

证券代码：300547

证券简称：川环科技

四川川环科技股份有限公司
2025 年 9 月 12 日投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与“四川辖区 2025 年投资者网上集体接待日及半年度报告业绩说明会活动”的投资者
时间	2025 年 9 月 12 日（周五）下午 14:00~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长 文琦超 董秘 周贤华 财务总监 罗英
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、和 coolmaster 有没有合作 您好，公司管路产品已经进入了 CoolerMaster 的供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。 2、新厂建设完成后，现在新招聘到了多少人员？ 您好，随着市场对公司管路系列产品需求的持续增长及业务规模的稳步扩大，为保障生产、装配、总成等各环节的高效运转，结合新厂产能爬坡节奏与订单交付需求，公司持续优化人员配置，确保各岗位人员数量与技能水平匹配生产规划，为新厂全面达产、释放产能提供坚实的人力支撑。感谢您的关注，请注意投资风险。

	3、请问公司对未来业绩是否有合理推测？公司产品在液冷领域推进进展情况？ 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 4、贵公司股东减持，是不是对公司发展前景不看好？现在是否已经减持完毕？ 您好，公司已经发布了《关于股东股份减持计划期限届满暨实施情况的公告》，请您查阅。 5、在 gb300 中，一台服务器的管路和转接头的价值量有多少 您好，您可以参考相关的行业研究报告。公司作为液冷管路供应商，与部分客户的相关项目与合作信息受到商业保密协议的约束，相关信息不便披露，敬请谅解。 6、请问在液冷管路这一块，公司主要的竞争对手是哪家？公司有何优势？公司的美国 ul 认证是国内唯一的么 您好，公司在行业内已经积累了 30 多年的橡胶管路原材料配方设计与工艺制造经验，拥有独立自主的橡胶管路配方、技术研发、工艺以及橡胶+尼龙+连接件全部自制、快速响应和快速服务能力，未来公司将稳步推进核心技术不断形成产品优势在多领域的应用，不断完善研发管理体系、提升创新能力、提高产品市场竞争力和运营效率，努力为股东创造价值。关于公司产品所在行业和产品的详细信息，请您查阅公司披露的定期报告、法定的信息披露媒体、相关的行业协会及巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）披露的相关内容。感谢您的关注。 7、请问 coolermaster，avc 还有其他管路和快接头的供应商吗 您好，相关信息不便披露，敬请谅解。关于公司产品所在行业和产品的详细信息，请您查阅公司披露的定期报告、法定的信息披露媒体、相关的行业协会及巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）披露的相关内容。感谢您的关注。 8、英伟达液冷服务器管路供应占比 您好，公司目前数据在服务器管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。
--	---

	9、给英伟达送样的进展如何？ 您好，公司目前数据在服务器管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。 10、川环给英伟达 GB300 送快接头样品进展如何？通过了吗？ 您好，公司的管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您的关注。 11、请问川环科技文董事长，关于给英伟达 GB300 供应快接头的进展如何？ 您好，公司的管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您的关注。 12、请问 贵司送英伟达的样品认证成功没？ 您好，公司的管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您的关注。 13、麻烦介绍一下公司产能布局？以及未来规划？ 您好，公司始终持续聚焦液冷管路产品的场景拓展与竞争力增强，在汽车流体管路、数据中心液冷、储能液冷等领域协同深化布局。目前，公司液冷服务器管路产品已达 V0 级标准，并成功取得美国 UL 认证。管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。公司后续将重点加大对液冷产品的推广和开发力度，重点深耕数据服务器液冷、储能液冷、汽车流体管路等核心领域，不断强化客户服务能力与市场竞争优势。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 14、从海关了解到我司从欧洲进口一批管接头，我司自产管接头不能满足需求还是性能不达标？ 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，请注意投资风险。
--	--

	15、贵公司在液冷方向订单量如何 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 16、介绍一下公司在全球行业地位，以及主要竞争对手和产品技术水平。 您好，公司在行业内已经积累了 30 多年的橡胶管路原材料配方设计与工艺制造经验，拥有独立自主的橡胶管路配方、技术研发、工艺以及橡胶+尼龙+连接件全部自制、快速响应和快速服务能力，未来公司将稳步推进核心技术不断形成产品优势在多领域的应用，不断完善研发管理体系、提升创新能力、提高产品市场竞争力和运营效率，努力为股东创造价值。公司产品所在行业 and 产品的详细信息，请您查阅公司在巨潮资讯网披露的《2024 年年度报告》和《2025 年半年度报告》第三节管理层讨论与分析之一——行业发展概况及公司从事的主要业务等相关内容。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 17、服务器液冷产品在营收占比高吗 您好，目前公司服务器液冷产品占公司总收入的比例相对较小。我们以后将更加专注于自身核心产品的技术研发、质量提升以及市场份额提高，聚焦液冷管路产品应用场景的拓展，通过不断优化自身的产品和服务，来提高产品在市场中的竞争力，为客户提供更加优质的管路产品 and 应用解决方案。感谢您的关注，请注意投资风险。 18、请问文董事长，如果接头通过验证，作为上市公司会发布相关公告吗？ 您好，对于可能对公司经营发展产生重大影响的合作事项，公司将严格遵循《证券法》《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等法律法规及公司章程的要求，始终坚持“真实、准确、完整、及时、公平”的信息披露原则。一旦有相关合作事项达到信息披露标准，公司将第一时间通过深圳证券交易所指定信息披露平台发布相关公告，确保所有投资者能够平等、及时地获取相关信息。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 19、请问在手有多少订单？ 您好，公司产品均属订单式生产模式（即以销定产），即按照各类客户下达的各种管路系统订单，公司组织生产并交付，实际的产能以客户的实际订单需求为准。公司时刻关注各类客户新车型或新项目量产前所需订单的产能准备和排产情
--	---

况，持续做好后续跟踪与服务工作。感谢您的关注。

20、文董事长，请问公司下半年来产能利用率达到多少？

您好，公司产品均属订单式生产模式（即以销定产），即按照各类客户下达的各种管路系统订单，公司组织生产并交付。我们根据与客户签订的合同，按照订单要求组织原材料采购、安排生产计划及推进生产流程，确保按时、按质向客户交付产品。同时新项目定点审核时要预留部分设计产能。未来公司将稳步推进核心技术不断形成产品优势在多领域的应用，不断完善研发管理体系、提升创新能力、提高产品市场竞争力和运营效率，努力为股东创造价值。感谢您的关注，同时请注意投资风险。

21、公司目前的产能利用率达到多少？

您好，公司产品均属订单式生产模式（即以销定产），即按照各类客户下达的各种管路系统订单，公司组织生产并交付。我们根据与客户签订的合同，按照订单要求组织原材料采购、安排生产计划及推进生产流程，确保按时、按质向客户交付产品。同时新项目定点审核时要预留部分设计产能。未来公司将稳步推进核心技术不断形成产品优势在多领域的应用，不断完善研发管理体系、提升创新能力、提高产品市场竞争力和运营效率，努力为股东创造价值。感谢您的关注，同时请注意投资风险。

22、公司目前的产能利用率达到多少

您好，公司产品均属订单式生产模式（即以销定产），即按照各类客户下达的各种管路系统订单，公司组织生产并交付。我们根据与客户签订的合同，按照订单要求组织原材料采购、安排生产计划及推进生产流程，确保按时、按质向客户交付产品。同时新项目定点审核时要预留部分设计产能。未来公司将稳步推进核心技术不断形成产品优势在多领域的应用，不断完善研发管理体系、提升创新能力、提高产品市场竞争力和运营效率，努力为股东创造价值。感谢您的关注，同时请注意投资风险。

23、文总在参加天风证券电话会议时候的提到的订单何时落实

您好，公司高度关注各类客户新项目量产前的订单需求，提前做好产能评估与储备，持续优化生产流程，合理调配人力、设备等资源，提升生产效率。公司所产的液冷管路产品凭借工艺通用性与定制化适配能力，可满足不同客户的散热需求。后续将根据客户量产节奏灵活调整排产计划，全力保障订单交付时效。感谢

	您的关注，请注意投资风险。 24、请问董事长，公司在军工方面是否有相关业务 您好，公司有产品应用于军工领域。公司与该类客户的具体合作信息受相关保密要求不便披露，敬请谅解。 25、公司液冷转接头是否已经有收入或者订单？量级多少？ 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，请注意投资风险。 26、公司液冷管路有收到国外大厂客户的订单吗？ 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 27、我司毛利率，净利率，净利润都远高于竞争对手斯迪克，市值确比斯迪克低 23 亿元，这很不正常，公司有何措施？ 您好，我们以后将更加专注于自身核心产品的技术研发、质量提升以及市场份额提高，聚焦液冷管路产品应用场景的拓展，通过不断优化自身的产品和服务，来提高产品在市场中的竞争力，为客户提供更加优质的管路产品和应用解决方案。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。 28、GB300 已经在 7 月份开始出货，公司用于 GB300 服务器在手订单多少？分别是哪些客户？ 您好，公司目前数据在服务器管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。 29、文董事长，请问川环科技未来在液冷领域布局有大福增加吗？ 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 30、请问文董，快接头在英伟达的验证结果在什么时候能出来 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反
--	---

	馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，请注意投资风险。 31、1 个服务器机柜公司液冷产品价值量多少？6 万套是 6 万根管路？还是 6 万个服务器的管路？ 您好，由于公司与部分客户的相关项目与合作信息受到商业保密协议的约束，相关信息不便披露，敬请谅解。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 32、公司在保证生产安全上有什么措施？ 您好，公司把安全生产作为企业发展的重要前提和保障，通过牢固树立安全底线意识，保障企业可持续健康发展。公司要求各分厂、部门及全资子公司坚决落实安全生产管理，切实做到教育宣贯、全员重视、预防检查、责任落实、奖惩考核。在日常生产经营中，切实做到安全生产无死角、全覆盖。此外，公司还将定期、不定期的通过交叉检查、互相监督、强化整改、考核评比等措施，强化安全生产工作。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 33、公司在国内服务器液冷领域与哪些客户有合作？在手订单多少？比如华为，阿里，浪潮等是否有供货？ 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 34、要去海外建厂了吗，CoolerMaster 不是邀请了贵公司去办厂了吗 您好，公司正密切关注国际贸易政策动态、行业趋势及市场情况，高度重视海外市场的潜在客户拓展与业务机会。公司将综合考虑国际法规、市场需求、成本效益、供应链配套、政策环境及自身战略规划等多重因素，并结合当前海外业务规模和发展目标，审慎评估在海外地区进行产能布局的可行性。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 35、60,000 套用于服务器的液冷管路系统都包含什么？是 6 万根管路？还是 6 万个服务器的管路系统？ 您好，我们所供的服务器整体解决方案服务商某项目的液冷管路，我们正按照客户子订单的交付需求，有序推进批次交付工作。由于公司与部分客户的相关项目与合作信息受到商业保密协议的约束，相关信息不便披露，敬请谅解。公司将
--	---

	持续跟踪该客户后续子订单的交付需求及执行进度，全力保障产品质量与交付时效，以切实满足客户需求。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 36、请问川环科技在液冷方面的布局是怎样的？订单怎样？ 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 37、请问文董事长，川环未来在服务器液冷领域布局在增加吗 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 38、请问周先生，川环在未来服务器液冷领域的 布局在增加吗 您好，公司在 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等客户的基础上，正在向该领域的一些终端客户或潜在客户积极推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 39、文董事长：公司的核心竞争力主要体现在那些业务上 ，目前核心业务紧张如何，有何亮点？谢谢！ 您好，公司始终持续聚焦液冷管路产品的场景拓展与竞争力增强，在汽车流体管路、数据中心液冷、储能液冷等领域协同深化布局。目前，公司液冷服务器管路产品已达 V0 级标准，并成功取得美国 UL 认证。管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。公司后续将重点加大对液冷产品的推广和开发力度，重点深耕数据服务器液冷、储能液冷、汽车流体管路等核心领域，不断强化客户服务能力与市场竞争优势。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 40、请介绍一下公司核心业务和未来发展确实 您好，公司始终持续聚焦液冷管路产品的场景拓展与竞争力增强，在汽车流体管路、数据中心液冷、储能液冷等领域协同深化布局。目前，公司液冷服务器管路产品已达 V0 级标准，并成功取得美国 UL 认证。管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。公司后续将重点加大对液冷产品的推广和开发力度，重点深耕数据服务器液冷、储能液冷、汽车流体管路等核心领域，不断
--	---

	强化客户服务能力与市场竞争优势。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 41、目前我司的软管接头是否大批量出货，产能能否满足国外需求？ 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 42、川环科技的快接头一体化进程如何？ 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 43、有供货英伟达吗？ 管路接头通过英伟达验证了吗？ 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 44、请问液冷方面的最新进展如何？是否已经出货给 cooler master, avc？ 您好，公司目前数据在服务器管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。 45、今年 UQD 市场紧缺么？公司的 UQD 是否已出货 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 46、文总您好，有两个问题咨询，第 1 个问题：请问公司的橡胶管金属转接头的一体化产品 海外大厂的认证情况如何，当下处于哪个阶段，什么时间出结果；第 2 个问题，公司开发的橡胶管塑料接头，国内客户的认可程度如何 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时
--	---

	请注意投资风险。 47、公司在今年3月份向英伟达送检 UQD 做产品认证，请问认证过程是否顺利，目前进展到哪一步了，预计何时可以收到认证结果 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 48、公司在今年3月份向英伟达送检 UQD 做产品认证，请问认证过程是否顺利，目前进展到哪一步了，预计何时可以收到认证结果 您好，公司液冷相关接头产品已完成初样研制，目前正处于客户推广、问题反馈及进一步优化设计阶段，下一步将按客户流程推进后续工作。同时公司积极向客户推广自主研发的优势产品，寻找更多潜在的合作机会。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 49、请川环科技董事长，出来说明 coolmaster 的业务订单情况 您好，公司管路产品已经进入了 CoolerMaster 的供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您对公司的关注，请注意投资风险。 50、川环科技今天是否有扩产项目 您好，公司位于大竹县工业园区的新厂区于 2024 年底全面建设完成并投入使用。未来，公司将结合市场情况、产品项目定点情况、行业发展趋势，并结合现阶段业务规模及发展目标，将审慎评估产能扩产的可行性。感谢您的关注，同时请注意投资风险。 51、董事长您好！川环的液冷管和快接头是否进入英伟达供应链，是全体股东共同关系的大事，请问目前液冷管，尤其是快接头，英伟达认证进度如何？ 您好，公司的管路产品目前已经进入了 CoolerMaster、AVC、英维克、中航光电、飞荣达、宝德华南等供应商体系，正在按照客户的流程进行产品开发工作。感谢您的关注。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 9 月 12 日