

股票代码：002020

股票简称：京新药业

浙江京新药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券孙媛媛、黄翰漾、邹文凯；中金公司张璘、朱言音、宋歌、杨婉婧；国泰海通余文心、吴晗；中信建投贺菊颖、袁清慧、沈毅、魏佳奥；西部证券李梦园、邓琳茜；中泰证券祝嘉琦、李雨蓓；中信证券陈竹、韩世通、王凯旋、张恒楠、彭康；申万宏源张静含、陈田甜、李敏杰；平安证券叶寅、韩盟盟、曹艳凯；东吴证券朱国广、冉胜男；招商证券梁广楷、许菲菲、侯彪；山西证券魏贇、张智勇；开源证券余汝意、刘艺；方正证券周超泽、许睿、李霁阳、郭雪寒；华创证券郑辰、朱珂琛；华西基金黄一恩；上海同犇投资应振洲；永赢基金黄子川；北京明希资本周彬；同泰基金刘熙宁；青榕资产唐明；华宝证券王斯杰；浦银安盛徐博；百年保险严惠婷；天风证券邱天；长江证券罗聪；银河基金方伟；中融基金杜伟；海南进化论廖仕超；淳厚基金陈文；中银国际证券蒲延杰；天治基金王娟；新华资产李浩；民生证券杨涛；金山湖投资郑光强；宏道投资李永；源乘投资刘小瑛；上海朴石投资段越；西藏合众易晟杨寅啸；国金证券管政；深圳市榕树投资李立明；北京富纳投资李郑浩峰；蜂巢基金赵花琴；上海睿扬投资罗会礼；工银瑞信赵建、银叶投资金晨；国富人寿程勇；浙江龙航资产姚文峰；深圳尚诚资产黄向前；上海兆天投资廖安中；上海世诚投资夏骏；誉辉资本曹阳；常州投资胡郭瑶；富安达基金李飞；鹏扬基金崔洁铭；华安财保资产房晓；嘉实基金卓佳亮；银华基金穆森；高毅资产胡储辉；金信基金赵浩然；安徽明泽投资陈实；华宝基金易镜明；东方证券伍云飞；华鑫证券胡博新；

	东财医药何玮。
时间	2025 年 8 月 27 日（星期三）
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董秘：洪贇飞；证券事务代表：史笑梦
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司基本情况介绍 2025 年上半年，公司实现营业收入 20.17 亿元，同比下降 6.20%；其中成品药收入 11.75 亿元，同比下降 9.68%；原料药收入 4.53 亿元，同比下降 9.59%；医疗器械收入 3.49 亿元，同比增长 12.01%。实现归母净利润 3.88 亿元，同比下降 3.54%；实现扣非净利润 3.60 亿元，同比增长 7.78%。公司持续锤炼经营韧性，通过多维度策略组合筑牢经营基本盘。 二、投资者问答主要内容： 问题一：地达西尼的销售进展？ 答：2025 年上半年，在医保准入的助力下，公司围绕京诺宁®（地达西尼胶囊）的商业化布局持续深化，新增 400 多家重点医疗机构准入资质，累计实现医院覆盖数量达 1500 多家（含 2024 年已准入的 600 家），实现营业收入 5500 万元。 公司后续将继续围绕“核心城市-区域中心-基层医疗”三级终端网络体系，切实推动产品从“准入”向“可及”的转化升级，提升患者用药的可获得性与便利性，也为公司长期创新发展注入强劲动能。谢谢！ 问题二：公司其他创新药的进展？ 答：目前公司进展较快的创新药情况：（1）精神神经领域：自主研发的 1 类创新药 JX11502 胶囊完成 II 期临床试验；针对同一适应症的盐酸卡利拉嗪胶囊正式向国家药监局提交上市申请（NDA）；同时，针对该适应症的新管线储备顺利推进中。（2）心血管疾病领域：LP(a) 机制降脂新药 I 期临床试验有序推进；治疗高胆固醇血症的盐酸考来维仑片正式向国家药监局提交上市申请（NDA）。（3）消化疾病领域：针对溃疡性结肠炎的改良型中药康复新肠溶胶囊 II 期临床试验已于近期完成，

	为后续 III 期临床试验的设计与开展提供重要支撑。谢谢！ 问题三：销售费用率的变化趋势？ 答：2025 年上半年，公司销售费用 3.11 亿，销售费用率下降 2.41 个百分点。公司连续几年实现了销售费用的下降，一方面来源于公司强调销售人效的提升；另一方面来源于销售费用内部结构的调整。随着地达西尼的市场推广活动推进，费用可能会有一定上涨，但是公司会努力增加营业收入，争取销售费用率保持稳定。谢谢！ 问题四：公司股份回购的实施进展？股权激励的推进情况？ 答：截止 2025 年 7 月 31 日，公司已回购股份 6.1 亿元，接近回购上限。回购股份的主要目的是股权激励或员工持股计划，公司会根据实际情况推进，到期无法使用完部分库存股会按规定进行注销。谢谢！ 问题五：医疗器械板块的情况？ 答：公司医疗器械业务依托子公司深圳巨烽运营，2025 年上半年，实现营业收入 3.49 亿元，同比增长 12.01%。国内市场方面，通过优秀的技术、质量、服务等综合交付能力，精准的市场定位与渠道深耕，持续提升在厂商和医院终端业务的市场份额，进一步巩固了国内市场领先地位。国际市场方面，深化与全球战略客户的合作，提升供应链协同层级；同时重点拓展欧美等核心区域业务，通过多元化订单结构优化，为国际业务增长注入新动能。谢谢！ 问题六：原料药板块的情况？ 答：面对原料药行业周期性波动压力，2025 年上半年，实现营业收入 4.53 亿元，同比下降 9.59%。主要原因是公司部分原料药产品处在下游客户去库存周期，对于订单有一定影响。公司会积极应对挑战，一方面依托山东原料药基地规模化产能优势，深化中间体配套能力建设，系统推进中间体-API-制剂全产业链协同布局，通过全链条成本管控与工艺优化持续降低单位生产成本；另一方面，持续推进国际化战略布局，打开新的
--	--

	增长空间。努力争取原料药板块稳定增长。谢谢！
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 8 月 27 日