

股票代码：002096

股票简称：易普力

## 易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与易普力 2025 年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 9 月 12 日
地点	同花顺路演平台（ <a href="https://board.10jqka.com.cn">https://board.10jqka.com.cn</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：付军 独立董事：唐祺松 总经理兼总会计师（财务总监）：邓小英 董事会秘书：邹七平 证券事务代表：罗茜 独立财务顾问主办人：谭畔
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 请问公司在并购方面有什么动作？</b></p> <p>答：您好，公司始终以“突出价值创造，培育新质生产力”为主线，以“突出高质量发展，构建差异化竞争”为重心，聚焦民爆主责主业，持续推进对优质民爆企业的投资并购，巩固行业领先地位。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>2. 请问公司如何看待当前的市值？认为它是否公允反映了公司的内在价值和未来前景？在与资本市场沟通、向市场传递公司价值方面，董事会有什么具体的计划和举措？</b></p>

答：您好，公司的市值受宏观经济环境、市场资金供求、行业整体情况和投资者情绪等多种因素的影响，公司一贯重视市值管理，维护公司在资本市场的良好形象。下一步，公司将不断提升经营业绩，积极推动资本运作；公司将通过规范的公司治理、稳定的业绩增长、多样化的投资者关系管理、高效优质的信息披露、持续稳定的现金分红规划、完善的 ESG 长效工作机制以及健全的社会责任管理体系等系列措施，坚定投资者信心，实现公司市值稳步增长。

**3. 请问公司产品是否参与雅江水电站工程？**

答：您好，公司始终将服务国家战略作为重要使命，积极响应国家关于西藏地区高质量发展的战略部署，先后在西藏设立了墨竹工卡分公司、林芝分公司以及组建西藏工程公司，深度融入区域发展大局，服务与跟踪西藏区域矿山开发、重大基础设施建设等重点项目，目前已经在当地布局了 3.0 万吨工业炸药产能。在产品和服务上，公司已经构建了集民爆科研、生产、销售、爆破服务及绿色矿山建设、矿山开采施工总承包于一体的完整产业链。公司发轫于三峡工程，在水电施工领域具有丰富的经验和技術积累。有关情况请以公司信息披露为准。

**4. 请介绍截至目前在手订单是多少？**

答：您好，公司已按季度对日常经营合同情况进行公告，截至 2025 年 6 月底，公司新签或开始执行的爆破服务工程类日常经营合同金额合计人民币 79.91 亿元。

**5. 问：请问工业炸药的产能利用率为什么这么低？**

答：您好，公司 2025 年上半年产能利用率为 44.80%，较行业平均水平高出 10 个百分点，体现了公司高效的运营管理能力。若按时序产能释放率进行折算，公司 2025 年上半年的产能利用率接近 90%。公司将持续优化产能调度，提升产能利用率和资源协同，进一步夯实市场服务能力。

**6. 问：请问公司的境外收入有所下降，原因是什**

**么？未来的海外业务公司怎么看？**

答：您好，公司 2025 年上半年境外收入同比下降主要是因为主要客户上半年排产计划有波动，预计对公司全年业绩不会造成不利影响。未来，公司将始终锚定“国内领先，国际一流”的战略目标，围绕全球战略性矿产资源布局，加大市场开发和投资力度，积极拓展海外业务，系统打造具备国际竞争力的世界一流民爆企业，持续提升国际业务营收占比。

**7. 问：请问公司上半年研发投入同比增长 22.83%，主要投向哪些具体技术或产品？**

答：您好，公司积极响应国家“智能化、绿色化”产业转型战略。近年来，公司依托技术科研开发优势，紧密围绕民爆物品制造领域及爆破一体化服务关键环节，研发了一批可持续为公司提升核心竞争力的技术工艺与产品，多项关键核心技术获得突破，在大型水利水电国家重点能源工程，港口码头、机场、铁路隧道施工等重点基础建设工程和大型矿山开采等工程项目应用，推动了行业技术进步，同时公司积极应用 5G、人工智能、物联网等新一代信息技术，开发智能化现场混装装备，搭建集现场可视化、监管实时化、预警智能化、数据标准化于一体的安全生产智能化管控平台，通过持续加大新能源矿卡、无人驾驶技术、智能钻机以及智能化现场混装装备、绿色产品等技术研发投入，全面推进矿山建设向少（无）人化、绿色化、数字化、智能化方向发展，赋能施工总承包业务转型，进一步巩固了公司在市场竞争中的优势地位。

**8. 请问民爆行业现在竞争是不是很激烈？公司相较于对手的优势在哪里？**

答：您好，公司核心优势主要体现在五个方面。一是专业技术优势。持续为能源、基建、矿山等国家重点工程项目提供民爆一体化服务，在工艺技术、装备技术、爆破技术等方面积累了丰富的经验；掌握国际领先关键技术，能够有效解决高寒、高海拔等复杂爆破难题。二是一体化解决方案优势。布局集技术研发、装备研制、产

品生产、仓储物流、爆破施工、工程总包等为一体的民爆全产业链，能快速响应上下游客户需求；构建露天矿山智能化施工系统，能够为客户提供定制化绿色智能解决方案。三是产能规模与跨省资源调配能力优势。工业炸药、电子雷管产能居行业前列，现场混装炸药产能占比领先。业务遍及全国 21 个省（自治区、直辖市），省域间能灵活调配产能资源，有效提升产能价值创造能力和抗风险能力。四是创新能力优势。建立了产学研用创新体系，建有省级企业技术中心、国家级博士后科研工作站等科技创新平台；突破多项关键核心技术，巩固公司核心竞争力，引领行业技术进步。五是央企赋能优势。作为中国能建成员企业，依托央企品牌，便于对接政府及央企，助力国内外市场开发。未来公司将持续强化核心能力，为投资者创造长期价值。

**9. 请问贵公司近期是否有减持计划？**

答：您好，股票减持计划是股东层面的安排，公司主要大股东均为长期战略性股东，目前公司尚未收到需披露的股份减持计划。

**10. 请问爆破服务业务和民爆器材产品的毛利率变动原因是什么？**

答：您好，在上半年较为严峻的市场形势下，公司爆破服务业务和民爆器材产品毛利率比上年同期均有上升，一方面公司战略性退出部分低效市场，业务结构进一步优化；另一方面公司持续深化成本管控，通过集中采购、技术降本等多措并举，取得了较好成效。

**11. 请问公司三季度业务情况如何？**

答：您好，2025 年第三季度，公司生产经营平稳有序。具体财务与经营数据，敬请留意公司后续发布的《2025 年第三季度报告》。

**12. 请问公司和松光的整合进展怎么样？协同效应实现了没有？**

答：您好，公司于 2025 年 3 月完成对松光民爆 51% 股份的收购后，整合工作有序推进。目前已完成组织架构的融合，在河南区域炸药生产、销售、爆破的民爆一

体化业务布局也正在稳步推进。在协同效应方面，公司在河南省成功获得炸药产能核心资源，新增工业炸药产能6万吨/年，内部产能融合进展顺利，有效弥补了重要战略区域的产能缺口，进一步拓展了市场份额。未来，公司将持续深化与松光民爆在业务、技术、管理等方面的协同合作，充分发挥双方的优势，推动河南区域民爆一体化业务的高质量发展，为公司和广大投资者创造更大的价值。

**13. 工信部要求民爆行业，进一步提高产业集中度，支持并购。公司作为央企，这方面有优势，和同行比，并购有点慢，这方面有没有整体的规划和目标？**

答：您好，作为央企控股的上市公司，公司在并购整合方面具备资源、资金、品牌等多方面优势，积极推进相关工作。未来，公司将继续遵循工信部相关要求，以稳固民爆行业龙头地位为目标，依托股东资源与综合优势，统筹内外部资源，持续深耕民爆市场，聚焦结构优化升级；密切关注行业动态和优质标的，通过积极参与行业整合、重组等方式，实现产能合并扩张与产业链整合，进一步巩固市场竞争优势，保持民爆行业第一梯队地位，努力朝着成为具有较强国际竞争力的大型民爆企业集团目标迈进。

**14. 请问雅下水电站工程开工后，高争民爆是否邀请易普力给予该工程爆破技术指导或者产能协调呢？**

答：您好，公司积极响应国家关于西藏地区高质量发展的战略部署，先后在西藏设立了墨竹工卡分公司、林芝分公司和林芝科研工作站、组建西藏工程公司，深度融入区域发展大局，服务与跟踪西藏区域矿山开发、雅下工程等重大基础设施建设等重点项目。公司已经构建了集民爆科研、生产、销售、爆破服务及绿色矿山建设、矿山开采施工总承包于一体的完整产业链。有关情况请以公司信息披露为准。

**15. 请说明一下公司参与雅江水电站的建设情况？**

答：您好，公司积极响应国家对西藏地区发展的战略部署，目前已在西藏设立子、分公司，深度融入区域

发展大局，持续跟踪西藏区域矿山开发、重大基础设施建设等重点项目。相关情况请以官方发布的信息为准。

**16. 请问上半年业绩的增长主要来自于哪些板块的业务？下半年增长势头能否继续保持？**

答：您好，公司 2025 年上半年业绩实现稳健增长，主要得益于爆破服务和民爆器材两大板块业务的协同发力。其中爆破服务板块同比增长 28.49%，营收占比达 75.36%，已成为公司业绩增长的核心驱动力；同时公司上半年成功收购河南松光民爆公司 51% 股权，新增工业炸药生产许可产能 6 万吨，进一步增强了市场竞争力和规模优势。展望下半年，我们对公司业绩的持续增长充满信心。下半年为民爆行业传统的黄金期，煤炭、矿山开采等下游行业对民爆产品及爆破服务的需求依然旺盛，叠加国家重点基建项目的持续推进，将为民爆行业创造广阔的市场空间。下一步，公司将持续推进现有项目的高效执行，确保订单转化为实际业绩，稳定公司发展的基本盘；同时密切关注原材料价格波动、市场竞争加剧、政策变化等潜在风险因素，及时调整经营策略，保障公司业绩的稳定增长。

**17. 请问公司在湖北的业务如何和产能？三峡航运新通道和葛洲坝航道扩能项目公司是否能依托老东家的优势获取市场？**

答：您好，公司目前在湖北布局了 1.8 万吨工业炸药产能，并依托资源优势在省内工程施工及产品生产、销售等业务方面稳定拓展。公司发轫于三峡工程，在水电施工领域具有丰富的经验和技術积累，目前正深入跟踪三峡水运新通道等区域内重点工程项目，相关业务进展请以公司信息披露为准。

**18. 请问付总对今年的全年业绩做个展望，增长点主要在哪里？**

答：您好，今年上半年，公司凭借在民爆主业的深耕布局与高效运营，实现营业收入、利润总额同比增幅均超 20%，核心经营指标超额完成阶段目标。展望下半年，公司将牢牢把握民爆行业传统生产经营黄金期，聚

	<p>焦存量业务提质增效，通过优化产能调度、强化成本管控、提升项目履约效率等举措，持续深挖现有矿山工程、民爆物品产销等核心业务的增长潜力，确保经营基本盘稳固向好；公司在手订单充足，将加大资源统筹力度，加速推进已签约重点项目的转化落地，推动新建及扩建项目尽快实现稳产、增产、高产，进一步释放产能红利与市场空间。同时，公司将依托技术创新与产业链整合优势，积极拓展高附加值的一体化服务业务，为全年业绩持续增长注入新动能。</p> <p><b>19. 请问贵公司有没有回购计划，用于员工持股激励，或者年金入市计划？</b></p> <p>答：您好，目前公司已实施国有企业科技成果赋权等中长期激励机制。下一步，公司将根据发展战略，结合内外部客观实际，适时丰富中长期激励方式，充分激发员工动能。后续如有回购股份进行股权激励相关的计划，公司将按相关规定及时披露。</p> <p><b>20. 请问贵公司的未来发展路径及规划？</b></p> <p>答：您好，公司将以打造具备国际竞争力的世界一流民爆企业为目标，坚持服务国家战略，主动融入新发展格局，聚焦民爆一体化业务，着力向工程服务市场延伸，为国内外重要能源工程、基础设施建设、大型矿山工程等提供专业化、一体化的民用爆破服务和绿色化、数智化矿山施工总承包服务。同时，公司将以民爆关联产业为拓展，围绕民爆产业链条积极拓展军工安防、民爆装备、核心原材料等业务，支撑民爆主业发展。感谢您对公司的关注。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	
<p><b>日期</b></p>	<p>2025年9月12日</p>