

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250911

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他 _____		
活动参与人员	场次一		
	序号	代表机构	姓 名
	1	易方达基金	许 征
	2	景顺长城基金	曹雅倩
	3	国投瑞银基金	朴虹睿
	4	宝盈基金	侯嘉敏
	5	平安基金	张 聪
	6	华泰证券资管	姚文韬
	7	幸福人寿保险	张裕肖
	8	招商信诺资管	彭羿扬
	9	中信建投证券	许光坦
	10	中信建投证券	李长鸿
	场次二		
	序号	代表机构	姓 名
	1	摩根基金	杨景喻
	2	摩根基金	倪权生
	3	摩根基金	赵隆隆
	4	摩根基金	许 凡
	5	摩根基金	徐项楠
	6	广发证券	汪家豪
	7	广发证券	翟凌阳
	8	广发证券	刘依文
	按照要求，以上人员已签署了承诺书。		

	杰瑞股份参会人员： 曲宁、毛彩霞、宋翔、王鹤扬
时间	场次一：2025 年 9 月 10 日 09:00-12:00 场次二：2025 年 9 月 11 日 15:00-17:30
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观
交流内容及具体 问答记录	一、公司基本情况介绍 二、互动交流摘要 1. 请问公司拓展天然气业务的优势是什么？ 答：天然气业务已经成为公司业绩重要支撑及增长点。公司通过贯穿“气体开发—净化处理—液化储运—终端利用”全业务链条的技术布局，已成功构建起天然气全产业链一体化解决方案能力。业务覆盖天然气勘探开发、集输储存、发电调压、气处理、液化、提氢等全产业链环节，形成了贯穿上、中、下游的综合业务能力。杰瑞特有的“工艺设计+装备制造+工程实施”产业协同模式，能够为客户提供涵盖项目全生命周期的价值服务，充分彰显公司在天然气高效开发应用领域的创新实力与全方位服务能力。 由于天然气设备的客制化程度较高，对产品设计环节要求严格，公司坚持创新驱动，持续加强相关产品的研发设计投入和设计团队能力建设，不断提升天然气设备自制率及自身产品质量。公司拥有 ASME 质量保证体系、美国石油学会 APIQ1、质量管理体系 ISO9001 等管理体系资质，是进入高端市场的基础。公司坚持“以客户为中心”，通过搭建完善的服务网络，保障了杰瑞快速响应客户的每一个需求，为客户提供强有力的售后服务保障。 为满足天然气设备业务快速发展需求，公司建成了杰瑞天然气工业园并投入使用，并于报告期内扩建产能，将杰瑞天然气设备生产能力提升了三倍以上；同时，公司也在采取多种措施解决产能问题，包括但不限于海外产能建设等。以上举措会进一步提升公司的生产交付能力，为杰瑞天然气优化产品结构、提升产品交付效率、提高市场竞争力奠定了基础。 2. 请问公司海外业务整体发展情况如何？ 答：近年来，公司坚定执行国际化战略，海外战略布局取得显著成效，业务遍布 70 多个国家和地区，海外业务收入占比不断提升。

	公司持续推动各业务板块在海外市场的协同配合、相互赋能，聚焦全球战略客户并在各板块持续取得新的突破。工程类订单的获取可以识别并拉动海外客户对公司高端装备的需求，公司高端装备的应用和工程类订单的高质量交付又进一步提升公司品牌知名度，公司产品市场占有率和市场认可度不断提升。 同时，公司也通过整合资源、加大投入、加速海外产能建设，加快建设海外市场能力和品牌影响力，推动本土化建设和运营。 在公司的不懈努力下，2025 年半年度公司海外市场实现收入 32.95 亿元，同比增长 38.38%，海外市场新增订单同比增长 24.16%，海外毛利率持续优化。 3. 公司在压裂柱塞泵方面核心优势是什么？ 答：公司压裂设备的核心部件和关键技术在于压裂柱塞泵，公司具备自主研发、生产制造柱塞泵的能力。目前公司配套全系列高压柱塞泵，可满足油气田的固井、酸化及压裂等各种作业。 公司始终重视产品的研发创新，以保持公司的技术领先优势，近期公司已成功研发并推出超长寿命、超大排量的“盘古”系列柱塞泵，可实现亿冲次循环下的性能无损，极大程度地提升柱塞泵使用寿命。同时，“盘古”系列柱塞泵通过平台化设计，实现核心结构与零部件 85%的高通用率，并且能够降低 50%的维护成本，实现经济性与可靠性的双重提升。此外，专为盘古系列开发的柱塞泵状态检测系统（JPCM），可助力构建柱塞泵全方位的健康画像，并作为 AI·R FRAC 智能压裂系统的核心数据节点，为全井场智能决策提供关键数据支撑，推动压裂作业向全面智能化迈进。目前，公司新款柱塞泵已经过海内外客户验证并获取客户订单，该技术会明显提升公司压裂柱塞泵的市场竞争力，为公司打开更多市场空间。 4. 请问公司的发电机组业务开展情况如何？ 答：公司重视发电业务未来发展，已成立山东杰瑞敏电能源有限公司，推动相关业务开展。公司可提供燃气内燃发电机组、航改型燃气轮机发电机组及相关发电服务等，并已在国内外实现应用。其中在北美地区，公司拥有自主研发的 35MW 移动式燃气轮机发电机组和 6MW 移动式燃气轮机发电机组设备，能够为客户提供多种稳定、可靠的供电解决方案，目前已在北美成功开展设备销售和发电服务两种业务模式，主要用于石
--	--

	油、天然气开发以及调峰发电、应急发电等领域。今年以来，公司合理进行产能规划，持续实现产品交付，并在北美市场取得了新的燃气轮机发电服务业务订单。 5. 公司现金流明显改善的原因是什么，对未来分红的预期和展望是怎样的？ 答：公司重视现金流管理工作，秉持“有现金流的净利润”这一经营理念，持续执行收现举措，回款情况进一步改善。收款方面，上半年公司新增订单增加，收到的预收款增加，且去年末收到的应收票据集中到期，大量现金流入；付款方面，随着关键核心部件技术研发的推进，公司对供应商的自主选择权逐渐提高，公司使用票据方式结算的规模增加，对公司的现金流产生了积极的影响。同时，随着公司海外业务规模增长，收入结构的变化也对公司经营性现金流情况产生正向影响。公司上半年经营活动产生的现金流量净额 31.44 亿元，同比增加 20.83 亿元。 基于现金流的持续改善和对投资者回报的高度重视，公司致力于稳步提升分红水平，积极回馈广大股东。今年上半年，公司实施了 2024 年度权益分派，向全体股东每 10 股派发现金红利 6.9 元（含税），共计派发 7.06 亿元（含税）。为了进一步切实履行股东回报规划，公司制定 2025 年半年度权益分派方案，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.5 元（含税），预计派发 1.53 亿元（含税）。未来，公司会基于《未来三年（2024-2026 年）股东回报规划》，通过持续优化经营业绩、合理规划利润分配等多元化方式，不断强化投资者回报机制，增强投资者回报。 三、现场参观 1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。 2、参观公司展厅、高端设备制造产业园和天然气产业园（杰瑞总部、西区、南区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱/涡轮压裂设备、固井设备、连续油管设备、天然气设备、混砂设备、批混设备等，介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无