

四川英杰电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☒业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 9 月 12 日（周五）下午 14:00-17:00
地点	公 司 通 过 全 景 网 “ 投 资 者 关 系 互 动 平 台 ” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、总经理周英怀 2、董事会秘书刘世伟 3、财务总监张海涛 4、独立董事冯渊
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 问题 1、贵司目前在手光伏订单 10 亿（含境外 5 亿），预计明年基本验收确收完毕。以目前公司光伏电源情况看，未来三年光伏业绩真空期，公司是否考虑并购一些优质企业共同发展？否则营收一直下滑，股票无人问津，未来公司营收下滑危机，需要加强重视。 答：您好，公司是一家以工业电源为核心的专业研发、制造与销售企业，业务领域并非局限于光伏行业电源配套，而是广泛覆盖多个新兴行业领域，公司在多个核心领域的研发有持续突破，多行业的电源市场竞争力有显著提升，与此同时，公司也始终保持对产业链上下游及相邻领域发展机遇的高度关

	注，公司正通过技术预研、市场调研、战略合作等方式积极布局，旨在进一步拓宽业务边界，构成更具韧性与成长性的发展模式，为长期可持续发展奠定坚实基础。 问题 2、以目前公司情况看未来三年基本完成不了 50 亿营收，去年贵司就已经了解到行业情况，为什么还要制定如此高的目标公示出来呢？是否有误导投资者的用意？ 答：您好，您有您的判断，公司有公司的行业发展经验以及市场判断，更重要的是公司基于这些判断后持续的努力，有压力才能有动力，有动力就能持续的发展，公司是有信心的，感谢您的鞭策。 问题 3、感谢管理层的回答，希望管理层后续加强市值管理工作，主动走出四川，主动到北上广深 做好路演，理解投资者希望与管理层以及陪伴和分享公司成长的成果的不易，预祝公司发展顺利，管理层百尺竿头更进一步，后续与各个合作伙伴的业务推进合作顺利，做大做强，预祝公司后面几年尽快达成 50 亿营收目标。 答：尊敬的投资者，您好，公司管理层衷心感谢您的反馈与期望，您对市值管理、业务拓展及共享成长成果的关注，是公司前行的重要动力。 公司也将把今天交流的投资者提出的有价值的建议纳入后期的工作计划，进一步加强公司的市值管理工作和成效，更好的维护投资者利益。业务合作上，公司后续将深化与更多客户的合作、拓展领域，以务实行动推进业务，稳步向做大做强迈进。目前公司已在市场、研发、团队端做好准备，坚信在各方支持下，公司仍将延续之前良好的发展势头，如期达成发展目标，为投资者创造更多价值。 问题 4、请问公司的储能业务规划是怎样的？ 答：您好！英杰电气的储能业务主要由其全资子公司英杰新能源负责，英杰新能源现已推出了多种储能产品，包括柜式储能系统、液冷储能系统、增程式储能供能箱以及储能变流器
--	---

	等。公司储能业务当前规模还比较小，公司正在和一些大型国企或头部企业做商务对接，力争在保证一定利润水平的前提下，尽快实现储能产品营收的增长，扩大市场份额。 问题 5、同行如新雷能等新进入者在数据中心和服务器都在抓紧机遇拓展，公司在此方面具体进度如何了，近期是否有进展，以及与长存、长鑫的合作进展烦请仔细介绍一下。 答：尊敬的投资者，您好！公司与众多客户在多个业务领域都有研发合作，在半导体设备领域，除成熟客户外，也正与更多新客户围绕电源国产化替代展开了深入的研发合作。其他业务方面，公司也一直积极推进相关工作，不过具体的业务进展属于公司商业秘密，暂不便透露细节，请您予以理解，感谢您的关注！ 问题 6、公司是否定期及时的到北上广深等与机构投资者及时路演，汇报公司的情况，加强投资者信心。对外沟通后续是否还是继续使用答非所问，脱离二级市场的沟通方式。 答：您好，关于公司业务细节信息，尤其是研发信息与客户信息，公司出于商业秘密保护考虑，不便过多透露，恳请您理解。公司董事会秘书及董事办长期与资本市场机构投资者保持密切交流，除线上沟通外，也有不少机构投资者专程前来公司开展实地调研与交流。对于各方关注的公司发展相关问题，公司均已通过《投资者关系活动记录表》的形式进行披露。 问题 7、公司对自身的股价是否满意，对这两年公司连续全市场倒数前 200（含 ST）的表现是否满意，对日常交投已经除了量化的一两手的成交外，已经无机构投资者认可，以及对公司的对外沟通答非所问，自说自话，是否让投资者满意？领导对此作何评价，给自身工作打几分 答：您好！公司股价表现受多种复杂因素交织影响，当前受光伏行业发展周期、市场投资偏好及资金流向影响较大。公司生产经营完全正常，仍保持持续盈利；投资者关系方面，公司积极与机构投资者开展交流，在互动易平台上严肃认真回复
--	---

	投资者问题。目前，众多机构持续跟踪公司动态，已有多家机构对公司股票给出买入或增持评级，这些情况有目共睹。未来，公司将进一步加强上述工作，感谢您的关注！ 问题 8、公司充电桩业务国内和头部企业已经完验证，请问最近有没有新的进展？预计什么时候才有订单？ 答：您好，子公司英杰新能源目前正在与客户积极对接，感谢您的关注。 问题 9、公司目前可控核聚变除了已经供应的产品外，还有没有帮助国家研究院所在研发新的产品？ 答：您好，公司作为专业电源公司，与众多国内科研院所有着长期且深入的业务合作，全力配合众多国家重大项目的实验工作，可控核聚变项目仅是其中一部分。2024 年公司的科研院所业务合同额已经突破亿元，在过往合作中，公司凭借自身的研发实力与丰富经验，为科研院所提供了多种关键电源产品。 问题 10、公司上半年光伏订单只有 4000 万元，全年预计也只有 1 亿元左右。虽然光伏行业因反内圈有回暖迹象，但是公司设备端电源比材料端（多晶硅、单晶硅）回暖周期更延迟。预计明年公司光伏电源订单也不会理想，而公司光伏电源结算确认周期一般都是 2 年左右，那么请问 2027、2028 年光伏营收缺口如何弥补？半导体及新能源基数小，增长金额也不大，未来三年公司营收目标 50 亿是不是应该修正一下？ 答：尊敬的投资者您好！尽管当前光伏电源订单情况不佳，但后期光伏行业也会因为周期性转向上行，公司光伏业务在后期有望逐步改善。当前还有 10 多亿元的光伏销售收入等待确认，如果该行业回暖也将带动公司光伏电源需求提升。同时，公司在半导体业务上持续发力，产品研发与市场导入进展顺利，未来有望实现较大增长。子公司的充电桩业务也正努力不断拓展，有望形成新的营收增长点。凭借这些业务的提升，对公司的发展充满信心，公司将把压力转换为动力，通过优化业
--	--

	务布局、提升运营效率等举措，努力达成目标。 问题 11、周总主要负责半导体射频电源分公司，公司研发投入不断加大，半年报业绩差强人意。今年公司半导体射频电源有哪些突破呢？预计什么时候才可以走上新的台阶呢？客户和新增产品有哪些，方便介绍一下？ 答：尊敬的投资者，您好！近几年来，公司在半导体射频电源业务上成果显著。技术端，公司加大研发投入，先进制程设备配套电源量产型号持续增加。截至 2025 年上半年，半导体制程电源领域进展不断，现有成熟量产型号稳定供货，多个优化、测试阶段的新型号正按计划推进，后续将结合研发进度与客户需求逐步推向市场。 半导体行业技术密集、验证周期长，技术研发到大规模应用需一定时间。不过，依托当前技术突破、订单增长、客户拓展成果及产能扩充计划，预计未来 1-2 年，随着新客户订单放量、新产品量产及市场份额提升，公司的射频电源业务有望实现新跨越，在公司整体营收中占比将提升，盈利能力将进一步增强。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 9 月 12 日