

广东奥普特科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-016

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒现场参观 ☒其他线上会议
参与单位名称	华泰保险、华泰证券、嘉实基金、建峽资本、联储证券、林锐基金、原尚股份、中泰证券、18 位个人投资者。
时间	2025 年 7 月 3 日-2025 年 7 月 4 日
地点	广东省东莞市长安镇长安兴发南路 66 号之一、线上会议
公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书：许学亮先生 证券事务代表：余丽女士
投资者关系活动主要内容介绍	问题1：从工业自动化到智能机器人双轨道战略布局，公司在人形机器人领域有哪些产品布局？ 回答：从 2006 年成立至今，公司历经过 SMT、3C、光伏、锂电等行业的高速发展，已具备扎实的工业自动化技术基础，随着人工智能时代的到来，基于历史产品与技术的积累，能够更高效地实现技术复用与升级，将工业级的技术迁移至智能机器人领域。 在消费级机器人领域，目前公司机器人相关产品主要包括双目结构光相机、TOF 相机等深度相机，2D 相机，鱼镜头相机以及传感器（红外、测距、激光雷达）等。同时，公司于 2025 年初收购了东莞市泰莱自动化科技有限公司的控股权，目前泰莱关节电机模组产品已在送样过程中，未来还会继续加大投入与人形机器人相关的进入空心杯电机、无框力矩电机等市场。 问题2：公司牵头成立的东莞市新一代人工智能创新联合体，主要的研究方向涵盖哪些方面？ 回答：联合体将以智能终端产业为切入口，以构建城市级工业大脑为目标，重点建设边端智能计算网络，全面推进 AI 与工业制造的深度融合。为实现这些目标，联合体制定了包括技术优势整合、创新资源共享、科技成果转化、产学研深度合作以及工程师培育等全方位实施路径，

	推动东莞工业充分释放数据价值，加速实现智能化转型升级。 这一产学研融合的创新平台，将加速推动东莞向“AI 智造高地”迈进。既是响应国家人工智能发展战略的积极举措，也是行业领军者的使命担当。公司将充分发挥技术优势，整合各方资源，重点攻克高价值工业数据挖掘难题，构建产线级垂直模型库，打造大小模型协同的工业智能体矩阵。 未来公司将持续深化“产学研用”协同创新，携手各界合作伙伴，系统梳理、解决行业痛点问题，加速 AI 技术在制造场景的规模化应用。 问题3：公司销售模式主要是直销吗，是否涉及经销模式？ 回答：公司计划未来建立起以向客户提供标准软硬件产品及解决方案的业务模式。以直销为主、经销为辅，对于大行业战略大客户，公司采用直销模式为主；对于中小型客户，公司以经销模式提供标准化产品和方案。 问题4：公司有涉及 X 光领域吗？ 回答：公司暂未涉足 X 光领域，X 光穿透性强，主要适用于内部结构检测，存在辐射危害，需严格防护。公司产品覆盖常见可见光和红外、紫外等不可见光，主要适用于外观检测，无辐射风险，操作安全，且设备能耗低、维护简单，符合工业场景长期高频使用的需求。 问题5：想问下公司的工业相机产品有哪些优势？ 回答：在智能制造领域，工业相机以高精度成像、实时监测、精确视觉引导及数据分析优化等核心优势，强力驱动生产提质增效。公司工业相机产品系列包括工业线阵相机、工业面阵相机、采集卡，兼具分辨率覆盖广、多种光谱可选、数据接口丰富、全方位定制特点。具体来看，公司的工业相机具有以下优势： （1）质效优：通过搭载丰富的 ISP 算法，可全方面改善相机图像质量，提升系统运算效率。此外，可实现 LCT 无损压缩，在不影响图像品质的情况下，采集帧率提升了 1.5-2 倍。通过低功耗平台、硬件及 ISP 算法升级，有效降低工作温度、减少噪声、优化图像质量； （2）速度快：通过 FPGA 边缘计算技术，减少 CPU 和资源消耗，图像处理速度快 3 倍； （3）成本省：将多工位缩减为单相机工位，一次扫描可实现多组成像，助力客户降低 75%硬件成本； （4）应用广：公司的工业相机已广泛应用于 3C 电子、新能源、汽车、半导体、光伏、机器人工业、食品、医药、化学工业等 30 多个行
--	---

	业，全面赋能各行各业，精准满足客户定制化需求，助力中国智造迈向新高度。 问题6：东莞泰莱与公司在产品及业务等方面具有哪些协同性？ 回答：机器视觉与运动控制技术均为工业自动化的核心技术。机器视觉与运动控制的结合可有效打破传统控制流程，简化系统架构、提高处理速度，实现了自动化行业更高效的集成发展。随着机器视觉在工业自动化特别是高端制造行业如消费电子、新能源、汽车、半导体行业的不断渗透，运控产品与机器视觉产品的结合变得更为紧密。公司在视觉整体解决方案上不断加强与运动控制的配合，旨在为客户提供更具竞争力的自动化解决方案。 业务市场拓展方面，公司客户与东莞泰莱目标客户群体一致，可以充分发挥协同效应。公司将结合现有客户体系及自动化行业应用优势，进一步打开机器视觉及运动部件产品的应用场景。产品生产方面，公司将通过采购整合等措施，降低产品生产制造成本，提供更具行业竞争力的产品。研发方面，公司将继续坚持软硬件一体化投入。公司将和东莞泰莱一起持续拓展直线电机之外的相关硬件产品，同时也将硬件产品基础上，结合公司软件算法优势，进行驱动及驱控一体等技术研发投入，开发相关软件应用平台，打造公司具有核心竞争力的运动方案解决能力。 公司通过并购东莞泰莱，有效拓宽了产品线，强化了视觉方案解决能力。未来运动方案解决能力与视觉方案解决能力相结合，将进一步巩固和提升公司的市场竞争力，拓宽机器视觉、运动部件产品的应用场景，发掘更多业务机会及客户资源，为客户自动化、智能化的发展提供助力。
说明	投资者接待活动过程中，公司管理层积极回复投资者提出的问题，回复的内容符合公司《信息披露管理制度》等文件的规定，回复的信息真实、准确，不涉及应当披露的重大信息。
附件清单（如有）	无