

证券代码：688418

证券简称：震有科技

深圳震有科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	通过网络文字互动方式参与 2025 年半年度科创板软件行业集体业绩说明会的投资者
时间	2025 年 9 月 11 日（星期四）下午 15:00-17:00
地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 吴闽华 董事 张中华 独立董事 黄福平 财务总监 黎民君 董事会秘书 薛梅芳
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复,问题及答复整理如下： Q1：公司研发投入下降是否会影响技术迭代和产品竞争力？这些专利技术如何具体转化为产品竞争力和订单？ A：投资者您好，公司近三年研发投入占营业收入的比例均保持在 20%以上，公司高度重视核心技术的竞争力，始终保持研发投入力度，将专利技术应用于公司主营产品，推动产品开发和创新，提升产品的功能特性。公司持续关注相关产业的前沿发展趋势，通过独立自

主的产品研发、科学规范的创新体系，全面提升公司产品的核心竞争力与技术领先地位，并根据产业发展和需求开拓国内外市场。感谢您的关注！

Q2：请问公司卫星互联网通信产品研发及产业化项目和全光网络系统研发及产业化项目进展如何？

A：投资者您好，关于卫星互联网通信产品研发及产业化项目和全光网络系统研发及产业化项目，公司根据行业发展及公司经营情况，正全力推进项目进程，部分产品已有项目落地。关于公司 2025 年向特定对象发行 A 股股票的相关事项与流程在正常推进中，感谢您的关注！

Q3：公司如何应对海外市场的激烈竞争，近期是否有开拓新的重要海外市场或获得重大海外订单的计划？

A：投资者您好，海外市场是公司重要的战略市场，公司基于核心技术带来的竞争优势，再结合市场差异化、技术差异化和服务差异化来争取宝贵的海外市场份额。公司紧密关注全球政策与市场机遇，积极拓展与当地合作伙伴的战略合作，抓住中外合作政策机遇以及出海市场机会来争取订单。近两年，公司重点开拓非洲、中亚、独联体等新海外市场，并已陆续落地相关项目订单，具体市场拓展情况可关注公司新闻或参阅公司发布的定期报告。感谢您的关注！

Q4：请问公司在低空经济和卫星通讯方面的特点和比较优势？

A：投资者您好，公司依托自主研发的核心网技术优势，在低空经济和卫星通信领域形成了“空天地一体化”融合通信系统解决方案的独特竞争力，能提供包括核心层、汇聚层和接入层的覆盖公网通信和专网通信的全网络端到端解决方案。

在低空经济领域，公司依托基础通信及指挥调度多年研发积累，积极投入推出低空指挥调度与低空通信融合终端等产品，并着力于打造低空多场景示范，覆盖低空文旅、物流、展演、应急、政务等多个

	领域。公司与十余家发起单位共同成立了中国低空经济国际合作联盟，共同开拓低空经济新兴领域。公司已投资成立河源市万绿湖低空经济发展有限公司，主要负责低空经济市场开拓，依托东源万绿湖景区展开建设，覆盖设计规划、融资、交付实施、运营服务全链条。另外，公司投资了低空经济相关产品研发企业，如模拟舱、单人 eVTOL 等产品。未来公司将依托前述平台的合作资源与技术产品，进一步开拓产业生态链，整合技术研发、场景运营与地方资源优势，积极开展低空领域的场景探索及项目建设。 在卫星通信领域，公司是国内少数具备卫星核心网技术能力的企业，多项核心网技术具备壁垒，相关核心网技术与产品已在高轨卫星和低轨卫星移动通信领域进行了广泛应用与部署，包括我国天通一号等卫星。公司持续攻克在地面信关站、卫星载荷以及智能终端等方向关键通信技术，如低轨卫星互联网地面核心网系统、卫星窄带物联网核心网系统、卫星互联网星载 UPF、卫星语音编码器、卫星接入网综合监管分析系统等。卫星互联网已进入高速发展阶段，随着政策扶持和技术创新的推动，以及终端应用的不断普及，卫星互联网行业将迎来新的发展机遇，全球通信、物联网、应急通信等领域的产业化格局将进一步打开。 公司将强化在“核心网+低空通信+卫星互联网”领域的技术整合与市场开拓能力，推动更多关键环节的自主可控，构建从端到网、从地面到天基的创新生态。感谢您的关注！
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 9 月 11 日