

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

楚天科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-008

调研活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他 电话会议
参与单位名称及人员姓名	参会名单详见附件
时 间	2025 年 8 月 28 日
地 点	电话会议
上市公司接待人员姓名	联席总裁兼财务总监：肖云红 董事会秘书：黄玉婷
交流活动内容	主要关注的问题与回复如下： 1、公司 2025 年上半年经营情况介绍。 公司 2025 年上半年实现营收 24.17 亿元，较上年同期下降 14.55%，扣非净利润亏损 0.49 亿元，较上年同期大幅收窄。 从 2024 年下半年开始，公司运营重心为提升经营质量，主要体现在：①持续加大国际业务拓展力度，2025 年上半年公司海外收入增长近 40%；出口新增订单也在增长；②国内订单质量在提升，虽然国内市场依然竞争激烈，但公司国内订单综合质量有好转，新增订单毛利率在逐步向正常水平回归；③持续推进降本增效，公司无论是管理成本、研发效率还是采购及制造效率都在提升。 随着公司经营质量稳步提升，公司对于 2025 年利润扭亏为盈非常有信心。 2、公司海外出口业务情况怎么样？ 2024 年公司在欧洲区的业务开始崛起，2025 年上半年，中东非和东南亚地区的业务发展势头很好。本部出口的部分虽然目前收入体量不大，但新增业务信息和新增订单增长较好。希望未来几年内，公司国际业务的占比能逐步提升。

交流活动内容	近一年的时间里，公司国际业务的销售、服务人员以及相对应的组织体系配套有较大的变化。部分国际头部药企开始对公司进行供应商审计，在合作层面也都实现了突破。 3、Romaco 公司目前经营情况怎么样？公司有无在海外新增产能建设的计划？ ROMACO 集团目前经营状况良好，较 2024 年有稳步改善，经营业务和质量在稳步回升的过程中。 ROMACO 集团总部位于德国，旗下有六个生产制造基地（德国三个、意大利一个、西班牙一个、中国长沙一个），能满足目前的订单交付需求，短期内公司暂时没有在海外进一步扩建产能的计划，后续根据业务实际发展需求规划。 4、公司一次性耗材业务情况及未来规划？ 今年上半年，耗材业务受行业景气度影响，国内市场暂未达到公司预期。楚天思优特今年在国际市场实现了重大突破，海外业务表现亮眼。楚天微球相关产品也在大力开拓市场，客户样板点已逐步建立，期待未来能持续发力。 5、国内订单的交付周期及回款政策是什么样？ 公司产品主要为非标定制化，订单交付周期根据项目大小和产品类型有所不同，厂内平均交付周期为 6 到 9 个月；大型整厂解决方案交付周期超过 9 个月；小项目（单机或简单联动线）交付周期约 3 到 4 个月；部分标准化产品，交付时间可以更短；但个性化设计的产品交付周期通常需要 6 个月以上。 公司自 2024 年起，严格紧缩付款信用政策以提升经营质量，从回款政策来看，目前“3/6/1”付款方式占比逐步回升。 6、目前行业价格竞争情况如何？ 国内市场竞争相对激烈，对价格仍然敏感，但今年国内市场价格竞争情况已经较去年有所改善，我们认为目前价格竞争已经到底部了；从国际市场来看，产品技术、产品质量、服务响应及时性等综合实力是海外客户关注的重点。从公司角度来看，为进一步提升经营质量，在维持相应规模的情况下，会选择主动放弃部分低毛利订单。 7、对全年利润率情况有什么展望？ 公司综合毛利率已从 2024 年的 26%左右提升至 2025 年上半
--------	---

	年接近 30%的水平，这表明公司经营质量和合同质量已有效提升。 展望全年，期望公司综合毛利率水平进一步提升。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 8 月 28 日

附件：本次电话会议参会机构信息表

序号	公司
1	华创证券
2	中信证券
3	招商证券
4	信达证券
5	清池资本
6	国盛证券
7	广发证券
8	中国人寿养老保险股份有限公司
9	银河基金管理有限公司
10	世纪证券有限责任公司
11	嘉实基金管理有限公司
12	红塔红土基金管理有限公司
13	杭州汇升投资管理有限公司