

证券代码： 002376

证券简称：新北洋

山东新北洋信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-08-28

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 8 月 28 日 (周四) 下午 15:00~17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 宋森 董事、总经理、财务总监 荣波 董事会秘书 康志伟 证券事务代表 倪赛君
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1. 今年全年业务增长预测；接下来公司如何考虑拥抱 AI 智能产业？公司新的增长点在哪？ 答:您好！新北洋将继续坚持“一体两翼、八大业务”战略，着力构建“三个战略成长曲线”，围绕“做大市场、做强创新、做硬质量、做精管理”的年度经营方针，稳步推动公司高质量发展，努力实现公司业绩可持续、可预期的有质量增长。同时，公司也将全力拓展第二、第三战略成长曲线业务，打造未来可持续增长的新动能。 新北洋基于智慧零售应用构建的覆盖视觉感知、智能决策、隐私保护的完整技术闭环的 AI 视觉识别技术，正处于验证阶段。同时，公司还完成了 AI 相机单件分离算法平台优化，成功突破物流自动化分拣行业难题。后续，公司也将持续推动 AI 应用场

	景在新北洋“一体两翼、八大业务”板块的应用和落地。谢谢！ 2. 请问贵公司有市值管理计划吗？公司对以后的发展规划有哪些？有没有并购对象，怎样做大做强？怎样回馈广大股东？不能光喊口号没有实质性措施 答：您好！新北洋积极通过多种方式，包括但不限于长期持续分红、股份回购、深化投资者关系管理和交流等，全方位强化并推进市值管理工作，更好地维护广大股东利益。如：公司上市后每年均进行现金分红，已累计现金分红 16.83 亿元（含 2024 年度分红以及往期回购公司股份且已注销金额）。 新北洋将继续坚持“一体两翼、八大业务”战略，着力构建“三个战略成长曲线”，努力实现公司业绩可持续、可预期的有质量增长。同时，公司也将全力拓展第二、第三战略成长曲线业务，打造未来可持续增长的新动能。谢谢！ 3. 上半年公司扣非净利润同比激增 700.11%，远超营业收入 24.04%的增速，扣非净利润高增长主要来自哪些业务板块？是否具有可持续性？ 答：您好！2025 年上半年，新北洋收入和利润延续恢复性增长的良好趋势。 分业务板块来看，智能物流装备实现收入 1.2 亿元，同比增长 130%；智能自助终端实现收入 3.4 亿元，同比增长 62%；打印扫描业务实现收入 2.7 亿元，同比增长 34%；服务运营业务实现收入 1.9 亿元，同比增长 13%。 分销售区域来看，海外市场实现收入 5.3 亿元，同比增长近 40%，占营业收入的比例突破 40%；国内市场实现收入 7.5 亿元，同比增长 15%。 预计公司的业绩增长可持续、可预期、有保障。谢谢！ 4. 目前公司在海外市场的开拓情况怎么样？ 答：您好！2025 年上半年，新北洋的海外市场增长势头强劲，实现收入 5.3 亿元，同比增长近 40%，在整体收入中的占比达 42%。 （1）持续加大现有市场、客户、产品拓展力度，如中亚快
--	--

	递柜、欧洲快递柜、美洲打印扫描产品的拓展和销售取得积极成效。 (2) 巩固海外生产基地的生产能力。泰国工厂的扩产稳妥推进，多款产品顺利转产并实现向客户的批量供货，公司的全球化供应能力持续提升。 (3) 积极参加海外各类展会。参展世界各地的多个展会，如美国、东南亚、欧洲、中亚地区，提升市场营销推广力度，近距离的触达意向海外客户，储备销售机会。谢谢！ 5. 荣总经理，您好，对于公司市值的滞涨广大价值投资者都很苦恼，请问对于公司往期互动中提到的从 2024 年中报以来连续四个季度净利润增长 50%以上，将连续 5 个季度增长，也就是说今年三季度将增长 50%这是真实的吗？ 答:您好！新北洋于 2025 年 8 月 6 日在投资者关系活动记录表中提及的“自 2024 年半年度报告以来，新北洋连续 4 个报告期的净利润同比增长超过 50%，与此同时，公司已于 2025 年 7 月 10 日披露《2025 年半年度业绩预增公告》，2025 年半年度预计实现归属于上市公司股东的净利润 3,470 万元-3,820 万元，比上年同期增长 100%-120%，预计公司净利润将实现连续 5 个报告期同比增长超过 50%。”此处所说的第 5 个报告期是指 2025 年半年度报告。 公司已于 2025 年 8 月 21 日披露 2025 年半年度报告，报告期内实现营业收入 12.8 亿元，同比增长 24%。实现归属于上市公司股东的净利润 0.37 亿元，同比增长 115%。谢谢！ 6. 宋森董事长你好 现在国家对稳定币以及数字货币十分重视 公司频繁中标各大行业务，请问公司着手相关业务进展如何？对稳定币牌照是否符合标准申请 谢谢！ 答:您好！新北洋顺应数字人民币的推广趋势，积极储备数字人民币相应的产品和解决方案，智能自助零售、智慧柜员机等设备可以根据客户需求支持数字人民币。 与此同时，公司也将持续跟踪与研究“稳定币”的发展趋
--	--

势，探寻其与公司业务战略规划的结合点。谢谢！

7. 尊敬的董事长：8月20日公司出台了《市值管理制度》，内容和别的公司大同小异，但是在今年这样的大行情中，公司的股价一直未能上涨，投资者手持新北洋收益躲牛市，收益惨淡，请董事长结合现状给大家交流下近期如何提升市值。谢谢！

答：您好！2024年11月底，证监会发布《上市公司监管指引第10号——市值管理》后，新北洋立即深入研究有关市值管理的规范和要求，在充分结合公司所处发展阶段和实际情况的基础上，同时根据中介机构的建议制定了《新北洋市值管理制度》，在“第三章 市值管理的机构与职责”部分，进一步细化市值管理工作的领导、执行和相关方支持。在“第四章 市值管理的主要方式”部分，结合自身情况，提出多种方式促进公司投资价值合理反映公司质量，以切实推动市值管理工作的有效开展。

新北洋股票收盘价自2025年年初至今，累计涨幅约为30%。
谢谢！

8. 请问当前公司对“一体”与“两翼”战略的资源分配比例如何？后续是否会调整资源分配以推动“两翼”更快增长？

答：您好！新北洋所布局的“一体两翼、八大业务”均是重要战略板块，公司也将协调各类资源，着力构建“三个战略成长曲线”，以推动公司战略目标的稳步实现。

公司“一体”业务作为公司的“第一战略成长曲线”，公司将夯实聚焦，稳扎稳打，以支撑公司未来2至3年收入和利润的持续稳定增长。

公司“两翼”业务中的服务运营业务作为公司的“第二战略成长曲线”，沿产业链向下游延伸，拓展聚焦，全力以赴，打造公司未来3至5年新的快速增长点。

公司“两翼”业务中的关键基础零部件业务作为公司的“第三战略成长曲线”，推动公司业务沿产业链向上游拓展，尝试聚焦，长期坚持，培育公司未来5至7年后的长远竞争优势与

	新兴增长极。谢谢！ 9. 嘉宾们好，希望公司能有与收益能力相匹配的股票市场定价，给持票股民信心，长期稳定持有贵公司股票，谢谢 答:您好！新北洋将持续围绕年度经营方针，稳步推动公司高质量发展，努力实现公司业绩可持续、可预期的有质量增长。 同时，公司将积极通过多种方式，包括但不限于长期持续分红、股份回购、深化投资者关系管理和交流等，全方位强化并推进市值管理工作，更好地维护广大股东利益。谢谢！ 10. 公司半年报营业收入和利润增长，但是毛利率下滑，研发费用营业收入占比减少，导致收入增长毛利率下滑的原因是什么？产能利用率现在是多少？ 答:您好！在不同的报告期间内，新北洋产品的销售结构、客户群体等存在一定的变动，因此，公司毛利率也会有所变动。谢谢！ 11. 请问荣总：公司目前产能利用率如何 答:您好！2025 年年初至今，新北洋产能利用率较为充分。对于物流自动化装备、智能自助终端等收入规模快速增长的产品，公司通过供应链环节的优化提升、及销售和研发等各部门的协同推进，确保保质保量的及时交付。谢谢！ （公司与投资者进行了充分的交流与沟通，没有发生未公开重大信息泄露等情况。同时，本记录中所涉及的未来发展及展望等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。）
附件清单(如有)	
日期	2025-08-28