

东莞市奥海科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

股票简称：奥海科技

股票代码：002993

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他(电话会议)
参与单位名称	线上参与公司 2025 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 09 月 05 日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
公司接待人员姓名	董事长兼总经理 刘昊 副总经理兼董事会秘书 蔺政 副总经理兼财务总监 赵超峰 投资者关系总监 何忠缘
投资者关系活动主要内容介绍	1. 人工智能时代，公司的主营业务方向？ 答:公司作为人工智能时代能源交换领航企业,布局“围绕算力电源的全套能源解决方案”、“电动化交通工具电源及电控解决方案”及“消费电子电源升级方案”三大领域,且三大领域相辅相成。AI 时代下,算力需求急剧增长,进而催生出对大功率算力电源的庞大需求;AI 加速普及推动下游终端应用持续升级,与此同时,智能物联网设备提供基础数据强化 AI 能力,形成良性闭环。公司电控业务同步衍生出备灾电源供电业务,为数据中心的安全稳定运行保驾护航。此外,车端的智能能力将向消费电子设备如机器人等普及,同时消费电子领域的技术进步也有助于新能源车智能座舱功能提升。基于此,公司有望在服务器电源、服务器备灾电源、机器人电源、智能设备充储电等多个领域充分受益。 2. 目前国际情况下公司是否有充分的应对措施? 如关税周期、把握新兴市

	场增长红利的核心竞争力。 答:为应对全球供应链重构与国际贸易政策变化,公司已构建覆盖全球的六大智能制造基地网络(东莞、武汉、吉安、印度、印尼、越南),国际化布局成效显著。公司于2017年建立印度工厂,2018年建立印尼工厂,拥有成熟的生产管理经验。鉴于公司对于美国市场依赖度较低,且拥有完善的全球化产能布局以及供应链自主化优势,同时始终秉持技术立企的理念,预计本轮关税调整对公司产生的直接影响有限。长期来看,在全球化供应链重构与关税壁垒抬升的背景下,公司通过更高效的跨国制造布局应对政策挑战。公司具备八年海外制造经验及人才储备,依托在印度、印尼及越南等地的本地化生产网络,不仅实现了成本优化,更通过政策适配性布局形成关税缓冲带。相信公司可以穿越关税周期,并且把握行业增长趋势,维持国际布局竞争力! 3. AI 技术如何为充电类产品带来跨越式升级? 公司在 AI 赋能的过程中捕捉到哪些新机会? 答:1) 驱动设备升级,创造充电新需求:AI 技术的大规模应用,以设备的全面电动化与移动化为前提,进一步刺激充储电市场需求。随着消费电子设备纷纷嵌入 AI 能力,其功耗显著上升,推动充电技术不断向更高功率、更高效率迭代。例如,手机端侧大模型加速普及 100W 以上快充;AIPC 凭借本地化 AI 处理,充电功率跃升至 140W;IoT 设备的充电功率(如 XR、智能眼镜、摄像头等)也由 5W 迈向 20W 以上。公司目前已成功切入多家主流 AI 相关智能设备电源供应链,并依托海内外双线合作加速拓展人工智能端侧硬件领域客户。2) AI + 充电产品深度融合,打造智能用电体验:公司推出首款 AI 智能充电器,具备可学习用户习惯、实现语音调节快慢充、手机定位等智能功能,并计划进一步与手机互联,构建更广泛的智能物联场景。3) AI 重构研发与运营全流程,实现精准创新与高效转化:AI 技术正在深刻改变产品从设计、生产到营销的整体架构,使公司能够更敏捷地响应市场,推动产品快速迭代和精准触达用户。 4. 在服务器电源高密度、机器人动力系统高效能的发展趋势下,公司在电力电子领域形成了哪些硬核技术布局,以应对多场景、高要求的能源解决方案? 答:公司围绕高功率密度、智能化与多物理场协同,在电力电子领域已构建三
--	---

大核心技术方向：1) 硬件集成与架构创新：公司已实现高频磁性器件（400kHz+）、多层平面变压器（6 层 PCB 集成）、EMI 与热耦合协同设计，并突破 300kW 以上大功率电机驱动技术。相关能力应用于超算服务器电源、机器人等领域，有效提升了功率密度，增强了整机运行的可靠性。2) 软件与智能化控制：公司将 AI 大模型应用于系统开发与运维调控，构建基于 CAN FD/车载以太网的域网络通信体系，实现多设备能源调度与预测性维护。与此同时，公司还在智能充储电设备端落地人工智能能力。3) 新材料与器件级创新：公司持续推进高频低损磁材、第三代半导体在高功率场景的应用，积极探索氮化硼导热材、相变材料等新型热管理方案，显著提升服务器电源效率，拓宽电源系统的散热边界。

5. 请问充电宝 3C 事件后公司业务的发展情况如何？

答：公司现已参与相关行业新标准的制定，并且产品质量过硬、客户认可度高，目前销往国内的产品均通过 3C 认证。公司 ODM 客户主要包括行业龙头品牌及智能终端厂商等，且产品所使用的电芯均为行业头部品牌，从源头上保障了产品质量。公司拥有 27 年充电宝 ODM 经验，始终秉承品质安全第一的理念，致力于为客户提供高品质、安全可靠的产品。在质控方面，涵盖 40 余项电池检测项目、90 余项充电宝安全可靠性测试项目（高于 GB4943.1 和 GB31241 国家标准）、50 余套电池/充电宝测试及安全设备。此外，线体高自动化及信息化程度进一步保障产品加工一致性及可追溯性。公司充电宝产品销往全球，能够满足目标国家和地区的各类认证要求。

6. 公司机器人业务情况？

答：在全球机器人产业蓬勃发展、市场规模持续扩张的大背景下，部分新能源汽车品牌与消费电子品牌纷纷向机器人领域进行扩张。公司与全球顶尖消费电子企业、互联网企业及汽车行业客户建立了稳固且优质的合作伙伴关系，有望在客户相关产品推出后及时切入供应链。机器人所使用的电池主要涵盖电池包与电池组形态的电源解决方案，其充电过程与公司现有大功率充电器、新能源汽车充电枪等产品所运用的技术高度协同。目前主流机器人产品（如机械狗、人形机器人），待机时间约 3 小时，普遍充电功率为 330W，与公司产品可实现无缝匹配。此外，公司业务已覆盖 AGV 搬运机器人、扫地机器人、扫雪机等场景，能够提供有线及

无线电源技术支持（功率达 650W），具备为全品类机器人服务的能力，并且公司在机器人充电业务已有相关产品实现出货。

7. 目前服务器电源以及光伏储能的业务开展情况？

答：在全球能源结构转型与户储需求爆发式增长的产业机遇下，公司加速构建“光储充一体化”产品矩阵，围绕户用及工商业场景打造全栈式能源解决方案。依托电力电子核心技术平台，形成覆盖离网/并网混合逆变器、储能电池系统、储能一体机、智能充电设备的立体化产品体系，核心产品通过欧盟 CE、德国 GS 等多项国际认证；智能充放电设备形成国标/欧标双平台开发能力，一体式充放电枪量产良率达 99.5%。

数字能源创新突破，瞄准数据中心能源管理升级需求，构建服务器及算力电源全场景解决方案。产品体系升级：公司产品出货及在研功率范围覆盖 550-8000W；技术制高点突破：2000W 服务器背板电源通 80PLUS 钛金认证，整机效率突破 96%；开发支持 N+M 冗余的智能 PDB 配电系统；AI 算力配套布局：大功率电源模块成功导入头部 AI 服务器厂商，单机柜供电能力突破 30kW。

8. 公司服务器电源相关产品及技术在 AI 服务器上的应用情况？

答：在服务器电源领域，公司目前拥有 AC-DC 转换和 DC-DC 的相关技术或产品储备。其服务器电源产品矩阵已构建完成且布局成熟，功率范围覆盖 550W 至 8000W，产品线包括算力电源、PDB 电源等，并已实现规模化交付，产品规格既能契合国产信创的技术路线又能满足海外客户的技术标准。目前，客户涵盖服务器制造商、ODM 代工厂、互联网行业巨头及消费电子头部企业，技术适配主流 AI 及算力设备的需求。此外，公司通过现有的海外及客户渠道，积极开拓海外客户市场。

9. 公司是否在服务器备灾电源相关产品具备技术储备？

答：公司子公司智新控制拥有柴油发电相关电控能力，且其柴发电控类产品已成功向行业头部企业出货。目前备灾电源多以柴油发电机为主，智新控制相关技术有望得到复用，未来公司有望通过混联技术使未来产品达到行业头部大型发电

	机水平，为算力时代提供能源保障。 10. 公司氮化镓芯片应用情况如何？ 答：目前，公司氮化镓电源产品出货情况处于行业头部位置，与国内外主流氮化镓供应商具有良好的合作及产品应用关系。在高频与高功率密度的条件下，第三代半导体器件的转换效率优势尤为明显。公司目前对主控芯片开关频率应用远超行业水平，且成功解决电磁干扰、温升大、能效低等行业问题，产品的能量密度在产品小型化竞争中处于领先地位。公司未来将持续推动氮化镓技术向服务器电源能领域延伸。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 09 月 05 日