

证券代码：000166

证券简称：申万宏源

申万宏源集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-0901

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他 ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动
参与单位名称及人员姓名	参加申万宏源 2025 年半年度业绩说明会的分析师和投资者
时 间	2025 年 9 月 1 日 15:00-17:00
地 点	网络平台
上市公司接待人员姓名	黄昊，申万宏源集团股份有限公司副董事长、总经理、执委会副主任 杨小雯，申万宏源集团股份有限公司独立非执行董事 任全胜，申万宏源集团股份有限公司执委会成员、财务总监 徐亮，申万宏源集团股份有限公司董事会秘书
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者关系活动主要内容请见附件。 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	申万宏源 2025 年半年度业绩说明会主要问题列表
日期：	2025 年 9 月 1 日

附件：申万宏源 2025 年半年度业绩说明会主要问题列表

1. 请问公司上半年经营情况如何？

答:尊敬的投资者，您好！2025 年上半年公司坚持立足国有金融企业发展定位，凝聚“一个申万宏源”发展合力，以建设一流投资银行和投资机构为目标，深度融合国家战略与自身发展，经营管理各项工作有序开展，牢牢守住金融风险底线，经营业绩稳中有进。上半年公司实现合并营业收入 116.95 亿元，同比增长 44.44%，净利润 48.03 亿元，同比增长 67.78%，加权平均净资产收益率 4.00%，同比增加 1.91 个百分点。全资子公司申万宏源证券实现归母净利润 46.95 亿元，期末归母净资产 1,329.18 亿元。感谢您的关注。

2. 上半年净利润显著增长主要由哪些业务板块推动？这种增长态势在下半年能否延续？

答:尊敬的投资者，您好！2025 年上半年，公司实现合并营业收入 116.95 亿元，同比增长 44.44%，净利润 48.03 亿元，同比增长 67.78%。具体来看，公司证券投资交易业务稳健应对市场变化，保持了良好的竞争优势，投资收益及公允价值变动损益合计 76.81 亿元，同比增长 48.04%。财富管理业务把握市场回暖和交投活跃度提升机遇，围绕“渠道力、服务力、产品力、数字力、精细化管理能力”建设加大布局投入，上半年新增客户 51 万户，期末证券客户托管资产达到 4.77 万亿元，实现经纪业务手续费净收入 24.87 亿元，同比增长 31.47%。投行业务在境内外市场回暖和自身项目储备驱动下实现手续费净收入 6.27 亿元，同比增长 49.12%。下半年，公司将继续把握发展机遇，持续巩固良好发展势头，紧扣金融“五篇大文章”，在服务客户、服务实体经济和国家战略中实现自身高质量发展。感谢您的关注。

3. 上半年 IPO 火热，公司投行业务有增长么？

答:尊敬的投资者，您好！2025 年上半年 A 股股权融资同比有所回暖，公司紧抓机遇，切实发挥中介机构在资本市场的“看门人”及“服务商”积极作用，凭借丰富的资本市场经验，服务客户全生命周期的综合金融服务需求，实现投资银行手续费净收入 6.27 亿元，同比增长 49.12%。上半年公司股权承销家数 8 家，排名行业第 7；其中，IPO 承销家数 5 家，排名行业第 3；承销规模 20.95 亿元，排名行业第 6。债权融资业务保持稳定发展态势，债券全口径主承销规模和家数

均创历史新高，其中主承销家数 441 只，同比增长 37.38%；主承销规模 1,690.03 亿元，行业排名第 6。公司财务顾问项目（首次披露口径）7 家，排名行业第 7，交易总金额 175.14 亿元。公司积极把握境内外市场互联互通等带来的机遇，持续加强境内外一体化联动，加快推进国际投行业务布局。感谢您的关注。

4.请问在境外业务拓展上有何新进展和计划？

答:尊敬的投资者，您好！公司作为中资券商服务外资机构客户的开拓者，建立了以香港为中心的全牌照境外一体化业务平台，将业务延伸至周边海外市场，国际化的网点布局和发展能力逐步凸显。2025 年上半年，子公司申万宏源（国际）集团有限公司实现营业利润 1.74 亿港元，同比增长 519%。在境内外一盘棋的带动下，公司下一步将继续夯实业务基础、加强风险管控，着力提升财富管理、资产管理、投资银行等轻资本业务核心能力，加大境外融资并购、境外财富管理等业务布局，服务国内企业出海和产业链国际化，依托跨境交易等业务资格，在衍生品等机构销售交易业务上持续开拓创新，为全球高净值客户、机构客户和企业客户提供一站式资产配置服务。感谢您的关注！

5.企业金融业务里本金投资业务收入增速远超投行业务，其主要投资领域是什么？

答:尊敬的投资者，您好！企业金融业务以企业客户为对象，包括投资银行业务和本金投资业务。其中：投资银行业务包括股权融资、债权融资、财务顾问等；本金投资业务包括股权投资、债权投资、其他投资等。根据分部财务报告，2025 年上半年公司企业金融业务分部共实现营业收入 17.90 亿元，其中，公司投资银行业务实现营业收入 8.87 亿元，同比增长 22.97%；受益于“耐心资本”政策导向和退出机制持续拓宽，叠加市场回暖，本金投资业务实现营业收入 9.03 亿元，同比增长 152.14%。一直以来，公司本金投资业务坚持服务于证券业务的发展定位，集团公司与证券公司协同联动，明确各投资平台差异化定位，着力提升机构化投资能力及综合收益水平，构建综合金融服务生态圈，打造申万宏源特色投资品牌。其中，集团公司投资类子公司聚焦重点区域和重点产业，通过综合金融服务模式布局优质股权投资，稳步发展固收类投资交易，持续做大私募基金管理规模；证券公司投资类子公司以母基金和跟投等业务为重点，积极探索与证券业务一体化的投资业务模式，力争跻身券商直投和另类投资第一梯队。各投资

平台主动对接 FICC、衍生品等优势资源，以投资和资本中介为纽带深化客户服务协同，积极创造高质量的增值服务。感谢您的关注。

6.报告提及风险覆盖率有所提升，主要是通过哪些措施实现的？

答:尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 6 月末，以申万宏源证券母公司数据计算的风险覆盖率为 400.70%，较上年末增加 16.66 个百分点。公司高度重视依法合规经营和内部控制建设，建立了全面、全员、全过程、全覆盖的集团化风险管理体系，不断完善风险政策，优化风险识别和应对，有效控制经营风险。申万宏源证券的各项风险控制指标均达到监管要求，业务保持健康发展的良好态势，为公司综合实力的进一步提高提供了保障。感谢您的关注。

7.下午好，公司提到下一报告期将制定新一轮战略发展规划，能否透露一些重点方向和目标？

答:尊敬的投资者，您好！在经济结构转型、深化金融体制改革和市场稳定需求等综合作用下，证券行业、投资行业的功能定位、业务模式、竞争格局正发生深刻变化。申万宏源将以新战略制定为契机，积极应变、主动求变，把证券服务融入国家战略发展大局，进一步锚定战略方向，坚定改革转型，抢抓发展机遇，培育内生动能，增强核心能力。一是大财富、大资管。抓住中长期资金入市的确定性机遇，发挥好科技、研究、产品的抓手作用，提升客户服务效率与精准度，推动财富管理向买方投顾模式加速转型，全力重塑品牌业务。二是大机构、大交易。继续加快打造“研究+销售+交易”一站式服务平台，坚定推动证券投资交易向客盘业务转型，发展资本中介业务，持续提升稳健投资回报能力。三是大投行、大投资。持续优化“研究+投资+投行”业务打法，以协同激发特色优势，深耕战略性新兴产业和未来产业，不断完善支持新质生产力发展的体制机制和服务体系。同时，在管理上，朝着市场化专业化目标深化改革。感谢您的关注。

8.公募基金管理业务中，申万菱信和富国基金规模可观，请问公司未来计划如何进一步扩大规模、提升业绩？

答:尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 6 月末，申万菱信公募管理规模约 828 亿元，富国基金资产管理总规模超 1.7 万亿元。下一步，申万菱信将持续提升服务国家战略和服务实体经济质效，加强核心竞争力建设，深化改革，坚持均衡聚焦，做人才增量、产品增量、客群增量，切实提质增效。富国基金将进一步加强

各项能力建设、优化产品结构、强化合规风控，建立多元立体的投资者服务体系、努力提升投资者回报，服务中长期资金入市。感谢您的关注。

9.上半年公司新增了多个单项业务资格，这些资格可能带来哪些业务机会？

答:尊敬的投资者，您好！2025年上半年，公司衍生品业务新增5个商品类期权做市品种牌照，牌照数量稳居行业第一梯队。一直以来，公司场内做市业务作为衍生品业务的重要一环，以“低延迟、高周转、准定价、优持仓”的体系能力建设为抓手，提升做市品种的定价能力，业务收入保持增长。未来，场内做市业务积极发挥好活跃资本市场流动性功能，争取获得更多做市资格，进一步提升影响力。感谢您的关注。

10.机构服务及交易业务收入增长超七成，该板块中哪项具体业务贡献最大？未来如何进一步增强其市场竞争力？

答:尊敬的投资者，您好！公司机构服务及交易业务包括主经纪商服务、研究咨询、FICC销售及交易、权益类销售及交易和衍生品业务等。2025年上半年，公司机构服务及交易业务板块实现营业收入51.30亿元，同比增长71.20%。主经纪商业务方面，权益市场活跃度提升带动主经纪业务需求增加，2025年上半年公司实现席位租赁业务收入2.16亿元，交易占比显著回升，其中基金分仓交易份额3.89%，较2024年末增长0.74个百分点；保险分仓交易份额4.34%，较2024年末增长0.75个百分点。FICC和权益类销售交易业务方面，公司证券投资交易业务稳健应对市场变化，保持了良好的竞争优势，投资收益及公允价值变动损益合计76.81亿元，同比增长48.04%，同时持续推进客盘业务等资本中介业务发展。下一步，公司将继续加快打造“研究+销售+交易”一站式服务平台，坚定推动投资交易向客盘业务转型，发展资本中介业务，为市场提供更多流动性支持和风险缓释工具，持续提升稳健投资回报能力。感谢您的关注。