

证券代码：300948

证券简称：冠中生态

债券代码：123207

债券简称：冠中转债

青岛冠中生态股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-006

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 吉石资本 李吉 九水投资黄建忠 天弘基金胡东 民生加银基金汤思懿 中银国际证券资管叶志成 华创证券张文星 |
| 时间 | 2025年7月10日(星期四)上午10:00-11:30、下午16:30-17:30 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 1、副总经理、董事会秘书张方杰 2、财务总监徐宏 3、证券事务代表田纳纳 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、介绍公司基本情况、生态修复技术、项目案例等 二、问答交流 Q1：获取订单的方式？ 回复：公司主要通过招投标和商务谈判等方式获取项目。在业务承接阶段，公司市场部通过已经建立的各种业务渠道、网络及其他形 |

式等方式广泛收集生态修复及城市环境建设类项目信息，主动参与投标或进行商务洽谈；同时，公司在行业内具有较高的知名度和良好的口碑，也有部分客户主动向公司寻求合作。

Q2：项目施工周期一般多久？一般项目的付款节奏是怎样的？

回复：根据项目体量大小、实施内容和复杂程度，实施周期从3-4个月至2-3年不等。已签订的项目合同款项支付一般有预付款、进度款和质保金，具体比例根据实际签署的合同条款约定。

Q3：在手订单情况、订单区域分布及政府客户占比情况？

回复：2024年全年新签及中标待签合同15.2亿元（联合体中标的以公司分工比例计）；2025年初至今，公司预中标2亿元贺州市昭平县国储林油茶项目油茶林造林抚育建设工程总包、资产收购项目及2.4亿元博山区城乡供水提升改造建设项目（续建）工程总承包-其他工程1标项目，上述项目尚未收到中标通知书及亦未签订项目合同。公司目前订单分布区域主要为山东、云南、广西、江西、湖北等地，政府及政府平台客户占比在90%以上。

Q4：应收账款余额多少？应收账款账龄结构如何？

回复：截至2024年末，公司应收账款余额60,733.54万元，其中账龄1年以内应收账款余额占比44.32%，3年以内应收账款余额占比77.82%，3年至5年的应收账款余额占比12.50%，5年以上应收账款余额占比9.68%。

Q5：预计2025年业绩如何？

回复：公司年初预计全年实现营业收入2亿元-3亿元，较上年度增长40%-110%。

Q6：是否有市值提升规划？

回复：公司高度重视上市公司市场价值与投资者关系，严格遵循监管要求，通过完善信息披露机制、优化投资者沟通渠道、合理运用资本工具等方式，积极维护公司市值稳定与股东权益。公司也一直致力于提高公司的核心竞争力，力争用稳健的业绩增长、合理的利润分配方案等积极回馈投资者。

Q7：有推动可转债转股的计划吗？

回复：可转债转股属于市场行为，公司希望投资者能够认可公司的发展前景，通过可转债转股来分享公司经营发展的成果。同时，公司也将进一步加强投资者关系管理工作，不断向投资者传递公司投资价值。

Q8：公司对未来 3-5 年的规划？

回复：未来几年内，公司将加快完成“生态修复产品生产基地项目”建设，促成工厂化育苗项目产品化落地实施，继续巩固和稳步提升生态修复业务的整体研发水平、装备工艺水平和施工能力，一方面通过拓展成熟技术应用的深度与广度，推动生态修复市场的成熟与应用场景细分，另一方面通过持续不断的创新研发始终保持公司在领域内的技术带头地位，通过新技术的市场化来提高公司产品的附加值和市场占有率，保持公司在行业内的竞争力和影响力。

公司将逐步把 ESG 理念导入日常管理和业务经营中，一方面树立精品工程意识——高质量实施好生态修复项目、恢复受损区域绿色植被，就是改善生态环境、贡献碳汇力量，另一方面把环境、社会责任和公司规范治理落实到企业决策、业务模式、人才培养、供应商管理乃至日常工作的方方面面。公司还将建立 ESG 信息披露机制，促进与利益相关方沟通，推动公司可持续经营和发展。

公司将借助资本市场进一步做大做强，推动募投项目加快实施，夯实生态修复主业的同时，促进已有研究成果转化应用、形成内生增长力。公司也将积极寻求第二增长曲线，适时通过外延并购、投资入股等方式拓展新的业务。此外，公司将在前期多年谋划布局海外市场的基础上，在中亚、中东等地区谋求上规模的海外订单落地实施，推进海外苗圃地建设与育苗工作等等。

Q9：化债影响及公司今年回款情况？

回复：化债政策对公司部分项目有积极影响，如公司部分待回款项目受益于专项债或专项扶持资金，回款进度明显加快。公司对应收账款采取多手段催收，加大了诉讼清欠力度以及地方政府化债解决的

| | |
|----------|--|
| | <p>跟进力量，预计 2025 年回款会显著改善。</p> <p>Q10：海外业务拓展情况？</p> <p>回复：公司已在中亚国家吉尔吉斯斯坦设立了办事处，派驻市场和技术人员深入拓展业务，并在当地建设苗圃地，2025 年一季度已实现订单落地。针对国外市场，公司将在前期多年论证、考察、洽谈的基础上争取海外订单落地并贡献营收，经营计划包括：一是搭建海外经营实体或机构，派驻市场人员深入拓展业务；二是以苗木出口业务作为切入点，摸清市场需求、扩展项目信息；三是在中亚地区尝试与当地政府合作建设苗圃基地，满足当地城市建设对苗木花卉的大量需求；四是在中东地区探索公司工厂化育苗技术在当地落地温室种植和设施农业等场景的应用等。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2025 年 7 月 10 日 |