

证券代码：688660

证券简称：电气风电

上海电气风电集团股份有限公司
2025 年 06 月投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____	
参与单位名称及 人员姓名	中金银海（香港）韩世奇 元一产融 陈继华 中信证券 罗梦园 中广云投资 俞晓拯、李曙光	
时间	2025 年 6 月 27 日上午 10:00-11:00	
形式	现场调研	
公司接待人员	投资者关系总监	成蓓佳
	投资者关系高级经理	崔 宇
投资者关系 活动主要内容	1、公司目前在机组成本控制方面有哪些举措？预计 2025 年盈利情况如何？ 答：一是公司将坚持开源，持续狠抓主力机型的技术降本，通过大型化、轻量化等措施继续提高主机项目毛利，以及加强“两海”高毛利订单的转化，加速盘活存量基地、存量风场、存量投资项目。二是抓好节流，持续压降各项费用，控制三包及安装成本，加强收款管理等，堵住日常经营管理的“出血点”。三是坚定推进“一体两翼”布局，在驱动链、混塔、叶片等核心零部件方面进一步技术穿透，以优化成本。实际盈利情况还以公司披露的定期报告为准。 2、公司在贵州龙里的布局？ 答：公司与贵州地方政府紧密合作，以龙里基地为纽带，推动“资源开发+装备制造+全生命周期服务”一体化模式落地，将贵州龙里基地打造为西南区域风电装备制造的核心支点，通过“整机+零部件”协同发展模式，助力贵州构建完整的风电产业链生态。 3、公司海外业务布局情况？ 答：公司持续加快拓展海外业务，已制定形成更全面深	

	入的海外业务规划，并持续推动海外商业模式创新，扩大在欧亚、东南亚、韩国等重点区域和国别的市场份额，完善海外产品布局及技术能力，成功交付部分海外项目并实现本地化服务。同时，基于海外市场需求和特点，公司完成多款海陆产品的开发工作，并开始推进部分机型的国际型式认证等工作。2025 年除了继续深耕欧亚区域、韩国、越南、印尼等区域和国别，预计还会在中东、东欧等区域会有新的突破，其中一季度公司已与阿曼 Mawarid 集团签署了相关合作协议，合作模式从单一设备出口转向“技术许可+本地化供应链支持、服务支持”的商业模式共建，将更好地满足当地市场的需求，提高产品竞争力，并进一步巩固和提升公司在海外市场的竞争优势。 4、公司目前在手订单情况以及对 2025 年订单获取的展望？ 答：截至 2025 年一季度末，公司新增订单共计 2,505.35MW，其中已中标尚未签订合同的订单 1,747.4MW；累计在手订单为 18,101.65MW，其中已中标尚未签订合同的订单 4,494.40MW。订单获取情况将取决于今年行业的整体招标规模，公司目标是将继续保持海上领先的优势，同时保证陆上市场有稳定份额，并积极推进海外市场拓展。 5、公司山东 N2 项目进展？ 答：该项目正在推进过程中，目前投资开发形式尚未最终确定，计划 2025 年下半年开工并进行实际建设工作，力争 2027 年实现全容量并网。 6、针对目前上网电价市场化交易政策的适配机型？ 答：公司研发的构网型风机技术能够解决传统跟网型风机在弱电网下的稳定运行问题，满足电网强度弱、惯量低的高比例新能源发电系统需求，满足电力市场化对风场稳定运行的需求。 7、公司在风场智能化方面有哪些技术储备？ 答：公司通过研发新一代基于模型的风机控制器、新一代风云系统、风机健康管理软件、风资源评估 APP、智能场控系统、资产管理 APP 等一系列数字化产品，实现风场运行智能化、运维数字化，将智能嵌入实体设备，扩展实体产品的价值，大幅提高故障预警准确率和发电量。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 06 月 27 日