

证券代码： 002443

证券简称：金洲管道

浙江金洲管道科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2025-002

投资者关系活 动类别	√特定对象调研 □ 分析师会议 □ 媒体采访 □ 业绩说明会 □ 新闻发布会 □ 路演活动 □ 现场参观 □ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	中创数金：李河明、钟伟强、蒋生元、李振永 中衍投资：林小龙 华福证券：陈鸿
时间	2025 年 9 月 2 日 10：00—12：00
地点	浙江省湖州市吴兴区八里店区府南路 388 号三楼会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理兼财务总监：柴华良 董事会秘书：薛 俊 证券事务代表：叶 莉
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、公司有没有向新质生产力转型的战略规划？ 公司现有财务健康状况、现金储备余额、银行信用授信额度、资产负债率指标等保持行业较好水平。成立 44 年来公司积累了充足的客户资源、渠道关系、资本积累、现金储备、产业声誉、以及智能制造所需的产业团队，这都是公司的基础和优势。 但随着焊接钢管行业从增量市场向存量市场转型，行业竞争格局持续加剧，致使主业增长乏力。在此背景下，企业亟需通过战略前瞻布局培育第二主业，以构建新的增长曲线。公司已组织专门团队对第二主业布局做发展规划纲要，要做好事情之前先想好，需要听取各方意见和建议，待完善好发展规划纲要设想后，及时向董事会汇报通过后向投资者公告。 2、公司未来发展有没有横向投资方面的安排？ 基于公司当前主营业务的战略考量，对于钢管产业的未来大规模扩张投资将采取审慎态度，重点倾向于技术改进类投资（技改投资）。由

	于行业竞争加剧的影响，公司将采取以订单和市场需求为导向的经营模式，具体表现为：订单驱动生产，根据客户订单合同进行定制化生产，严格按订单量安排产能；战略聚焦，未来主营业务将优先布局技改投资，以提升技术能力和资源效率，而非大规模扩张性投资。 3、钢管行业的获利方式是否基本没变？ 钢管行业企业的获利方式在这些年间发生了一些变化，是随着市场环境、技术发展和行业竞争等因素的变化而不断调整和优化，主要体现在：产品结构优化，高端产品占比提升；差异化竞争，企业通过定制化生产满足特定客户需求；企业通过与供应商建立长期战略合作，稳定原材料供应，降低采购成本；引入自动化生产线和先进制造技术，提高生产效率，降低单位产品成本；企业加大了在环保、节能、智能化方面的研发投入。 4、短期公司有没有考虑例如核电管、煤制油类管方面的投资建设？ 公司是专业从事焊接钢管产品研发、制造及销售的国家高新技术企业，主导产品为镀锌钢管、钢塑复合管、螺旋焊管和直缝焊管等，广泛应用于国内外石油天然气长输管线、城市管网、化工、给排水、核能、煤浆输送及特高压输电线路电力铁塔等领域，公司其中一种产品，核电用超重荷型刚性钢导管用于核电领域。 5、是否考虑通过并购等方式收购同行业的企业？ 近年来钢管行业通过兼并重组实现资源整合，提高市场集中度。大型企业通过收购中小企业，扩大生产规模，降低成本，增强市场竞争力。收购价格的高低是主要因素，价格受标的资产规模、技术价值、市场供需等因素影响。 6、钢管企业的成本构成？ 同行业钢管企业的主要原材料一样，如镀锌管为热轧钢带和锌锭，螺旋焊管的主要原材料为热轧钢带。钢管制造业的销售价格组成中原材料成本占了主要部分，属于产品的利润只占售价很小的一部分，因此产品售价、原材料价格与毛利的敏感性程度较高。 钢管行业企业具有较高的价格发现功能，行业生产用原材料、产成品价格透明度很高，有多种渠道可以及时掌握原材料价格变化，调整产品价格。正是这种价格的高透明性决定了产品的价格调整基本与原材料价格的变动保持同步，使得产品毛利能一定程度保持稳定。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 9 月 2 日