我們計劃撥款約[編纂]港元用於聯合實驗室及聯合研究項目。我們期望與擁有強大研發能力及大量技術人才的機構於大語言模型、多模態感知及生成以及知識圖譜等領域合作，有關研究計劃將配合我們的業務領域。截至最後實際可行日期，我們尚未確定任何研發合作的具體目標，亦並未設定任何明確的時間表。

未來計劃及[編纂]用途

商機開拓

- 約[編纂]或[編纂]港元將於未來五年被分配用於投資新興的商業機會，並提高我們的產品在行業垂直和場景中的採用和滲透。

我們計劃擴大產品開發團隊和銷售團隊，通過營銷活動(如行業展會)推廣和營銷我們的產品，以及建立我們的品牌形象和影響力。

於現有垂直領域增加採用我們的解決方案

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配用於改進我們現有生活及醫療的解決方案。我們將擴大我們的銷售團隊以進行市場調查，更了解客戶的多樣化需求，並利用我們的產品開發團隊升級現有產品和服務，並提供更多的應用場景，以滿足不斷變化的行業需求，進一步提高我們的解決方案在現有垂直領域的採用和滲透。

下表載列未來五年產品開發及銷售團隊擴展的計劃：

職位	預計總成本 (百萬港元)	預計	
		獲酬人員總數	資格
產品研發人員 ...	[編纂]	58	具有本科或研究生(視乎職位而定)或以上學歷以及AI及軟件開發工作經驗的科學家、研究員、建築師或工程師
銷售人員.....	[編纂]	37	持學士學位，有相關銷售經驗優先

滲透新興垂直領域

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配用於探索商業機會及向新興垂直行業進一步滲透。例如，我們計劃利用我們在物聯及醫療方面的經驗和能力，繼續招聘產品開發人員及開發針對康養領域的AI解決方案。憑藉不斷擴大的銷售團隊，我們預計將繼續在相關行業探索商機及建立我們的品牌，例如：

- (i) 金融解決方案市場中的AI，有助於推動數據分析、績效計量、預測及預測、實時計算、客戶服務、智慧數據檢索等方面的洞察。中國金融解決方案中的AI的市場規模由2019年的人民幣38億元增加至2024年的人民幣200億元，複合年增長率為54.3%。於2028年，預期增長至人民幣1,616億元，2024年至

未來計劃及[編纂]用途

2030年的複合年增長率為56.5%。主要市場參與者主要包括數字解決方案提供商。然而，金融解決方案市場中的AI仍面臨以下實際挑戰，例如運營及維護成本上漲以及網絡安全威脅；

- (ii) 電網解決方案中的AI，利用AI技術管理及優化能源分配，以提高家居、企業及公共機構發電及用電的能源效率。中國電網解決方案中的AI的市場規模由2019年的人民幣31億元增加至2022年的人民幣89億元，複合年增長率為42.0%。預計2022年至2028年將增至人民幣431億元，複合年增長率為30.1%。主要市場參與者為數字解決方案提供商。電網解決方案市場中的AI的其中一個主要挑戰是處理大量不同系統，每個系統都有其自身的目標，並在不確定性及動態下運行。這包括具有不同需求狀況的客戶及具有不同波動的發電機，導致網絡狀況不可預測及波動。

下表載列未來五年產品開發及銷售團隊擴展的計劃：

職位	預計總成本 (百萬港元)	預計 獲酬人員總數	資格
產品研發人員 ...	[編纂]	81	具有本科或研究生(視乎職位而定)或以上學歷以及AI及軟件開發工作經驗的科學家、研究員、建築師或工程師
銷售人員.....	[編纂]	37	持學士學位，有相關銷售經驗優先

未來計劃及[編纂]用途

國際擴張及戰略合作

- 約[編纂]或[編纂]港元將於未來五年被分配於國際擴張和戰略合作，[編纂]的詳細分類將分配如下：

國際擴張

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配用於追求我們的國際擴張。我們計劃通過組建本地化團隊來實現國際擴張，包括(i)在香港及新加坡租用海外租用行政辦公室；(ii)聘請海外研發人員並投資於硬件和軟件；及(iii)建立海外銷售團隊並進行營銷活動。下表載列未來五年的計劃：

職位	預計總成本 (百萬港元)	預計	
		獲酬人員總數	資格
海外研發人員 ...	[編纂]	38	具有本科或研究生(視乎職位而定)或以上學歷以及AI及軟件開發工作經驗的科學家、研究員、建築師或工程師
海外銷售人員 ...	[編纂]	10	持學士學位，有相關銷售經驗優先

戰略合作

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配用於謀求戰略合作。具體而言，我們計劃與產業價值鏈的上下游公司進行合作，在海外和國內的潛在領域拓展業務。我們主要尋找在交互式AI、AGI技術及我們目前從事的多個垂直行業領域的公司。我們預期與擁有寶貴專業知識、深入行業經驗及見解的公司合作，該等合作與我們的業務互補及產生協同效應，並將有助我們進一步迭代產品及解決方案。例如，與燈塔客戶的進一步合作及戰略聯盟可有助我們進一步執行我們的進入市場策略，並使我們獲得垂直行業領域的行業見解。我們計劃以股權投資、資產收購或成立合營企業的方式與該等公司合作。截至最後實際可行日期，我們尚未確定或尋求任何戰略合作目標。根據弗若斯特沙利文的資料，市場上有超過1,000家機構及工業公司符合作為潛在合作夥伴的標準。

未來計劃及[編纂]用途

運營資金及一般企業用途

- 約[編纂]或[編纂]港元將被分配於營運資金和一般企業用途。

倘[編纂]定於[編纂]的上限或[編纂]的下限，則[編纂][編纂]淨額將分別增加或減少約[編纂]港元及[編纂]港元。倘[編纂][編纂]淨額超過或低於預期，我們將按比例增加或減少將[編纂]淨額用作上述用途。

倘[編纂]獲悉數行使，按[編纂]每股[編纂][編纂]港元(即[編纂]的中位數)計算，並扣除本公司應付的[編纂]費用及[編纂]後，本公司將就因[編纂]獲悉數行使而將予配發及發行的[編纂]股股份收取額外[編纂]淨額約[編纂]港元。所籌集的額外款項將按比例用於上述[編纂]用途範疇。

倘我們開發計劃的任何部分因政府政策變動等原因導致我們任何項目的開發不可行或發生不可抗力事件等原因而未能按計劃進行，我們將審慎評估情況，並可能重新分配[編纂][編纂]淨額。

倘[編纂][編纂]淨額並未實時用作上述用途，在相關法律及法規許可的情況下，我們僅擬將該等[編纂]存入持牌銀行或證券及期貨條例所定義的認可金融機構作短期計息存款。