

宁波博汇化工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	甬兴证券、汇丰晋信、富国基金、建信基金、光大证券、诺安基金、 东方红基金、方正证券、国联安基金、交银施罗德基金、天治基金、 昱奕资产
时间	2025年7月21日-24日
地点	线上交流
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 张雪莲
投资者关系活动主要内容介绍	1、请简要介绍一下这半年多来公司的经营情况，有什么新变化或新亮点？ 公司发展理念从以往的“大而强”向“专而精”逐渐转变，近半年来主要进行了以下维度的思考和践行： 一是增强供应链韧性，加快全球寻源步伐，尤其是源头直供直采，巩固进口和国内原材料采购渠道，结合公司构建的油品市场分析信息化系统，提高原材料采购性价比，同时升级物流一体化建设，在仓储、物流等环节进行科学调度，增效降本。 二是调整产品结构，坚持致力于特种油及化工新材料细分领域的技术研发和创新，通过不断的工艺优化，持续提升重点品类品质的稳定性，提高产能利用率和产品附加值。比如推出的变压器油(又名电力绝缘油)，是一种专门用于变压器绝缘和冷却散热的液体介

	质，通过对其指标进一步提升，其应用领域有望延伸到算力中心浸没式冷却等领域。 三是调整业务结构，打通了加工贸易业务模式，开拓国际市场，并抢占国际船燃加注市场先机，为公司开辟新的发展空间。目前，公司是民营炼厂中唯一一家经营保税高硫燃料油的企业，打破了该产品期货交割品依赖进口的局面。 四是适时开展增效降本，围绕人、货、场三个维度开展增效降本探索，进一步激发组织效能，控制经营成本，积蓄公司内循环有生力量，稳定运营节奏。 不仅如此，公司积极引入国资，于无锡设立全资子公司，开辟了液冷新业务方向，为公司稳定持续发展创造更多可能性。 2、子公司极致液冷目前进展情况如何？作为刚成立一个月的新公司，就开始重金采购算力设备，请问公司对此有怎么样的考虑？它能够带来哪方面的利好？ 目前从事液冷板块的子公司处于初创阶段，团队搭建与业务开拓正有序推进，液冷团队将结合市场需求灵活开展业务，围绕客户属性，不断加大液冷技术在算力场景中的应用挖掘，我们希望液冷板块能够快速取得新的突破，成为公司新的增长点。 对于采购新设备，则是公司基于对智能算力服务及相关业务领域发展前景的看好，经董事会等相关流程的审议，拟通过全资子公司极致液冷购买服务器、数据中心机房及配套技术服务等，用于开展智能算力服务及相关业务，购买行为不构成关联交易、不涉及负债等相关行为，目前需进一步提交公司股东大会审议。 本次采购资产是公司战略布局智能算力服务新业务的重要一步，将有力推动公司在算力服务领域的快速发展。通过本次购买资产，子公司能够加速构建自身的AI算力资源，搭建高效、稳定的算力服务平台，为AI算力相关业务提供强有力的技术支撑。这不仅有助于提升公司在AI领域的核心竞争力，还将推动公司整体业务向智能化、数字化方向转型升级，符合公司业务发展方向，是公司把握行业机遇、抢占市场先机的关键举措。 3、请问无锡国资给公司的支持体现在哪些方面？定增进行到哪一步了，预计什么时候完成？ 国资的入驻有利于发挥国资平台在产业培育、产业升级方面的
--	---

	作用，促进公司发展更加稳健，进而加快完成产业转型，助力公司长远发展。公司已收到深圳证券交易所出具的受理通知，并于7月14日进行了公告。公司本次向特定对象发行股票事项尚需通过深交所审核并获得证监会同意注册后方可实施，公司会根据进展情况及时履行信披义务。 4、近日公司股价上行，可能会触发可转债强赎事项，公司是如何考虑的？ 公司将根据《募集说明书》中有条件赎回条款的相关约定，于触发之日及时召开董事会，审议是否赎回“博汇转债”，并履行信息披露义务。 5、面对当下反内卷、市场风口瞬息万变等情况，公司对于传统主业和新兴产业有怎样的思考或打算，如何应对？ 面对时代的变化，公司坚持守正出新，一是要做好、做稳、做精主业，努力改善经营质量，稳步推进业务回升；二是要开放创新，积极应对市场变化，尝试和布局新业态，打造第二增长曲线，为公司的稳健持续发展创造更多可能性。 6、公司上半年盈利情况怎么样，是否能实现收支平衡或者扭亏为盈？ 我们期望公司能够逐季向好，全体同事也在朝着这个目标努力，公司将于8月26日发布半年度定期报告，届时可以关注和查阅。 注：即日起至2025半年度报告发布之前，公司暂停开展投资者调研交流等事项，感谢大家的支持和关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025年07月25日